БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№48 (479) 29 июня 1998 года

понедельник

СЕГОДНЯ

БОЛЬШОЙ ИСХОД

Накануне уборочной кампании сельское хозяйство Беларуси оказалось перед угрозой острого дефицита бензина и иных нефтепродуктов. Хотя руководство концерна «Белнефтехим» и заявляет о том, что ситуация в ближайшее время будет стабилизирована, оснований для того, чтобы верить этому, немного. Дело в том, что с белорусского рынка уходит один из крупнейших поставщиков нефти. Одновременно другие компании значительно сокращают объемы поставок.

Стр. 14

ФЕМИДА НА СЛУЖБЕ СЕКТАНТОВ

Поиситине скандально завершилось рассмотрение в Верховном суде Беларуси дела о ликвидации так называемой ассоциации К.А.Р.П., которая обвинялась в причастности к крупнейшей тоталитарной секте нашего времени — церкви Сан-Мен Муна. По ходатайству истца — главного специалиста Министерства юстиции Станислава Шляхто — производство по делу К.А.Р.П. приостановлено.

Стр. 17

СОБЫТИЕ

КРИТИЧЕСКИЕ ДНИ ПРЕЗИДЕНТА ЛУКАШЕНКО

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ, Андрей МАХОВСКИЙ

У Александра Лукашенко сдали нервы. Он внезапно покинул зал заседаний в швейцарском городе Кран-Монтана, где проходит ежегодный экономический форум. Сделал он это не по идеологическим соображениям — просто обиделся.

Сборы Лукашенко на экономический форум проходили в нервозной обстановке. Накануне визита Беларусь покинули послы ведущих западных государств. В эти же дни на родину стали по одному возвращаться отечественные дипломаты, высланные из этих самых западных государств. Поначалу визит был запланирован на три дня. Потом было объявлено, что он не состоится. Судя по всему, президент просто ждал, что на форуме его встретят отнюдь не радушно. Но отказаться от поездки в Швейцарию все же не смог. Правда, визит был сокращен до одного дня. А глава Администрации президента Михаил Мясникович в интервью «БДГ» заявил, что никаких встреч и переговоров в ходе этой поездки не планируется.



...А джентльмены не демонстрируют свои эмоции

В аэропорту, в интервью журналистам, Лукашенко заявил: *«Я не знаю, о какой блокаде идет в данном случае речь. А демарши послов... Я им предложил встретиться, обсудить проблему. Они сочли нужным проконсультироваться со своими правительствами. Пусть консультируются, но знают, что обратный въезд в нашу страну — с нашего согласия. Мы еще посмотрим, почему это произошло и кто позволил предпринимать в нашей стране эти демарши».*

В Кран-Монтана президент решил показать, что западным послам он не уступает и тоже может устроить демарш. Для начала президент на форум опоздал. Свой доклад он готовил основательно. Привыкнув выступать перед безропотными врачами и депутатами Национального собрания, Лукашенко, вероятно, рассчитывал, что его рассуждения об «экономическом чуде» и особом пути Беларуси западные политики будут слушать, не глядя на часы, — доклад предполагалось читать в течение полутора часов.

Однако выяснилось, что европейцы не собираются присваивать Лукашенко лавры Цицерона. Через десять минут выступления президенту напомнили о регламенте. Александр Григорьевич, к такому обращению не привыкший, обиделся. Промолчать он, понятное дело, не мог. К его удивлению ему ответили. Возникла легкая перепалка, в ходе которой один из французских политиков назвал белорусского президента диктатором и предрек, что он закончит свои дни как все диктаторы. На это Лукашенко ответить было нечего. Прибегнув к последнему аргументу оказавшегося слабейшим спорщика — «сам дурак» (а точнее, сказав: *«Вот ваша хваленая западная демократия»*), Лукашенко сорвал с себя наушники и покинул зал заседания. С ним удалилась и свита — помощник президента Королев и управляющий делами Титенков.

Покинув зал, президент успел обвинить организаторов форума в том, что, оскорбляя его, они отрабатывают деньги заокеанских спонсоров. Однако любопытным западным журналистам про козни своих американских хозяев удалось услышать далеко не все. Утирающего пот со лба Лукашенко от настырных репортеров закрыла своими телами президентская охрана. Немного оправившись от стресса, белорусский президент похвастался тем, что никому еще не удавалось навязать ему свою волю.

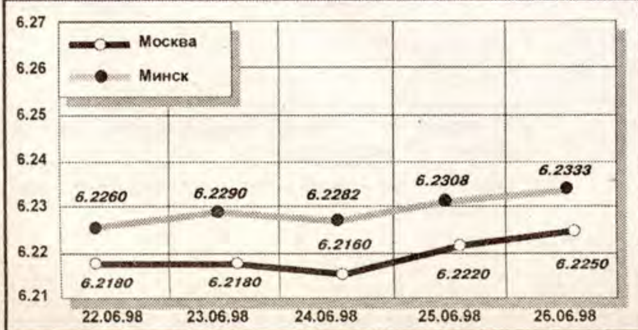
Наверное, больше и искреннее всех были разочарованы представители деловых кругов. Накануне визита белорусское телевидение взахлеб рассказывало о том, какие блестящие перспективы откроет перед нашим бизнесом швейцарский форум. Наверняка надежды эти были не совсем оправданными, но пообщаться с западными коллегами нашим бизнесменам было бы все же небесполезно. Понятно, что после демарша президента им ничего не оставалось, как купить подарок семье в ближайшем магазине и отправиться вслед за белорусскими дипломатами на родину.

В пятницу вечером белорусское телевидение стыдливо отказалось комментировать инцидент. Ведущая «Панорамы» натужно и перепуганно выдавила из себя: *«К сожалению, мы пока не владеем точной информацией о том, что на самом деле случилось в Кран-Монтана»*. Однако Швейцария — не Луна. В принципе оттуда можно позвонить. Во время Олимпиады в Нагано белорусское телевидение позволяло себе вести чуть ли не прямые репортажи о посещениях президентом раздевалок спортсменов. Судя по всему, в этот раз БТ было просто не готово к экспромтам своего президента. У сопровождавших Лукашенко журналистов не оказалось в запасе нужных слов по поводу «двойного стандарта».

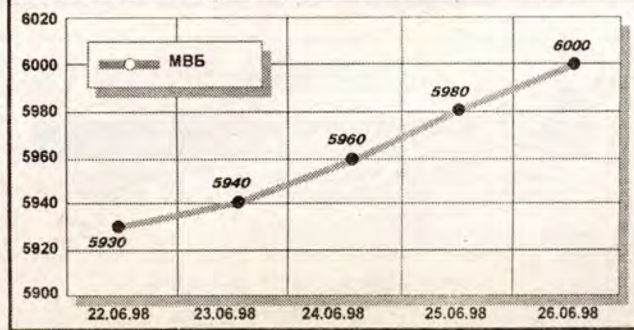
Можно с большой долей уверенности предположить, что белорусский президент окончательно стал невыездным. Демарш на европейском форуме может оказаться последним театрализованным представлением с участием Александра Лукашенко на Западе.

В тот же день, в пятницу, белорусский президент вернулся на родину. Здесь он может говорить столько, сколько захочет. И свой доклад на полтора часа вполне может прочитать перед депутатами Национального собрания или, скажем, перед совещанием председателей колхозов. Действительно, зачем хорошему докладу зря пропадать?..

Комментарий на стр. 3







ГРАНИЦА

В ТАДЖИКИСТАНЕ БЕЛОРУССКИХ ПОГРАНИЧНИКОВ НЕ ДОЖДУТСЯ

Валерий КЛИМОВЕЦ

25 - 26 июня в Минске состоялось очередное заседание Совета командующих пограничными войсками СНГ, на котором белорусскую сторону представлял командующий ГКПВ Александр Павловский. Согласно официальным данным в ходе совещания «зеленых фуражек» было рассмотрено свыше десяти наиболее актуальных вопросов, связанных с охраной внешних рубежей Содружества, подписано 33 договора и соглашения. В то же время в процессе дискуссии стали очевидными некоторые расхождения между Минском и Москвой в подходах к обеспечению надежного прикрытия границ бывшего СССР.

По всей видимости, организаторы и участники встречи ожидали подобного развития событий. Именно поэтому со вступительным словом к пограничникам обратился заместитель исполнительного секретаря СНГ Борис Агапов, который призвал командующих ПВ достичь компромисса в вопросах, остающихся не решенными на протяжении уже нескольких лет. Он назвал тревожным тот факт, что вынесенные на обсуждение Совета командующих соглашения подписываются, как правило, представителями всего 5-7 государств Содружества. И это обстоятельство не позволяет окончательно решить проблему надежной охраны границ.

Наиболее важными среди обсуждаемых на заседании вопросов были: создание концепции единой пограничной политики; совместные действия в случае возникновения чрезвычайных ситуаций на внешних рубежах стран СНГ; совершенствование обмена оперативной информацией, подразумевающее создание единого банка данных; льготные поставки пограничным войскам спецтехники и материальных средств; сотрудничество в сфере подготовки и переподготовки профессиональных кадров; создание резерва войск ПВ СНГ; выработка мер по эффективному противодействию контрабанде наркотиков и оружия, нелегальной миграции.

Наличие в повестке дня заседания последнего вопроса объясняется обострением ситуации на границах практически всех стран Содружества. Беларусь, расположенная на пути из Азии в Европу, больше других государств страдает от действий отдельных лиц и преступных группировок, использующих внешние рубежи для своего противоправного бизнеса. Только за пять месяцев текущего года нашими пограничниками выявлено 400 случаев контрабанды на общую сумму BLR 20 млрд. Изъято свыше 1 кг наркотических средств, 30 единиц боевого, газового и холодного оружия. Пресечены сотни попыток незаконного пересечения границы; задержано более 1 тыс. нарушителей, из которых каждый второй является выходцем из афро-азиатского региона.

Нынешнее заседание Совета командующих пограничных войск СНГ, как и все предыдущие, вряд ли было бы замечено широкой общественностью, если бы не одно «но». Разногласия возникли при обсуждении вопроса о создании резерва пограничных войск СНГ. Вопрос был инициирован директором ФПС РФ Николаем Бордюжей. Некоторые официальные СМИ Беларуси заявили, что таким шагом Россия недвусмысленно дала понять партнерам, что не собирается в одиночку нести бремя охраны таджико-афганской границы и зоны абхазо-грузинского конфликта. По сути дела, речь шла о делегировании каждым субъектом Содружества определенного количества пограничников и материальных средств в формируемую структуру. Однако этот договор подписали лишь представители РФ, Казахстана, Киргизии и, естественно, Таджикистана. Командующий ГКПВ РБ генерал-лейтенант Павловский, комментируя отказ Беларуси присоединиться к договору, заявил, что действующая Конституция не позволяет нашим военнослужащим принимать участие в любых акциях вне территории страны.

РУБРИКА

ДЕПУТАТАМ В ТЮРЬМЕ НЕ ПОНРАВИЛОСЬ

Отдел информации «БДГ»

Утро 26 июня депутаты Национального собрания провели в тюрьме.

Кроме тюрьмы усиленного режима по улице Опанского, в рамках учебы парламентарии посетили криминалистический центр, базу отряда «Алмаз» и базу подразделения внутренних войск. Наибольшее впечатление на парламентариев произвело посещение тюрьмы, где, кстати, сейчас находится их коллега Владимир Кудинов. Депутаты, правда, утверждают, что знакомых за тюремными стенами они не встречали.

Впрочем, запоминающимся оказалось и посещение «Алмаза». Депутаты даже не ожидали, что база, занимающая вполне приличную территорию, расположена прямо в центре города. Лиц сотрудников «Алмаза» депутаты так и не увидели, поскольку повязок те не сняли. Зато спецназовцы продемонстрировали парламентариям джентльменский набор приемов: лазание по стенам, штурм квартиры, захват преступников в автомобиле и т.п.

В криминалистическом центре депутатам показали поддельные деньги — в том числе и 20-тысячные белорусские купюры. Посещение базы внутренних войск немало удивило парламентариев: в старенькую базу войск связи было вложено около BLR 400 млрд, после чего она совершенно преобразилась. На территории базы даже строится жилой дом для офицерского состава.

Что касается тюрьмы, то в первую очередь депутатам бросилась в глаза ее переполненность. Наша страна занимает четвертое место по количеству заключенных на душу населения. По сведениям МВД, в среднем по Беларуси пенитенциарные учреждения переполнены в 2-3 раза. Особенно это касается оршанской колонии, где в камерах на 12 человек содержится до 35 заключенных. Именно поэтому сопровождавший парламентариев во время учебы министр внутренних дел Валентин Аголец заявил, что намерен выйти с предложением, чтобы к преступникам, не являющимся социально опасными, применялся не арест, а другие меры пресечения. Судя по настроению депутатов, они готовы поддержать это предложение.

ЮБИЛЕЙ

ПРАВА ЧЕЛОВЕКА: БЕЛОРУССКАЯ ПЕРСПЕКТИВА

Вероника ЧЕРКАСОВА

В рамках отмечаемого в 1998 году 50-летия Всеобщей декларации прав человека в Минске прошел семинар, посвященный этой теме.

В ходе семинара состоялась общая дискуссия на тему «Приведение национального законодательства в соответствие с международными договорами в области прав человека». Отмечалось, что присоединение Беларуси к основным международным конвенциям надо рассматривать как несомненный признак цивилизованности государства и уважения к международным стандартам. В то же время в стране пока отсутствует законодательство, приведенное в соответствие с международными стандартами в области прав человека.

Состоялись также дискуссии по темам: «Поощрение и защита прав женщин», «Деятельность неправительственных правозащитных организаций», «Перспективы создания института Уполномоченного по правам человека в Республике Беларусь».

На вопрос о том, какой ей видится белорусская перспектива в области прав человека, председатель женской партии «Надзея» Валентина Палевикова ответила: *«Белорусская перспектива будет зависеть от самих белорусов, поскольку, как мне кажется, многие наши проблемы идут от общей безграмотности общества. Для того, чтобы свои права защищать, надо хотя бы их знать. Будучи представителем общественной организации, вижу ее задачи в пропаганде знаний о правах человека, правах женщины, поскольку для многих женщин является открытием сам факт, что эти права у них существуют. Права человека будут востребованы лишь тогда, когда люди будут о них знать и четко представлять себе механизм их реализации. В то же время хочу заметить, что в ходе семинара не раз справедливо подчеркивалось, что становление в стране института прав человека — процесс длительный; правовое государство строится не за один год».*

Предполагается, что осенью этого года в Ялте пройдет региональная конференция по правам человека, на которую прибудут делегаты всех стран Восточной Европы и СНГ. Приглашена туда и делегация из Беларуси, в состав которой войдут представители как государственных, так и неправительственных организаций. Прошедший в Минске семинар является подготовкой к ялтинской конференции. По его итогам будет составлен доклад, с которым поедет в Ялту белорусская делегация.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

МНЕНИЕ СОБСТВЕННОЕ

НАЦИОНАЛЬНЫЙ ПОЗОР БЕЛОРУСОВ



Павел ШЕРЕМЕТ, корреспондент ОРТ — специально для «БДГ»

Нас с самого детства убеждали, что предела совершенству нет, но, к сожалению, при этом забывали напоминать, что у деградации пределы все-таки есть. Нельзя бесконечно демонстрировать людям необузданность собственных страстей, а хамство превращать в основу государственной политики. Рано или поздно наступит момент, когда люди не захотят больше терпеть позор из-за одного человека, пусть даже такого неординарного, как Александр Лукашенко. У меня есть все основания писать об этом, потому что у нас с президентом Лукашенко богатая личная история, а последний скандал он и сам назвал «очередным Шереметом».

Первому белорусскому президенту слишком многое до сих пор сходило с рук. Его активное построение собственного счастья постепенно превратилось в личную трагедию очень большого числа людей. Ему прощали его патологическое вранье, он удачно прятал собственную безграмотность под образом «человека от земли» и скрывал свое желание схватить Бога за бороду и стать его наместником на 1/6 части суши за вышибавшими слезу разговорами о славянском братстве. Однако постепенно триумф Лукашенко начал оборачиваться национальным позором белорусов, а это уже слишком высокая цена растущего персонального рейтинга одного политика.

В начале бурной карьеры Александру Григорьевичу позволили безнаказанно оскорбить людей, находившихся тогда у власти. Это было понятно — начальство у нас не любили никогда. Потом, в 1995 году, первым референдумом первый президент Беларуси оскорбил уже как минимум треть населения. Оскорбил не тем, что заставил поменять государственные символы и породил в обществе очередной конфликт, а потому, что устроил на тех, кто защищал национальную символику, облаву, называя их фашистами и врагами. О белорусах впервые заговорили в мире. Но заговорили как о народе, который не помнит родства. Это было первое оскорбление в масштабе нации.

В 1996-м людей начали избивать на улицах и сажать в тюрьмы. О Беларуси заговорили как о стране, в которой с правами человека «все в порядке». Добавляя при этом, что имеются в виду права одного человека и все даже знают его имя. Остальным в этой стране остаются только обязанности.

В 1997-м наказывать стали уже не за дело, а за инакомыслие. С журналистами расправлялся лично президент государства. Он до сих пор убежден, что война с Шереметом им выиграна, хотя всем стало понятно, что ложь — единственное оружие Лукашенко. Теперь, когда он прикладывает руку к сердцу и в чем-то клянется, это не вызывает доверия, ведь он уже обещал показать документы, что Шеремет — шпион западных разведок, а потом — террорист «литовских фашистов».

Александр Григорьевич продержал 9 месяцев в одиночной камере Тамару Винникову и сделал из нее главного вора страны. Воровство доказать не удалось, но судьба сломленной женщины его перестала интересовать. Очередной жертвой он выбрал беспомощного старика Старовойтова: дважды Герой труда в нашей стране — никто. В результате белорусов, которые не могут потребовать уважения от собственного президента, вообще перестали уважать.

Сейчас Александр Лукашенко окреп настолько, что может себе позволить оскорблять весь мир. Он объявил дома, арендуемые послами иностранных государств, собственной резиденцией — несмотря на то, что дипломаты поселились там задолго до появления самого президента. При этом Александр Григорьевич набрался смелости, поехал на такой ненавистный ему Запад в гости и устроил скандал еще и там. То, что он негостеприимный хозяин, меня волнует мало. То, что он может напроситься в гости и оскорбить хозяев — это его проблемы, но только в том случае, если в гости он ходит, например, к Ивану Титенкову. Пусть бьет посуду за забором своих резиденций. Но скандал в Кран-Монтана — это национальный позор белорусов, хамство, возведенное в ранг государственной политики.

Мы становимся изгоями среди народов Европы ради благополучия одного человека. Лукашенко манипулирует гражданами Беларуси, потому что жить здесь он не собирается. Придворные типа Зимовского подведут под последний скандал идеологическое обоснование и сделают из Лукашенко жертву международного заговора. Для московской кампании — это хороший ход. Только пусть Лукашенко побеждает не за наш счет. Это уже слишком!

ПРОЕКТЫ

ДИРИЖЕР ДЛЯ «ГЛАСА НАРОДА»

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Избирательный кодекс, который парламент собирается рассмотреть осенью текущего года, скорее всего, будет направлен на то, чтобы существующая власть не только сохранила свои нынешние позиции, но и значительно их укрепила. Очередным доказательством этого является проект закона о референдуме, который на прошедшей неделе поступил в Палату представителей.

Новый законопроект о референдуме ставит целью поставить проведение народных голосований под полный контроль исполнительной власти, причем на законных основаниях. Если раньше референдум не мог быть назначен без соответствующего решения парламента, то теперь такое решение будет принимать президент. Согласно проекту инициаторами плебисцита могут выступать президент, палаты Национального собрания и граждане. Если инициаторами референдума являются граждане, то требуется собрать не менее 450 тыс. подписей, причем от каждой из областей и от города Минска должно подписаться как минимум 30 тыс. человек. При сборе подписей граждан вводится забавное ограничение: *«запрещается принуждение граждан... с целью получения подписи в подписном листе референдума, а также использование противоправных и безнравственных форм сбора подписей»*.

Однако в любом случае решающее слово остается за главой государства: *«Президент Республики Беларусь решает вопрос о назначении референдума по собственной инициативе или после внесения в установленном порядке на его рассмотрение предложения палат Национального собрания Республики Беларусь либо граждан»*. Глава государства согласно проекту подписывает принятое на референдуме решение и определяет его юридическую силу. Полномочия по формированию комиссий, ответственных за проведение референдума, полностью возлагаются на президентскую «вертикаль». На нее предлагается возложить и контроль за ходом проведения референдума: *«В случае обнаружения исполнительным и распорядительным органом нарушений законодательства, допущенных в ходе голосования или при подсчете голосов, иных нарушений законодательства о референдуме, протокол возвращается в соответствующую комиссию по референдуму»*. Законодательная власть в этом процессе не участвует.

Статьи о проведении досрочного голосования и голосования *«по месту нахождения граждан»* в принципе могли бы восприниматься нормально, если бы не печальный опыт проведения прошлогоднего референдума, когда голосование началось задолго до назначенного дня, а представители власти разъезжали по городам и весям с избирательными урнами. Кстати, условия досрочного голосования не устанавливаются самим законом: они, как и *«порядок ведения учета граждан, проголосовавших досрочно, определяются Центральной комиссией»*.

Власть дорожит своими завоеваниями: согласно проекту *«на республиканский референдум не могут выноситься вопросы... связанные с назначением (избранием) и освобождением президента Республики Беларусь и должностных лиц, назначение (освобождение) которых относится к компетенции президента Республики Беларусь и палат Национального собрания»*.

Законопроект о референдуме, равно как и проект закона о выборах местных Советов, во многом закрепляет в качестве законодательных норм те нарушения избирательных процедур, которые были допущены исполнительной властью в прошедшие годы.

ДАТЫ

БЕЛОРУСОВ ПРИОБЩАЮТ К СИЛЬНЫМ НАРКОТИКАМ

Виктор ЯНИН

26 июня Беларусь вместе со всем миром отмечала день борьбы с наркоманией и наркобизнесом. Подводя итоги этой самой борьбы, страна, до недавнего времени считавшаяся лишь транзитной территорией для провоза наркотиков в западноевропейские государства, вынуждена была констатировать, что превращается в рынок сбыта героина и кокаина. Об этой тревожной тенденции заявил на пресс-конференции заместитель начальника управления по незаконному обороту наркотиков МВД РБ Петр Халюто.

По словам г-на Халюто, попытки распространения героина и других сильнодействующих наркотиков резко участились примерно в середине минувшего года. Ранее белорусские наркоманы предпочитали в основном «самодельный» наркотик, изготовляемый из маковой соломки. Героин и кокаин для абсолютного большинства отечественных любителей «кайфа» был лишь предметом мечтаний, поскольку 1 грамм этих наркотиков стоит от $80 до $150. Правоохранительные органы Беларуси были уверены, что из-за низкой платежеспособности белорусских наркоманов наш рынок не привлечет внимания международного наркобизнеса. Однако у наркомафии на этот счет было, видимо, другое мнение.



Для завоевания белорусского рынка наркосиндикаты использовали свой традиционный метод. Первоначально для приобщения людей к сильным наркотикам героин и кокаин продаются по очень низким ценам либо вообще распространяются бесплатно. Наркобароны прекрасно понимают, что подобная «благотворительность» в скором времени окупится сторицей, ибо попавший в наркотический плен человек готов отдать все за очередную дозу. Таким образом, сеть потребителей в нашей стране уже сложилась. Судя по тому, что количество поставок в Беларусь сильных наркотиков не уменьшается, клиентов у наркоторговцев в ближайшее время станет еще больше. Причем основную часть потребителей дорогих наркотиков составляют молодые люди из отнюдь не нуждающихся семей.

Официально на учете сейчас состоит 4 тыс. человек, допускающих немедицинское употребление наркотиков. Реально же, по оценкам экспертов, в Беларуси более 40 тыс. наркоманов.

Как отметил г-н Халюто, на протяжении последних 25 лет ежегодный рост количества преступлений, связанных с наркотиками, в Беларуси составляет 30-40 процентов. Только в минувшем году их выявлено 2 897, что в десять раз больше, чем за десять предыдущих лет. При этом рост отмечается во всех регионах страны. В 1997 году в Беларуси из незаконного оборота было изъято 2,3 тонны наркотиков, что в 41 раз превышает аналогичный показатель десятилетней давности.

Граждане РБ все чаще используются в мировом незаконном обороте наркотиков в качестве наркокурьеров. Так, в течение двух предыдущих лет и в нынешнем году белорусы задерживались в Германии, Аргентине, Бразилии, Италии и Турции. В частности, во Франкфурте были арестованы две женщины (одна из которых — гражданка Беларуси), направлявшихся из Венесуэлы в Москву с четырьмя килограммами кокаина. Выяснилось, что организатором поездки был гражданин Ливана, имевший «штаб-квартиры» в Москве и Минске. Жительница Беларуси была задержана и в Бразилии. Совместно с гражданином Японии она пыталась провезти 6 килограммов кокаина: наркотик транспортировался по просьбе гражданина Бразилии в футляре из-под музыкального инструмента.

Любопытно, что международная наркомафия нередко прибегает и к услугам почты. Например, в минувшем году из Бразилии в РБ поступило три посылки, отправители которых попытались переслать таким образом два килограмма кокаина. Нередко наркотики обнаруживаются и в посылках, поступающих в нашу страну из Таиланда, Турции, Пакистана и Израиля.

СУДЫ

ИСТОРИКОВ РАССУДИТ ИСТОРИЯ

ПОСКОЛЬКУ ГЛАВНЫМ ЭКСПЕРТОМ ПО ИСКУ ИСТОРИКА КУЗНЕЦОВА К ИСТОРИКУ ЗАЛЕССКОМУ НАЗНАЧЕН БИОФИЗИК ВОЛОТОВСКИЙ

Вероника ЧЕРКАСОВА

«БДГ» уже писала об иске историка Игоря Кузнецова к редакции «Народной газеты» и Адаму Залесскому о защите чести, достоинства и деловой репутации. Напомним, что Кузнецов выступает с позиции обвинения репрессий сталинского режима в отношении мирного населения, Залесский — их оправдывает. Оправдывает со страниц государственных изданий, попутно поливая грязью коллег, имеющих иную точку зрения. Один из них — Игорь Кузнецов — подал иск в суд.
В настоящее время дело приостановлено. Новое разбирательство, похоже, состоится нескоро.

Суд прервал заседание, поскольку судья Федорова вынесла определение о необходимости проведения историко-литературоведческой экспертизы. Само определение о назначении экспертизы было направлено в Академию наук Республики Беларусь, его копии — истцу и ответчику. В приложении к определению перечислены копия определения суда и гражданское дело номер 2-1021/98. Однако документы, на основании которых экспертиза должна сделать заключение, там не указаны.

Как нам стало известно, материалы по делу Игоря Кузнецова в АН РБ уже поступили. Но по непонятным причинам они сразу же попали к вице-президенту Академии наук Игорю Волотовскому. Что, честно говоря, не может не удивлять, поскольку Волотовский, при всем к нему уважении, в данном конкретном случае отнюдь не может являться экспертом. Кто не верит — отсылаем к белорусской энциклопедии, где черным по белому написано, что Игорь Дмитриевич Волотовский является биофизиком, автором работ *«по изучению структурно-мембранных механизмов регуляции фотобиологических и рецепторных реакций, роли ионов кальция в механизмах фототрансдукции животных и растительных систем»*. К тому же, согласно постановлению Президиума Академии наук РБ от 30 мая 1997 года «О распределении обязанностей между членами президиума Национальной академии наук Беларуси» вице-президент АН академик И.Д. Волотовский курирует фундаментальные исследования в области биологических и медико-биологических наук, а также проблемы по ликвидации последствий аварии на Чернобыльской АЭС. Как видим, проблемы истории и литературоведения не входят в компетенцию уважаемого академика. Занятие ими можно рассматривать разве что как хобби вице-президента Национальной академии наук.

Достаточно сомнительны и кандидатуры некоторых других членов экспертной комиссии. Так, в ее состав включен член-корреспондент АН РБ А.Журавский, подпись которого можно увидеть под всеми обращениями белорусского республиканского и минского объединения «Исторические знания», возглавляемого Адамом Залесским. Этот эксперт явно будет непредвзят...

Наши попытки выяснить, почему послание Советского суда не поступило на экспертизу в специализированное учреждение — тот же Институт истории АН РБ,— что было бы логично, закончились сенсационно. Нам было сообщено, что «дело Залесского» вряд ли может поступить в институт истории, поскольку это не соответствует интересам Адама Залесского. Дело в том, что 1 января 1992 года г-н Залесский на основании результатов тайного голосования был уволен с должности заведующего отделом Института истории Академии наук Республики Беларусь с формулировкой *«в связи с несоответствием занимаемой должности»*.

А теперь обратимся к вопросам, поставленным перед историко-литературоведческой экспертизой. Итак, вопрос первый: *«Допускается ли при цитировании исторических документов изменять их содержание?»*. Независимо от ответа, который даст экспертиза, хочется спросить: какое отношение это имеет к защите чести, достоинства и деловой репутации истца?..

Точно такое же, видимо, как и вопрос номер два: *«Являются ли статьи А.Залесского «Как хочу, так и ворочу. Антиисторические импровизации историка Игоря Кузнецова», «Массовые репрессии в сравнительно-историческом освещении» и «Обидел ли уважаемый профессор столь же уважаемого доцента?» научными либо публицистическими?»*. Возможно, суд полагает, что оскорбление, нанесенное в научной статье, менее болезненно, нежели нанесенное в статье публицистической...

И наконец, самый главный вопрос, который, видимо, суд сочтет решающим: *«Можно ли назвать статьи А.И.Залесского и И.Н. Кузнецова, имеющиеся в деле, научной полемикой?»*.

Нужна ли, собственно, экспертиза для получения ответа на этот вопрос? И без нее грамотным людям известно, что полемика предусматривает спор двух или нескольких оппонентов. В данном же случае оппонент имеется лишь один, поскольку в республиканской прессе было опубликовано три статьи уважаемого профессора Залесского и ни одной столь же уважаемого доцента Кузнецова.

Хочется верить, что в конце концов материалы дела (правда, до сих пор непонятно, какие) попадут в руки историков и литературоведов (а не биофизиков) и экспертиза состоится. Однако суд был приостановлен 14 мая, его определение направлено в Академию наук 26 мая, а ответов на поставленные вопросы до сих пор нет. В аналогичном случае по иску, где фигурировало имя президентского соратника Сергея Посохова, эксперты с поставленной задачей справились за две недели.

МАСС-МЕДИА

ТАЙНА СИЯ ВЕЛИКА ЕСТЬ

Отдел информации «БДГ»

Совершенно назамеченным СМИ оказался конфликт, возникший вокруг госструктуры, задача которой — соблюдение тайны информации. Журналисты не любят пресловутую цензуру, потому, вероятно, долгое время не замечали того, что ситуация здесь оказалась парадоксальной. Несмотря на настойчивое требование ряда министерств и ведомств, перечень сведений, запрещенных к публикованию в открытой печати, не сформирован. Соответствующая структура вовсе освобождена от обязанностей по его формированию. При этом контроль за «нерассекречиванием» возложен на Госкомпечати.

Государств без тайн не бывает. В любой стране имеются субъекты или органы управления, владеющие сведениями, без которых они теряют не только перспективы развития, но и смысл своего существования. Мировая практика показывает, что утечка ценной информации через СМИ, а также симпозиумы, конференции, выставки, ярмарки, музеи, тендеры может стоить государству потери до 40% национального дохода. Для того чтобы этого не допустить, власти, как правило, составляют перечень сведений, не полежащих разглашению. Такие перечни имеются практически во всех западных странах. В 1996 году в России был создан Комитет по информационной безопасности при Государственной думе; подобные органы действуют в Туркмении, Узбекистане и Украине. Система защиты государственных тайн определяет законодательные нормы отношения к этой информации как самого государства, так и физических и юридических лиц. Наличие подобного перечня — необходимое условие существования любого суверенного государства, которое заботится о своем настоящем и будущем. Но в Беларуси такой документ отсутствует.



Правда, еще 10 января этого года в своем интервью газете «7 дней» начальник управления по контролю за исполнением законодательства в печати Владимир Болотин заявил: «...*В Госкомитет Республики Беларусь по печати обратились ряд министерств, государственных комитетов, других органов государственного управления с предложениями по формированию республиканского перечня сведений, не подлежащих опубликованию в открытой печати... У нас перечень сведений, не подлежащих опубликованию, будет разрабатываться и формироваться с участием представителей заинтересованных министерств и в дальнейшем публиковаться в печати. На сегодняшний день мы получили предложения более 40 министерств и государственных комитетов, они делегировали своих представителей в межведомственную комиссию при Госкомпечати. Как показывает опыт других стран, такой перечень формируется в течение нескольких месяцев, до полугода*». Полгода с тех пор уже прошло, однако перечень сведений, не подлежащих опубликованию, не только не появился в печати, но и вообще не был составлен.

Заинтересованные министерства, проявив собственную инициативу, подготовили проект такого документа. Но неожиданно на пути его утверждения возникли совершенно необъяснимые препятствия, так что принять перечень вновь не удалось. Прежде всего необходимо (и это признают все стороны) создать орган межведомственного взаимодействия и контроля по тем вопросам, которые ведомства считают нужным включить в перечень. Дело в том, что сам документ не содержит конкретных запретов. Министерства и ведомства могут определять только направления и категории сведений, не подлежащих разглашению, а конкретизировать и пояснять их могут лишь специалисты-профессионалы. Главной задачей такой структуры должно стать взаимодействие с экспертными комиссиями органов государственного управления и СМИ, оказание им методической помощи в точном исполнении соответствующих законов, предписывающих охрану информации. Самое интересное, что такой орган уже существовал. Однако именно здесь и начинаются неувязки.

В 1992 году в Беларуси была отменена цензура. 6 мая того же года постановлением Совета Министров РБ N 256 была создана Инспекция по охране государственных тайн в средствах массовой информации. Ее задачей было определено взаимодействие с министерствами, ведомствами и прессой в разработке нормативных документов и формирование перечня сведений, не подлежащих разглашению; определение границ дозволенного к публикации; контроль за материалами, направляемыми за границу.

Однако 20 апреля 1996 года распоряжением президента РБ N 108РП инспекция была переведена в систему Госкомпечати и неожиданным образом превратилась в управление по контролю за исполнением законодательства в печати, что невольно наводило на мысль о возрождении в завуалированном виде почившего в бозе Главлита. Дальнейшее развитие событий свидетельствует о том, что так оно и задумано.

Пытаясь вести себя цивилизованно, управление объявило своей задачей консультирование заинтересованных изданий и ведомств с целью предупреждения разглашения гостайн, а также подготовку необходимого перечня засекреченных сведений. Управлением были подготовлены наработки и рекомендации по своду законов Республики Беларусь, касающихся служебной информации (сегодня в стране принято более 30 законов по защите служебной информации, каждый из которых конкретно определяет, что можно давать в открытую печать, а что — нет). Свои предложения управление было готово направить в министерства, государственные комитеты и редакции газет. Однако его освободили от этих функций, оставив лишь наказание СМИ и контроль за журналистами, вплотную приблизив к цензуре. Так, «БДГ» в свое время получила предупреждение о нарушении закона о печати, выразившееся в разглашении государственной тайны, когда опубликовала материал о службе безопасности президента. Аналогичные санкции готовились применительно к нашему изданию после опубликования материала о системе водоснабжения Минска, да только специалисты дали однозначные ответы, что никаких секретных сведений газета не опубликовала и никакого вреда никому не нанесла. Гоняясь за СМИ, власти старательно не замечают того, что торговля поистине ценной информацией идет полным ходом. И не исключено, искусственное затягивание решения вопроса о принятии перечня напрямую связано с чьей-то конкретной материальной заинтересованностью.

... Пока же печатные издания должны сами решать для себя вопрос о том, является ли информация государственной тайной, можно ли ее публиковать и каких санкций ждать, если тайна ненароком будет разглашена. Ведь в любой момент печатному СМИ может быть предъявлено обвинение в опубликовании сведений, не подлежащих распространению. И поскольку незнание закона не освобождает от ответственности, это будет прекрасным поводом для закрытия неугодного издания.

ТЕНДЕНЦИИ

ТЕСТ ДЛЯ ЕВРОПЫ

Владимир ДОРОХОВ

После отъезда послов из Беларуси главным вопросом остается не их возвращение и даже не то, когда и на каких условиях оно произойдет. У локального дипломатического скандала имеется гораздо более широкий контекст: что Западу делать дальше с режимом Лукашенко.

«Квартирный» конфликт будет исчерпан, когда исчезнут обстоятельства, ставшие его непосредственной причиной. Однако не все так однозначно, как кажется на первый взгляд. С одной стороны, проще простого засыпать канавы, подключить коммуникации и заставить охрану «Дроздов» вспомнить о правилах дипломатического этикета. Но совершенно очевидно, что одним лишь возвращением ситуации в первоначальное состояние дипломатический скандал не может быть потушен. Запад требует от белорусской стороны более серьезных шагов, а именно — признания ошибочности поведения официального Минска в отношении посольских резиденций. И как минимум — обещаний, что ничего подобного в дальнейшем не повторится.


Президентская резиденция: выкрадут вместе с забором

Самое большое, на что готов пойти президент Лукашенко,— встретиться с послами и все обсудить. При этом глава Беларуси старательно изображает непонимание того, что обсуждать что-либо уже поздно, — давно пора принимать конкретные решения. Более того, Беларусь устами г-д Антоновича и Мясниковича не только исключает необходимость извинений и сожалений по поводу случившегося, но даже отрицает сам факт кризиса. Напрашивается резонный вопрос: если отзыв послов не кризис, то что для вас, уважаемые господа, кризис? Разрыв дипломатических отношений? Взятие в заложники сотрудников иноземных представительств по иранскому образцу? Или намерение НАТО силовым путем возвратить послов в «Дрозды»?

Объяснить происходящее довольно легко. Беларусь и Запад говорят на разных языках, находясь в разных ценностных системах координат. То, что для Европы табу, для Александра Лукашенко — обычное явление. Исходя из этого, возникновение теперешнего конфликта было запрограммировано с абсолютной неизбежностью. Весь вопрос заключался только во времени и объекте. Не воздушный шар и ядерные фантазии г-на Зимовского — так «Дрозды». Не «Дрозды» — так еще что-нибудь, не менее занятное.

Но вернемся к проблеме улучшения жилищных условий послов. Здесь налицо, как следствие упомянутых ценностных различий, антагонистическое противоречие, урегулирование которого в настоящее время представляется крайне маловероятным. Поле для возможного компромисса чрезвычайно сужено. Не в правилах Запада уступать самодурству местных вождей. Тем более, что в данном случае на стороне Запада международное право. Для Лукашенко компромисс, т.е. признание незыблемости норм Венской конвенции и собственной неправоты, сопряжено с автоматической потерей лица, на что президент также не пойдет, потому что он горд. В любом случае рано или поздно кому-то придется уступить. В этой связи для Запада начавшееся противостояние может рассматриваться как первый экзамен на верность декларируемым принципам.

У Европы нет и никогда не было продуманной политики в отношении Беларуси. Не потому, что отсутствовала объективная и всесторонняя информация о начавшихся тут с 1994 года процессах. Таковая имеется в избытке, особенно в последнее время, и в этом плане группа ОБСЕ свою миссию исправно выполняет. Отсутствовала адекватная реакция на поступающую информацию из-за непонимания сути происходящего в стране. Изнеженная Европа не верила, что сейчас в центре континента можно без больших усилий и даже с использованием демократических механизмов установить классический тоталитарный режим.

Более чем легкомысленное отношение к Александру Лукашенко началось с непонимания того, с кем европейцы в действительности имеют дело. В западных масс-медиа белорусский президент стал записным персонажем политических комиксов-страшилок, которых никто из политиков не боится. Таким образом девальвируется опасность, исходящая из сегодняшней Беларуси.

В Европе рассуждают примерно так: любой нормальный правитель отталкивается от того, что демократия и рынок — хорошо, а диктатура и госрегулирование — плохо (поскольку первые приводят к процветанию общества, а последние — к талонам и карточкам). В противном случае речь идет или о ненормальном политике, или о нормальном диктаторе. Однако последних сейчас не избирают в президенты демократическим путем. Сомнений в нормальности Александра Лукашенко у европейцев нет. Ведь он избран путем всеобщего прямого голосования. Следовательно, должен знать, что прежде всего лично ему выгодно укрепление демократии и рынка. Но Лукашенко поступает наоборот. Значит, пока не разобрался; значит, ему нужно объяснить! Именно наивное, по-человечески понятное желание убедить белорусского лидера в том, что он может с успехом управлять страной так, как это принято в ЕС, является движущей силой противников изоляции Лукашенко. Поразительно, что при полнейшей безрезультатности усилий таких доброхотов их число нисколько не уменьшается.

Запад боится признаться, что не заметил образования вблизи своих границ нового центра нестабильности (если использовать терминологию тамошней политкорректности — нового центра нерационального поведения). В Европе не хотят понять, что перед ними не герой смешных анекдотов и комиксов, а правитель, обладающий незаурядными способностями и реагирующий только на такой политический аргумент, как грубая сила. Не секрет, что в последнее время в Брюсселе уже склонялись к смягчению политики в отношении Беларуси. Т.е. фактически к признанию задним числом итогов референдума при условии некоторых уступок. Например, проведения новых выборов в Палату представителей. Выселение из «Дроздов» стало для сторонников «гибкого подхода» холодным душем.

Нежелание Европы всерьез портить отношения с Лукашенко понятно. Ей хватает хусейнов и милошевичей. Тем не менее Западу все равно придется принимать принципиальные решения. И чем дольше шредеры и мюллеманы будут продолжать морочить голову европейской общественности и заниматься самообманом, тем труднее будет впоследствии Брюсселю и Вашингтону ставить Лукашенко на место. В этом смысле демарш с отзывом послов, безусловно, шаг в нужном направлении. Вопрос лишь в том, что за этим последует. Вернутся ли послы, не дождавшись объяснений официального Минска, или последний все же будет вынужден смирить гордыню? Сегодня принципиально важно, чем закончится начавшееся выжидание, чья позиция в итоге одержит верх и будет ли провинившемуся воздано по заслугам. Ведь иных рецептов история не выработала. С нарушителями Венской конвенции надо поступать так же, как с нарушителями конвенции арбатской.

СМОЕТ ЛИ АНТОНОВИЧА КАНАЛИЗАЦИОННОЙ ВОЛНОЙ?

Александр ФЕДУТА

«Коммунальный скандал»,— так охарактеризовал министр иностранных дел Иван Антонович историю с отъездом зарубежных дипломатов не только из многострадальных «Дроздов», но и из Беларуси. Вероятно, Иван Иванович хотел продемонстрировать этим, что и расхлебывать всплывшие на волне скандала политические нечистоты будет кто-нибудь из Минжилкоммунхоза или Управления делами президента. Есть основания считать эти надежды тщетными.


Иоанн Златоуст наших дней

Из истории с «Дроздами» еще две недели назад власть могла выкрутиться без особых потерь. К чему было навязывать послам дачи в Крылово, откуда три дня скачи — до Минска не доскачешь? Не проще ли было предложить равноценный вариант обмена «Дроздов» на Степянку, расположенную также в пределах городской черты. Тем более, что, как известно, часть дач в Степянке арендуется коммерческими структурами. А интересам государства куда больше соответствовал бы разрыв договора об аренде с фирмой «Рога и копыта» (даже если к ней хорошо относится г-н Титенков), чем разрыв такового же договора с посольством Соединенных Штатов Америки (даже если оно и навлекло на себя гнев высочайших особ, действующих в белорусской политике)Единственная причина, по которой это разумное решение не было принято, — легкая скупость управляющего делами президента, побоявшегося, что его почтенное ведомство в результате потеряет обещанную упомянутыми «Рогами и копытами» копеечку, как юродивый, коего обидели уличные мальчишки.

Наконец, если уж так приспичило, можно было дождаться, пока в «Дроздах» в самом деле прорвет канализацию — тогда послы съехали бы сами и еще прислали г-ну Титенкову бутылку «Johnny Walker». Из чувства острой благодарности. А так — налицо явная недоработка.

С самого начала скандала МИД не мог как-либо повлиять на его исход. Именно потому, что начинался он как коммунальный. Вернее даже, как обычная коммунальная склока. Один сосед по даче (г-н Лукашенко), вероятно, не выдержал ежегодного созерцания банкетов (приемов по случаю национальных праздников) у другого соседа и попытался его выселить. Сделано это было чисто по-белорусски, без элементарного учета существования договоров об аренде помещения (у нас на такие мелочи как-то не принято обращать внимания, не то что на Западе). МИД начал принимать участие в конфликте лишь тогда, когда выселяемые дипломаты заговорили о Венской конвенции. Таким образом, включился старый механизм, при котором ответственность за президентские экспромты должны брать на себя лица, на чьем непосредственном участке работы разыгрался соответствующий скандал.

Иван Иванович Антонович (позволим себе говорить о нем в прошедшем времени) был идеальным министром иностранных дел при Александре Лукашенко. Его абсолютная беспринципность позволяла ему ни минуты не сомневаться в правомерности той позиции, которую приходилось ежедневно обосновывать. Его словесное искусство было сродни мастерству Иоанна Златоуста, правда, не замеченного в произнесении столь же долгих спичей, но зато кропавшего тексты так же обильно, как и наш автор 16 монографий. Заслуживающая же лучшего применения энергия позволяла Ивану Ивановичу подкарауливать коллег на всех перекрестках Европы, а азиаты — так те просто пачками сдавались настырному профессору, предпочитая приглашать президента Беларуси в свою страну, только бы не слушать журчания антоновичской речи.

Наконец, еще одним несомненным достоинством Ивана Ивановича была его преданность действующей власти: он никогда не уподоблялся крысе, бегущей с тонущего корабля, а предпочитал тонуть вместе с кораблем. Преданность не помогала: как правило, тонули оба — и корабль, и профессор Антонович. В этом убедились и Компартия РСФСР, и премьер Беларуси Вячеслав Кебич.

В отличие от Кравченко он никогда не собирался баллотироваться в президенты. В отличие от Сенько его никогда не считали демократом. В отличие от Цепкало он был стар и хитер. В отличие от Заметалина он знал четыре иностранных и два государственных языка. Теперь все это не имеет ровным счетом никакого значения, и профессор Антонович даже может использовать свои иностранные языки в качестве заливных, поскольку послы — и это очевидно — вернутся лишь в качестве обмена военнопленными: Беларусь отправляет в отставку кого-то ответственного за канализационный скандал, а послов в качестве благодарности ссылают обратно в Минск. Естественно, что Ивана Ивановича Титенкова в отставку можно отправить исключительно вместе с президентом, чьими делами он управляет. Поэтому Иван Иванович Антонович имеет шанс сыграть в политический «ящик» в качестве отступного-откупного, а заодно разыграть роль Иоанна Предтечи по отношению к прочим так называемым «либералам» из президентского окружения — гг. Мясниковичу, Абрамовичу, Якубовичу и примкнувшему к ним Латыпову. Поскольку ежели послы в Минск все-таки не вернутся, то либеральничать г-ну Лукашенко будет не для чего — зрителей не будет. И усекновение главы МИДа станет зрелищем, способным заменить всем нам пищу и духовную, и плотскую.

В качестве вероятного преемника Иоанна Иоанновича уже называют позавчерашнего лидера оппозиции г-на Кравченко. Тем более, что Страна восходящего солнца, в понедельник отозвавшая к себе г-на Сигэо Нацуи, вряд ли преминет предоставить Петру Кузьмичу возможность прослушать полонез Огинского «Прощание с родиной» на родине, а не только в посольстве. Не исключено также препоручение МИД в ведение г-на Заметалина, который всегда относился к почти успокоившемуся ныне главе этого ведомства с известной хронической симпатией. Знание языков будущим министром не обязательно, поскольку русским со словарем будет владеть любой возможный кандидат, а остальные просто излишни, раз уж даже Кран-Монтану нам перекрыли.

В общем, единственное место, где виртуальный прорыв «дроздовской» канализации действительно наделал бед,— это наша внешняя политика. И если уж такая мелочь произвела на белорусский МИД эффект, равный воздействию азиатского финансового кризиса на мировой рынок ценных бумаг, может быть, стоит просто подумать и назначить г-на Примакова специальным представителем президента Беларуси в международных организациях. Так сказать, Примаков a-la Чубайс. Простенько — и со вкусом. И что самое главное, точно отражает реальное положение вещей.

ХРОНИКА

***

С 1 июля нынешнего года в Беларуси ожидается повышение цен на светлые нефтепродукты — примерно на 10 процентов.

Министерство экономики республики совместно с концерном «Белнефтехим» и другими заинтересованными ведомствами подготовило несколько вариантов расчета цены. Они, в частности, определяют цены на нефтепродукты при разных объемах конвертации белорусского рубля в валюту для последующей закупки нефти. Как отмечают эксперты, повышение цены на нефтепродукты связано с проблемой привлечения дополнительных источников для расчета за долги с коммерческими структурами, которые занимаются поставками нефтепродуктов в республику, а также за долги за уже поставленную нефть.

***

Совет Министров Беларуси обратился в Экономический суд СНГ с просьбой дать официальное толкование отдельных положений Соглашения о создании зоны свободной торговли, подписанного государствами Содружества в 1994 году.

Практика применения этого соглашения органами государственного управления Беларуси показала, что некоторые его положения сформулированы недостаточно четко, допускают различное толкование. В частности, белорусское правительство просит Экономический суд СНГ дать толкование положений документа, регулирующих вопросы применения таможенных пошлин, налогов и сборов на ввоз и вывоз товаров, происходящих с таможенных территорий одних стран-участниц соглашения и предназначенных для таможенных территорий других стран-участниц.

Как сообщила пресс-служба, Экономический суд Содружества принял к рассмотрению запрос белорусской стороны.

***

Вслед за состоявшейся 25 июня акцией протеста Белорусского конгресса демократических профсоюзов решение о проведении аналогичных шествия и митинга приняли пять крупнейших промышленных профсоюзов республики — работников автомобильного и сельскохозяйственного машиностроения, профсоюза металлистов, работников радиоэлектронной промышленности, оборонной отрасли, а также энергетики и топливной промышленности.

Акция намечена на 15 июля с целью привлечения внимания государственных органов к резкому падению уровня жизни населения, несоблюдению трудовых прав и гарантий, невыполнению трехстороннего генерального соглашения. Помимо этого, профсоюзы намерены поднять вопрос о невыполнении правительством и президентом требований участников митинга, состоявшегося более года назад — 9 апреля 1997 года.

Заявленная численность участников составляет 10 тыс. человек.

Отдел информации «БДГ»

АНАЛИЗ

НА КРЕДИТНОЙ ИГЛЕ

Андрей МАХОВСКИЙ

Министерство экономики подготовило для правительства доклад о кредитовании белорусской экономики в 1998 году. Эта тема опять становится актуальной: в последнее время высокие темпы экономического роста обходятся все дороже. В определенном смысле белорусская экономика прочно села на кредитную иглу. С каждым днем для поддержания жизнедеятельности ей требуется все большая доза наркотика в виде бесплатных кредитных вливаний.

Стратегическое направление развития белорусской экономики совсем недавно подтвердил председатель Нацбанка Петр Прокопович. Оно остается неизменным: главная задача — развитие реального сектора экономики любой ценой. И цена известна — накачивание экономики дешевыми, практически бесплатными кредитными ресурсами. Белорусское руководство считает: если давать реальному сектору денег столько, сколько ему требуется, он обеспечит всеобщее благосостояние и экономический расцвет. Весь прошлый год, казалось бы, был подтверждением этой установки.

Как отмечается в докладе, *«в 1997 году удалось переломить негативную тенденцию спада инвестиционной активности»*. Доля инвестиций в ВВП возросла на 2,6%. Общий их объем составил около BLR 70 трлн. 50% инвестиционных проектов было профинансировано за счет собственных средств предприятий, другие 50% — за счет привлеченных кредитов.

Фактически кредитование шло по нескольким направлениям. Во-первых, средства выделяли коммерческие банки. Прямые кредиты Национального банка не были слишком значительными и шли на покрытие бюджетного дефицита. Общий их объем составил около BLR 7 трлн. Важным фактором кредитования экономики стало выделение различных бюджетных субсидий и ссуд. Наконец, еще одно из направлений кредитования — предоставление отсрочки по платежам в бюджет субъектам хозяйствования.

На первый взгляд, такая политика оказалась результативной. В прошлом году объемы ВВП увеличились на 8%. Прирост наблюдался практически во всех отраслях, но особенно впечатляющим он был в промышленности. Выбивалось из общей картины лишь сельское хозяйство, допустившее спад объемов производства.

В этом году темпы роста приобрели просто фантастические масштабы. Правительство продемонстрировало «творческий» подход, сделав ставку на прошлогоднюю стратегию. После того как Национальный банк возглавил Петр Прокопович, исчезли последние препятствия на пути кредитов в реальный сектор. Только для финансирования посевной кампании в начале года было выделено BLR 2,5 трлн. Более BLR 300 млрд пошло на финансирование строительной отрасли. В целом кредитные вложения в экономику составили около BLR 60 трлн. За январь—апрель этого года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года они выросли на 22%.

Однако именно в этом году прежняя политика стала давать сбои. То есть экономический рост и раньше был довольно условным: при огромном приросте производства никаких явных изменений в экономической жизни не происходило. Тем не менее прирост все-таки был, и им можно было по меньшей мере гордиться.

В апреле в слаженном механизме произошел неожиданный сбой. Объемы промышленного производства не только не выросли, но наоборот — снизились. Причем довольно значительно — за месяц на 8%. В мае положение, казалось бы, стабилизировалось, но лишь в некоторых отраслях. Во всех остальных спад производства продолжился.

Чтобы разобраться в причинах, нужно понять, какова настоящая цена экономического роста прошлого и начала нынешнего года. По официальным отчетам Министерства финансов, дефицит бюджета в прошлом году был ниже запланированного и вместо BLR 10 трлн составил BLR 7,6 трлн. На BLR 2,6 трлн он был профинансирован за счет кредитов Нацбанка. Еще BLR 4,6 трлн дало размещение государственных ценных бумаг.

Между тем, по данным того же Минфина, внутренний долг Беларуси на начало нынешнего года составил BLR 13,8 трлн. Из них почти BLR 7 трлн — кредиты Нацбанка и еще BLR 6,8 трлн — государственные ценные бумаги. Учитывая, что государственные ценные бумаги выпускались именно для покрытия дефицита бюджета, можно, суммировав две цифры, говорить о том, что уже на начало года реально дефицит составлял именно BLR 13,8 трлн. Эта цифра подтверждается и экспертами МЭК. По их сведениям, кредитная эмиссия на покрытие дефицита была проведена Нацбанком в начале этого года. Средства предположительно были направлены на погашение задолженности за энергоресурсы.

Косвенно это подтверждается ситуацией на рынке ценных бумаг. За счет размещения ГКО Минфин в течение пяти месяцев привлек BLR 4,12 трлн. Объявленная эмиссия ценных бумаг за этот же период составила приблизительно BLR 10 трлн. Можно предположить схему, по которой Нацбанк выдал Министерству финансов эмиссионные деньги на определенный срок. И теперь эти средства пытаются изъять у населения.

Между тем официальная статистика повода для беспокойства не дает. Согласно ей за первый квартал дефицит бюджета составил только BLR 1,8 трлн. В мае доходы превышали расходы и дефицит уменьшился до BLR 1,4 трлн. В то же самое время министр финансов Николай Корбут заявляет, что ситуация с исполнением государственных доходов внушает правительству серьезное беспокойство. И что если так будет продолжаться и дальше, то свести дебет и кредит к концу года будет очень сложно. Одним словом, нет пророка в своем Отечестве...


Главный кошелек страны — Национальный банк

Вся беда в том, что в белорусских условиях практически любое государственное кредитование является эмиссионным. Когда под низкий процент реальный сектор получает кредиты на сорок лет — такие средства нельзя всерьез считать возвратными. Это касается большинства государственных целевых программ. Но особено остро стоит вопрос с сельским хозяйством. К примеру, на начало года задолженность сельхозпредприятий за полученные ими товарные кредиты составляла BLR 1,8 трлн. На посевную этого года сельское хозяйство получило BLR 2,5 трлн.

Не слишком аккуратными плательщиками остаются и прочие получатели государственных кредитов и ссуд. За прошлый год учтенная задолженность по ссудам составляла BLR 800 млрд, причем BLR 350 млрд пришлось на долю просроченной задолженности. Правительство широко практиковало списание долгов.

Одним из видов непрямого, но вполне действенного кредитования экономики остается предоставление отсрочки по платежам в бюджет. За пять месяцев из BLR 140 трлн запланированных доходов бюджета собрано BLR 75 трлн. При этом, однако, более BLR 3 трлн составила просроченная задолженность. Внесение в бюджет платежей на BLR 5,5 трлн правительство отсрочило.

Таким образом, оценить реальные, а не отчетные масштабы кредитования экономики за пять месяцев этого года почти невозможно. Очевидно, что они превышают цифры, на которые ссылается правительство. Сама идея кредитования по-белорусски чем-то напоминает идею «вечного» двигателя. Реальный сектор получает практически бесплатные деньги — так «вечный» двигатель производит бесплатную энергию. Но всем, кроме белорусских руководителей, известно, что вечных двигателей не бывает. Так же, как в экономике не бывает бесплатных денег.

Некоторое время накачанная такими кредитами экономика может продержаться за счет внутренней инерции. Однако для продолжения работы кредитная «доза» должна увеличиваться. Но Беларусь, похоже, уже допустила передозировку бесплатного кредитования. Выделение в начале года BLR 13 трлн (или BLR 15 трлн) повлекло за собой инфляционные судороги. Введение «наркотика» на время пришлось прекратить. Правительству стало принимать меры для того, чтобы удержаться в рамках запланированных показателей дефицита. Кредитование было сокращено. В апреле-мае бюджетный дефицит удалось даже несколько сократить. Лишившись привычного стимулятора, реальный сектор тут же отреагировал значительным сокращением объемов производства.

Таким образом, спад производства в апреле не объясним лишь на первый взгляд. Он показывает, насколько сильна кредитная зависимость белорусской экономики. Сейчас реальный сектор уже не способен существовать без дешевых бюджетных денег. Стоит уменьшить финансирование — и все наши «достижения» в течение нескольких месяцев обернутся экономическим спадом.

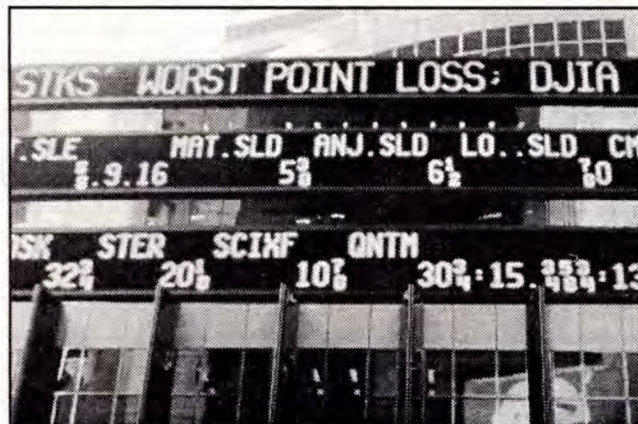
Сейчас вопрос только в том, на сколько времени хватит «наркотика» у белорусского правительства. Деньги для кредитования можно либо брать из доходов бюджета (или внешних займов), либо просто печатать. По поводу внешних займов говорить вообще не приходится — тут Беларусь может рассчитывать разве что на Россию, у которой и у самой денег нет. Министр финансов Николай Корбут считает, что с собственными доходами могут быть большие проблемы. Не верить ему нет никаких оснований. Стало быть, остается печатный станок...

АНАЛИЗ

АЗИАТСКАЯ ВОЛНА ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА НАКРЫЛА РОССИЮ

Владимир УСОСКИЙ,
кандидат экономических наук

Непосредственным толчком, вызвавшим падение фондовых рынков в России, послужил финансовый кризис в Юго-Восточной Азии (ЮВА). Обвал местных рынков имеет глубокие фундаментальные основания. Речь идет о порочности избранной модели экономического развития. Причем падение носит затяжной характер, и результаты его еще не проявились в полной мере.



Более низкий уровень эффективности азиатской модели по сравнению с моделями стран с развитой рыночной экономикой отражается на уровне эффективности использования капитала. По этому показателю южнокорейская промышленность на 50% менее производительна, чем промышленность США. Конечно, глубина обвала была бы меньше, если бы не активные действия крупных финансовых спекулянтов, помогавших рынкам «проваливаться». Начало кризису положило падение таиландского бата 2.07.97 г. на 17% за одну торговую сессию. Достаточно долгое время финансовые власти Таиланда сдерживали спекулятивные атаки международных валютных трейдеров на бат, курс которого был слишком сильно завышен в условиях местной экономики. Многие «тигры» ЮВА проводили сходную макроэкономическую политику, поэтому положение в экономике Таиланда является моделью, объясняющей причины кризиса в этом регионе.

Высокие процентные ставки и удержание курса национальной валюты в рамках режима, близкого к фиксированному, либо системы валютного коридора создавали избыточный спрос на национальную валюту, финансовые активы и активы нефинансового сектора экономики со стороны иностранных инвесторов. Твердость национальной валюты при высокой доходности финансовых активов и хеджирование валютных рисков через форвардные и фьючерсные контракты на определенном этапе стимулировали экспансию иностранного капитала и способствовали высоким темпам развития экономик ЮВА. Рост достигался за счет сверхрискового наращивания задолженности корпораций, риски которых гарантировали правительства этих стран в целях увеличения экспортной экспансии.

Если в США отношение долгов корпораций к их активам составляет 170%, то в Южной Корее — свыше 300%. Однако ввиду того, что эффективность использования ресурсов во всех этих странах, включая Японию (фондовый индекс Никкей за 90-е гг. снизился вдвое), была относительно низкой по меркам мирового рынка, в них стала резко расти внутренняя и внешняя задолженность. Например, только объем краткосрочной задолженности Южной Кореи к осени 1997 г. составил $110 млрд. Эти страны по внутренним причинам столкнулись с проблемой невозможности в соответствии с жесткими нормативами мирового рынка повысить конкурентоспособность своего экспорта. Растущее отрицательное сальдо внешнеторгового баланса приводило к снижению перспектив выплат по внешним долгам.

В итоге искусственная завышенность курсов национальных валют относительно реальных результатов неэффективных экономик вызвала перманентное превышение совокупных расходов над совокупными доходами, которое и вылилось в глубокий валютный кризис. К июлю 1997 г. он уже распространился на все рынки и привел к падению курсов всех валют, кроме гонконгского доллара. Еще ранее, с июня, там же начали «обваливаться» фондовые индексы. Их падение было усилено девальвацией местных валют, так как фондовые ценности, номинированные в национальных валютах, сами резко обесценились. Попытки правительств в условиях столь глубокого финансового кризиса лишь заговорить о возможности ограничения конвертируемости национальных валют стоили очень дорого. Валютный рынок своим обвалом жестоко наказал за подобное незнание законов малых открытых экономических систем. Рынок внешних долгов «тигров» также отреагировал адекватно сложившейся ситуации — падением. Уменьшение котировок стоимости внешних долгов усугубило падение стоимости акций.

В конце октября 1997 г. кризис углубился. На этот раз серьезные удары были нанесены и по экономикам развитых стран: по причине глубокой экономической интеграции рыночных систем сработал «эффект домино». При этом очередь, конечно же, дошла и до России, экономика и финансовые рынки которой испытали три сильнейших приступа крупных потрясений. Причем удары нарастали, и наибольшее потрясение вызвал майско-июньский финансовый кризис 1998 г. Последний, кстати, еще продолжается. И пока до конца непонятно, нащупано ли его дно.

Кризис на мировых финансовых рынках, вызванный ухудшением экономической ситуации в ЮВА, обострил основные проблемы экономики России. Несмотря на почти восьмилетний период реформирования, страна не достигла каких-либо значимых результатов в повышении эффективности экономики и улучшении жизни широких слоев населения. Структурной перестройки российской экономики с целью повышения конкурентоспособности ее товаров на мировом рынке и соответствующей переориентации ее с экспорта в основном продукции низкой степени переработки на высокотехнологичные товары не произошло. Резкое падение мировых цен на сырье и энергоносители поставило российскую экономику в тяжелейшее положение. При этом автоматически обострились проблемы ее традиционно низкой эффективности.

Сомнительный эксперимент по реализации жесткой монетарной политики в условиях нерыночной среды показал свою несостоятельность. Опыт функционирования российской экономики еще раз доказал очевидное: нельзя заставить предприятия, результатом и основой микроэкономической политики которых является превышение расходов над доходами, действовать так, будто они — рыночные субъекты. Приватизация в стране не решила основной своей задачи — создания слоя эффективных частных собственников. На большей половине предприятий функции собственности распределены между трудовыми коллективами, управляющими компаниями, органами федеральной, региональной и местной власти. В итоге непонятно, кому же эти предприятия все-таки принадлежат и кем управляются. Такая система продолжает поддерживать иллюзии трудящихся о том, что донором и главным ответственным за неэффективность остается государство. Это ярко продемонстрировали шахтерские забастовки. К тому же 80% коммерческих банков в России было создано предприятиями и органами региональной власти. Причем за годы банковского кризиса половина из них обанкротились.

Сложившаяся в России система отношений собственности напоминает печально известную югославскую модель рабочего самоуправления. Поэтому алгоритмы поведения «коллективизированных» предприятий соответствуют логике системы мягких бюджетных ограничений: не имея цели максимизации прибыли, как частные фирмы, предприятия не имеют внутренних стимулов к эффективному использованию ресурсов и «стопорят» экономику валом неплатежей. Именно неплатежи резко уменьшили денежную выручку на счетах предприятий и соответственно ограничили источники для расчетов с налоговыми органами, что привело к увеличению задолженности перед бюджетом.

Экономика России захлебывается в вале неплатежей, которые деформировали систему товарно-денежного оборота и расширили систему квазиденежных расчетов денежными суррогатами (зачеты, векселя и т.д.), а также бартера таким образом, что российская валюта превратилась в рубль, ограниченный рамками Садового кольца. Деньги вытесняются из оборота, кризис неплатежей достиг катастрофических размеров, не выплачиваются зарплаты, пенсии, стипендии.

В России после ликвидации старой системы мотиваций к труду за период реформ просто не могла быть создана новая система. К тому же из-за кризиса неплатежей в российской экономике нарушен процесс воспроизводства, резко сократились инвестиционная активность и обновление основных производственных фондов, растет их износ.

Кризис неплатежей проявляется в низкой собираемости налогов в бюджет. Это происходит ввиду падения платежеспособности предприятий и действия нерациональной налоговой системы, налагающей непосильную фискальную нагрузку в основном на крупные предприятия, которые являются главными плательщиками. К тому же эти предприятия («Газпром», РАО ЕЭС и др.) больше всех страдают от неплатежей своих контрагентов. Они по существу за счет несвоевременных возвратов долгов содержат неэффективную часть экономики. Именно растущее падение собираемости налогов и нерациональная политика бюджетных расходов являются ключевыми причинами кризиса.

Неэффективность российской экономики привела к тому, что хроническое превышение ее совокупных расходов над совокупными доходами необходимо было финансировать посредством массированного привлечения иностранных кредитов и за счет увеличения внутреннего долга. В результате сумма внутреннего и внешнего долга приблизилась к $200 млрд. Причем обслуживание более дорогого внутреннего долга при режиме «валютного коридора» непосильным бременем ложится на федеральный бюджет, не способный обслуживать свои обязательства перед бюджетными организациями. Сейчас 34% расходов бюджета идет на обслуживание долгов. Если внешний долг будет продолжать расти, согласно теперешним намерениям властей, на $10 млрд в год, то к 2002 г. он достигнет $220 млрд (сегодня — $140 млрд). Темп роста расходов на обслуживание внешнего долга начиная с 1999 г. вырастет так, что качественно изменится характер обслуживания дефицита бюджета за счет внешних займов. Его финансирование станет отрицательным, так как вновь привлекаемых внешних займов уже не хватит для обслуживания старых долгов. К началу XXI века Россия выйдет на максимальные платежи по внешним заимствованиям — $10-15 млрд в год. Для российской экономики эта задача посильна только при условии высоких темпов экономического роста и нормального исполнения доходной части бюджета, что в сложившейся ситуации нереально.

Введение трехлетнего режима «валютного коридора» сразу же после начала финансового кризиса в ЮВА в ноябре 1997г., по идее его авторов, должно быть направлено на демонстрацию макроэкономической стабильности в России. Однако здесь проявилось несоответствие негативных фундаментальных экономических тенденций, обозначенных выше, жестким монетарным инструментам, применяемым не в соответствии с реально сложившимися условиями. Кроме того, в структуре внутреннего долга велика доля краткосрочных обязательств правительства перед нерезидентами. Режим «валютного коридора» может быть реализован, а курс рубля может остаться стабильным, если резервы ЦБ РФ значительно превышают величину краткосрочных обязательств перед нерезидентами, которые в условиях финансовой паники мгновенно выводят свои деньги, попутно обваливая валютный и фондовый рынки.

На начало октября 1997 г. резервы ЦБ РФ составляли $24 млрд, а обязательства перед нерезидентами на рынках ГКО-ОФЗ и фондовом рынке — более $36 млрд. На начало мая 1998 г. валютные резервы снизились до $15 млрд. Обязательства правительства составили по номиналу $70 млрд при дюрации (длине) бумаг 301 день. Краткосрочность внутреннего долга просто потрясает: в течение 1998 г. правительство должно погасить обязательств на сумму $33 млрд. Развернув пирамиду ГКО-ОФЗ, оно не создало механизмов эффективного управления своим долгом. Поэтому задача реструктуризации внутреннего долга самим рынком в сторону удлинения и удешевления обязательств встала в полный рост как раз в период глубокого финансового кризиса.

Кроме того, падение цен на энергоносители и сырье на мировых рынках снизило прибыли российских экспортеров, уменьшило поступление валюты, а фиксация курса рубля поставила их в сложнейшее положение. Перспективы повышения цен на сырье на мировом рынке до уровня середины 1997 г. практически отсутствуют, поэтому курс рубля Центробанка вряд ли устоит. Девальвация рано или поздно произойдет по причинам фундаментального характера, что улучшит финансовое состояние экспортеров, однако радикально не изменит ситуацию, ибо глубинные причины неэффективности экономики России этим не устраняются. Девальвация не является мерой, способной преодолеть кризисное состояние финансового рынка. В условиях его перманентной нестабильности девальвация спровоцирует падение фондовых рынков. Обесценение внутреннего долга приведет к еще большему уменьшению дюрации ГКО-ОФЗ и росту процентных ставок на финансовых рынках. Экономика будет отброшена к уровню 1992-1995 гг., периода высокой инфляции и спада производства. Российская экономика, похоже, вошла в «штопор», выбраться из которого ей будет весьма трудно.

Корни российских экономических проблем уходят в недавнее реформационное прошлое. Кроме описанного выше непоследовательного реформирования экономики, планы властей, предрекавших ежегодный экономический рост начиная с 1996 г., не отличались реализмом. Более того, они были основаны на неадекватном понимании складывающихся тенденций. Если сравнить темпы прироста совокупной денежной массы (СДМ) с темпами роста товарных цен, то статистика зафиксировала, что темп прироста СДМ значительно превышал темп прироста инфляции в 1994-1998 гг. А инфляция, в свою очередь, превышала темп девальвации рубля. Это стало причиной всех взрывных девальваций российской валюты периода 1993-1998 гг.

Переоцененность рубля — хроническая болезнь российской экономики. Если в 1996 г. при приросте реальной СДМ на 10% (а в 1997 г. на 17%) удалось не вызвать инфляционных последствий, то из этого совершенно не следует, что в 1998 г. они не проявятся. К тому же в конце 1997 г. ЦБ РФ в своих «Основных направлениях денежно-кредитной политики на 1998 г.» планировал увеличить М2 (широкая СДМ) на 22-30% при планируемой инфляции 5-8%. Этот расчет зиждился на предположениях о притоке иностранного капитала, покупающего российские активы и тем самым увеличивающего золотовалютные резервы страны, и росте экспорта экономики России, приводящего к тому же. В итоге это должно было автоматически привести к дедолларизации экономики. Насколько реалистичны были эти предположения и насколько были ясны перспективы углубления кризиса, ясно показал 1998 г. Действительно, прав был Ключевский, когда говорил, что история ничему никого не учит,— она вообще нужна для того, чтобы постоянно наказывать нерадивых учеников за невыученный урок.

Задача достичь финансовой стабилизации ставилась всеми без исключений программами правительства России, поэтому увеличение инвестиций и экономический рост провозглашались как приоритетные цели. Правда, добиться не удалось ни того, ни другого, ни третьего. Объективные законы, регулирующие выход экономики из состояния трансформационного спада в условиях ее кризисного развития, подчиняются строгим алгоритмам. Сначала начинается постепенный рост спроса, что влечет оживление производства. Так экономика нащупывает точки своего оздоровления. По мере накопления реальной денежной выручки от реализации товаров у предприятий начинается процесс накопления и оживает главная составляющая экономического роста — инвестиционный процесс. Параллельно разворачивается процесс накопления сбережений граждан и фирм. Именно для этих целей и необходима стабильность денег. Только при таких условиях экономика станет принимать «длинные» иностранные инвестиции, которые, как Бог от сатаны, отличаются от имеющихся сейчас в наличии и носящих мимолетный характер «коротких» денег иностранцев.

Опыт реализации стабилизационных программ 17 стран (Чили, Израиль, Польша, Эстония и т.д.), завершившихся экономическим ростом, показал, что даже при снижении темпов инфляции на втором году роста ВВП продолжает уменьшаться как объем валовых инвестиций, так и доля инвестиций в ВВП. Поэтому взаимосвязь между тремя компонентами программы правительства — финансовой стабилизацией, инвестиционным и экономическим ростом — значительно сложнее, чем это ранее казалось нетерпеливым реформаторам. Разработанная сейчас антикризисная программа правительства носит значительно более реалистичный характер: в ней признаются многие причины кризиса. Однако удастся ли ее сначала принять, а потом реализовать? В благополучный исход верится с трудом.

ИТОГИ

ЛИДЕРЫ И АУТСАЙДЕРЫ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Уставный фонд двадцати шести белорусских банков на 1 июня 1998 года составил BLR 3599,5 млрд.

В тройке лидеров по величине уставного фонда — АСБ «Беларусбанк» (BLR 786,0 млрд), «Белорусский банк развития» (BLR 521,3 млрд) и «Белвнешэкономбанк» (BLR 401,6 млрд).

Капитал (фонды и нераспределенная прибыль) всех белорусских банков на 1 июня был равен BLR 10 694,6 млрд.

Самым большим капиталом обладает АСБ «Беларусбанк» (BLR 2 079,9 млрд). Вторую позицию занимает «Белпромстройбанк» — BLR 1 517,9 млрд, третью «Белагропромбанк» — BLR 1 492,3 млрд. Минимальный размер капитала зафиксирован у АКБ «Новоком» — BLR 40,2 млрд.

Общая величина активов всех белорусских банков достигла BLR 118 482,7 млрд. Самой большой она была у АСБ «Беларусбанк» (BLR 40 320,0 млрд), «Белагропромбанка» (BLR 21 735,8 млрд) и «Белпромстройбанка» (BLR 14 327,0 млрд). Активы еще четырех банков превышали отметку в BLR 2 трлн. У семи белорусских банков сумма активов превысила отметку BLR 1 трлн. Остальные банки располагали активами до BLR 1 трлн.

Всего к 1 июня банковская система прокредитовала народное хозяйство на сумму BLR 50 229,7 млрд. Первым по кредитным вложениям был «Белагропромбанк» (BLR 18 058,4 млрд), оставивший далеко позади другие банки. Объем кредитных вложений «Белагропромбанка» составил BLR 7 762,4 млрд, «Беларусбанка» — BLR 7 214,2 млрд, «Белвнешэкономбанка» — BLR 4 640,3 млрд. Подавляющее большинство банков располагало кредитными портфелями, объем которых не превышал BLR 1 трлн. Минимальный размер кредитных вложений был у АКБ «Золотой талер» — BLR 11,2 млрд.

Доля кредитов народному хозяйству в активах белорусских банков — 42,4%. Доля вкладов населения в ресурсах банков РБ составляет лишь 12,7%.

СЕМИНАРЫ

БЕЛЬГИЙСКИЙ ОПЫТ ДЛЯ БЕЛОРУССКОГО НАЦБАНКА

Отдел финансовых институтов «БДГ»

В учебном центре Нацбанка состоялся семинар на тему «Организация и управление центральным банком».

В течение трех дней служащие Нацбанка Бельгии (начальник отдела по приему на работу и управлению персоналом Гидо Ван Камп и начальник отдела заработной платы и пенсий Фредди Мараннес) знакомили руководителей департаментов, управлений и отделов НБ РБ со своей системой подбора кадров и управления персоналом. Бельгийские специалисты провели также тестирование белорусских коллег, на основании которого сделали вывод, что представления белорусских банкиров о способах и методах кадровой политики полностью совпадают с принятыми в Европе.

Между центральными банками Бельгии и Беларуси существуют давние и прочные связи. Прошедший в Минске семинар — один их этапов долгосрочной программы сотрудничества банкиров двух стран.

РОССИЙСКИЙ РЫНОК ДОЛГОВЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ

ВСЕ НАДЕЖДЫ НА МВФ

Кризисная ситуация, охватившая в настоящий момент все сегменты финансового рынка России, достигла своей критической точки, сведя в целом активность участников рынка до минимальных значений из достаточных для выживания в условиях кризиса. Дальнейшие прогнозы большинства специалистов сводятся к мнению о постепенном выравнивании сложившейся ситуации или, по крайней мере, к ее «замораживанию» в ближайшее время.

На вексельном рынке показатели активности в условиях продолжения кризисного периода значительно понизились. На текущий момент рынок характеризуется идентичными для большинства его сегментов параметрами: сокращением объема сделок, возрастанием показателей доходности и соответственно фактом понижения цен.

Показатели доходности по банковским векселям остаются не фиксированными. Доходность банковских векселей первого эшелона составляет «ставка ГКО+20%».

На рынке векселей нефтяных компаний продолжается ожидаемое плавное снижение цен. Котировки векселей ОАО «ЛУКОЙЛ» понизились на 1% и составляют: покупка — 68%, продажа — 68,5%. С долговыми обязательствами компании «Сибнефть» специалистами фиксируется незначительный объем совершаемых сделок при аналогичном плавном снижении цен. На сегодняшний день показатели покупки составили 56%, продажи — 57% (общее снижение на 1%).

Рынок долговых обязательств железных дорог характеризуется заметным оживлением, что является следствием предпочтения клиентами расчетов железнодорожными векселями перед иными способами взаиморасчетов. Позитивной характеристикой рынка железнодорожных векселей являются сбалансированные цены спроса и предложения, что в свою очередь является результатом активности участников рынка. Цена спроса на переводные векселя МПС установилась на уровне 50-55% независимо от направления. Средние котировки простых железнодорожных векселей представляют собой следующую картину: Горьковская ж/д — 45%, Свердловская ж/д — до 60%, Октябрьская ж/д — 55%, Северная ж/д — 65-67%.

Прошедшие две недели на рынке корпоративных акций характеризовались низкими объемами торгов и значительными колебаниями цен. Сколь-либо серьезного интереса западных инвесторов к рынку по-прежнему не наблюдается. Все попытки рынка вырасти на текущих положительных новостях, как то: некоторая стабилизация рынка Азии или решение ОПЕК о сокращении экспорта, результата не имели.

Положение на корпоративном рынке усугубляется падением цен на рынке ГКО. Так, в пятницу 26 июня доходность дальних выпусков ГКО выросла с 62-65 до 75-80% годовых. При этом остаток средств в торговой системе упал до рекордно низкой за последнее время отметки — 870 млрд рублей. Многие бумаги на сегодняшний день являются просто неликвидными. Резервный фонд в размере $3млрд, сформированный в середине месяца правительством от двух недавних выпусков еврооблигаций и предназначенный на поддержку внутреннего госдолга, составляет в настоящее время только $800 млн. Можно предположить, что при отсутствии реального интереса инвесторов к внутренним долгам России этот остаток, равно как и выделенные Международным валютным фондом $670 млн, будут израсходованы правительством в течение ближайшего времени.

Основные надежды на улучшение ситуации в России в настоящее время связаны с решением целого ряда вопросов, главными из которых являются выделение России очередного «большого» стабилизационного кредита МВФ и оперативное принятие Думой основных законов, входящих в антикризисную программу правительства. И если эти вопросы действительно будут решены, то интерес к российским финансовым рынкам как со стороны западных инвесторов, так и со стороны российских участников рынка наверняка возобновится. И только тогда можно будет говорить о реальной стабилизации ситуации. Дальнейшее же ее развитие будет зависеть уже от конкретных результатов выполнения антикризисной программы, и тесно связанной с ними внутриполитической ситуацией в России.

Обзор подготовлен компанией «Инвестиционные услуги», тел.2623575; 2284103



ДЕНЬГИ

«РУБЛИКИ, ДОЛЛАРЫ, МАРОЧКИ...»

Юрий ПОДОЛЬСКИЙ

Теневая экономика — тема для Беларуси крайне непопулярная. Миф гласит, что при жестком государственном регулировании таковой быть не должно. Ан, нет. Из уст обремененных властью чиновников все чаще звучит утверждение, что на руках у населения находится около $2млрд. «БДГ» решила оценить реальность этой цифры и пришла к выводу, что рассчитывал ее некто, у кого плохо с математикой.

Ни для кого не секрет, что в стране действуют две параллельные системы: одна — официальная банковская, другая — «черный» валютный рынок. Причем, согласно оценкам экспертов по размеру оборота «черный» рынок не уступает «белому», а возможно, его превосходит. Обе системы имеют установленные места совершения валютных операций, производят котировку валюты через кросс-курс, имеют охрану, свою инкассацию, у кого писанные, а у кого неписанные правила. Иными словами, обе системы четко организованы. При этом курс Национального банка хотя и поощряет экспорт, но по существу является условным, так как не отражает настоящую стоимость «зайца».



Повезет — не повезет. Минск, 7^{30} утра

Согласно официальной статистике валютный оборот банков республики еще недавно составлял $160 млн ежемесячно. Таким образом, даже если взять за основу $2 млрд, о которых говорит главный банкир страны Петр Прокопович, то, умножив $160 млн на 12 месяцев, мы получим все те же $2 млрд. То есть теневая «валютная экономика» сопоставима с официальной. А если взять в расчет то обстоятельство, что за последнее время банковский валютный оборот упал в 5-6 раз (такие данные привела («Советская Белоруссия»), то несложно посчитать, что еще $120 млн в месяц ушли с официального рынка в тень. В год это составит еще полтора миллиарда долларов.

А теперь займемся расчетами на примере одного отдельно взятого города. Пусть это будет любимый президентом Могилев.

Первый аспект — «челноки».

В Могилеве в среднем отправляются еженедельно в Москву и Гродно за товарами 25 автобусов, в которых находится в среднем 15 человек, у каждого из которых в среднем по $700. Итого в год: 25x15x700x52, т.е. $ 13 млн 650 тыс.

В среднем каждую неделю из Могилева уходит 5 автобусов (по 15 человек) в Польшу. Здесь у пассажиров в наличии где-то по $2 тыс.: 5x15x2000x52, итого — $7 млн 800 тыс. Таким образом, только из Могилева автобусами ежегодно вывозится как минимум $22 млн.

Вторая составляющая — «отпускники».

В городе проживает около 400 тыс. жителей. Если допустить, что хотя бы 10 тыс. человек ежегодно выезжает в отпуск за пределы Беларуси и берет с собой хотя бы $500, то это составит $5 млн.

Третья группа — «случайные странники».

Из Могилева в Москву ежедневно отправляется поезд, в котором 1600 мест. И поскольку поездов с подобным маршрутом достаточно много (в основном транзитных), будем считать, что единственный собственно могилевский полностью заполнен платежеспособными гражданами. Итак, только официальные командировочные по $85 в сутки (а люди едут минимум на двое суток) составят для этих граждан $170, то есть менее двухсот долларов никто не везет. Итого на поезде уезжает самый минимум — 1600x200x365 (дней в году) = $116 млн 800 тыс. в год.

Под номером 4 — «автолюбители».

Автобусы и поезда не единственный вид транспорта. В командировки и за товаром приблизительно такое же количество людей едет на личном и служебном авто, где к традиционным расходам прибавляются покупка бензина, проживание и питание. Если считать по минимуму, то не менее $100 млн в год вывозится таким образом.

Они же под номером 5.

В прошедшем году в Могилевскую область ввезли 13 тыс. подержанных иномарок (речь идет о растаможенных, т.е. тех, что не разобраны на запасные части). Возьмем среднюю цену за единицу — $2500. Значит, в год на машины за рубежом потрачено 13000x2500, то есть как минимум $32 млн 500 тыс.

А теперь можно суммировать. Получим без малого $280 млн!!! Только по одной области. А если эту цифру умножить на 7 (шесть областей и город Минск), то получим $1 млрд 930 млн.

Но, как справедливо указывают эксперты, те, кто промышляет на разнице цен дедовским «коробейничьим» способом, — далеко не вся республика. Чтобы хотя бы по минимуму учесть валютный оборот в промышленно-коммерческой сфере, эту цифру надо удваивать. Итого — $4 млрд. Таким образом, если выражаться банковским языком, $ 4млрд — это только активы валютного оборота. Сам собой напрашивается ввывод: коль банки валюту на продажу не имеют, а потому ее не продают, значит, этот оборот теневой.

(Особо педантичным предлагаем увеличить эту сумму еще на $1 млрд. Скажите, у кого сегодня не имеется хотя бы $100 на «черный день»?..).

Таким образом, только по минимальным расчетам в стране имеется приблизительно $ 4-5 млрд. Эта цифра не только сопоставима с доходами государственного бюджета в 1998 году, но даже превышает их (а если считать по курсу Нацбанка, то радоваться нам не нарадоваться за свое богатство). Но эти деньги фактически изгнаны из официального оборота.

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБОЗРЕНИЕ ГАЗЕТЫ «БИРЖИ И БАНКИ. БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА»

Конъюнктура

29 июня 1998 года

РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

Наши телефоны/факсы:
220-11-98, 220-10-52
Пейджер
278-11-01
(абонент № 2976)
E-mail: ktura@belsonet.net

ОБЗОР

Белорусский рынок ПК: стремительное падение цен, надолго ли?

Компьютерные технологии продолжают развиваться невиданными темпами. Последние 6 месяцев были богаты анонсами и практическими внедрениями более производительных, а главное — недорогих технических решений.

Стремительно завоевывают рынок системные платы с высокоскоростной видеошиной *AGP* и 100-мегагерцовой шиной памяти. Они спроектированы на новейших наборах микросхем *440BX* производства компании *Intel* для работы совместно с процессором *Pentium II*. Такими же возможностями обладают системные платы на основе наборов микросхем *VIA MVP3, SiS 5591/5595, ALI AlladinV*, предназначенные для работы с процессорами *AMD, Cyrix, Pentium*. Все новые модели накопителей на жестких дисках поддерживают режим *UDMA* и имеют увеличенную скорость оборотов. Появилось большое количество сравнительно недорогих видеокарт с возможностями акселерации *3D*-графики. (Например, одна из самых быстрых графических *3D*-плат, использующая чип *i740* и 8 Мб видеопамяти, стоит менее 100 у.е.) Такая ситуация особенно приятна, учитывая, что на белорусский рынок ПК новинки попадают почти мгновенно. Однако это по-прежнему, ввиду местной специфики, не отражается на качестве массового отечественного *own name*-ПК.

Где мы и куда идем

Изменения предпочтений потребителей в отношении конфигурации ПК определяются прежде всего 2 обстоятельствами. Во-первых, постоянным снижением цен на комплектующие, что позволяет за те же деньги купить более мощный компьютер. Во-вторых — появлением нового ПО (прежде всего популярных офисных приложений), которое предъявляет все более жесткие требования к технике.

Сегодня 1-е место по объемам предложения и продаж занимают ПК на базе процессора *Pentium*. Намечавшейся год назад войны между *Pentium*'ом и *Cyrix*'ом с *AMD* не получилось. Однако производители не *Intel*-процессоров по-прежнему надеются существенно потеснить *Pentium*. Так, компания *AMD* довольно активно продвигает свой *K6* с тактовыми частотами 166—300 МГц. Не менее агрессивную политику проводит *Cyrix*, недавно вошедшая в состав корпорации *National Semiconductor*. Компьютеры на базе этих процессоров при работе с большинством офисных приложений сравнимы по производительности с ПК на младших моделях *Pentium II*. Причем стоят они значительно дешевле.

Звездой будущего сезона наверняка станет новинка от *AMD* — процессоры *K6-2/266* и *K6-2/300*. При одинаковой с *Pentuim II* тактовой частоте они обладают эквивалентной скоростью вычислений, а благодаря новым дополнительным возможностям в несколько раз ускоряют работу *3D*-графики, обставляя при этом *Pentuim II 400*. (Кстати, ПК на базе *Pentuim II 400* уже появились в Минске.)

Выход в свет *Windows 95* оказал серьезнейшее влияние на мировой компьютерный рынок — началась активная модернизация парка ПК. У нас эта тенденция начала проявляться с довольно большим опозданием, но, как говорится, — «процесс пошел».

Местные производители

Большинство местных сборщиков используют в производстве недорогие системные платы приемлемого качества таких фирм-изготовителей, как *Zida, Lucky Star, Aries, Acorp* и др. Низкая стоимость этих комплектующих вносит свой вклад в общее снижение цены ПК.

Компании, которые претендуют на высокое качество своих компьютеров, используют другие системные платы — *A-Open, Asus, Chaintech, Intel, FIC, Iwill, Shuttle, EliteGroup*. Машины на базе таких плат стоят, как правило, на 10—40% дороже за счет того, что в них используются и другие высококачественные компоненты. Кстати, это одна из причин высокой цены на *brand name*-ПК, которые на нашем рынке представлены продукцией мировых лидеров — компаний *Acer, IBM, Compaq, Micron, Dell, Hewlett-Packard, Intel*. По сравнению с компьютерами местной сборки такие машины, конечно, дороговаты, но за качество, надежность, большую гарантию принято платить во всем мире. Так что спрос на *brand name*-ПК есть, хотя и не слишком большой.

Стандартно в составе компьютера отечественные продавцы предлагают цветной 14-дюймовый *sVGA*-монитор. (Это выгодно снижает цену ПК, что привлекает покупателей.) Вообще-то, 14-дюймовые модели уже давно морально устарели. (Современные графические интерфейсы рассчитаны на использование мониторов с диагональю, как минимум, 15".) Осознав это, продавцы в конце 1-го полугодия стали все чаще включать в состав базовой конфигурации 15- и 17-дюймовые мониторы либо вообще предлагали ПК без них, оставляя выбор за покупателем. Учитывая стабильное снижение цен на 15-дюймовые модели, можно предположить их лидерство на рынке уже к осени с.г.

Безусловными лидерами по объемам продаж являются младшие модели мониторов таких фирм, как *LG* и *Samsung*. Это в первую очередь объясняется хорошим соотношением цена/качество. Впрочем, покупателю есть из чего выбирать. Сегодня на нашем рынке широко представлены мониторы компаний *Acer, CLR, CTX, Daewoo, ViewSonic, Sony, Mitsubishi, MAG Innovision*.

В сегменте видеоадаптеров по сравнению с прошлым годом произошли довольно серьезные изменения. Отрадно, что теперь у покупателя появился реальный выбор. На рынке присутствуют видеокарты самых различных производителей, что позволяет строить линейку компьютеров, начиная с машин, предназначенных для простейшей работы с графикой, и заканчивая системами уровня рабочих станций.

На смену самой популярной видеокарте прошлого года на базе чипа *S3 Trio 64V+* пришли ее наследники *S3 Trio 64V2/DX* и *S3 Virge DX*. Они устанавливаются местными сборщиками в абсолютное большинство ПК из-за низкой цены и приемлемого качества. Более совершенные и быстрые видеокарты (производства компаний *Diamond Stealth, Creative Labs, Miro, Matrox, ATI, ASUS*) стоят существенно дороже. Поэтому их установка осуществляется только по просьбе покупателя.

Сегодня пользователь стремится приобретать ПК с характеристиками, пригодными для полноценной работы с современным ПО. В 1998 году продолжался переход на главный офисный пакет нашей страны — *MS Office 97*.

Наиболее требовательные и серьезные пользователи обратили свой взор на *MS Windows NT 4.0 Workstation*, поэтому в предложениях фирм иногда фигурируют машины с самыми мощными процессорами и оперативной памятью 64—128 Мб. Как правило, это *brand name*-ПК.

В настоящее время компьютеры все шире используются в серьезных областях (автоматизация проектирования, различные виды работ с графическими изображениями, крупные базы данных), а не только для автоматизации офисной деятельности.

Описанные нами тенденции наблюдаются и на корпоративном рынке. Продажи крупным заказчикам, по существу, отличаются лишь тем, что фирмы помимо обычных ПК, оснащенных сетевым оборудованием, предлагают серверы и мощные рабочие станции производства компаний *Compaq, Dell, IBM, Hewlett-Packard, Micron, Acer*. Но в силу своей относительно низкой доли продаж серверы и рабочие станции не могут существенно определять ситуацию на рынке. Это утверждение справедливо и в отношении портативных компьютеров.

(Окончание на с. K12)

ДОСТУПНЫЕ НОВИНКИ

Новый класс накопителей

Спектр представленных сегодня на компьютерном рынке сменных носителей информации достаточно широк. Сюда можно отнести магнитооптические накопители, перезаписываемые компакт-диски, сменные жесткие диски, приводы *Iomega* и т.п. Каждый из этих носителей информации имеет свои преимущества и недостатки.

В рамках сотрудничества с *TEAC Corp.* компания «Саммит Технолоджиз» представила на белорусском рынке новый класс накопителей — *PD/CD-ROM PD-518EK*. Это устройство позволяет записывать информацию на *PD*-картриджи объемом 650 Мб с помощью технологии переменной фазы (*phase change*), применяемой в *DVD-RAM*, а также считывать информацию с обычных *CD*-дисков в режиме 8-скоростного *CD-ROM*-привода со средним временем поиска 115 мс.

По сравнению с магнитооптическими дисками *PD*-картридж и само устройство заметно выигрывают в цене, обеспечивая лучшие быстродействие, длительность хранения информации и защищенность картриджа от воздействий внешней среды. Использование интерфейса *EIDE* существенно упрощает процесс инсталляции по сравнению с *SCSI*-устройствами. Да и *SCSI*-адаптеры зачастую являются весомой статьей дополнительных расходов при покупке или модернизации компьютера. Возможность использования *PD*-устройства в качестве *CD-ROM*-привода также является неоспоримым преимуществом перед магнитооптическими накопителями.

Другой ближайший конкурент *PD-518EK* — накопители на перезаписываемых компакт-дисках *CD-RW*. На сегодняшний день основными недостатками подобных устройств являются крайне медленная скорость форматирования дисков и невысокая скорость записи. Кроме того, каждый, кто работал с компакт-дисками, знает, как легко поцарапать его поверхность. *PD*-диск обеспечивает в 500 раз больше циклов перезаписи, чем *CD-RW*-диск, и, благодаря защитной оболочке, значительно менее чувствителен к механическим повреждениям и прямым солнечным лучам.

С точки зрения цены, несмотря на появление *CD-RW*-приводов с интерфейсом *EIDE*, устройства для записи компакт-дисков по-прежнему доступны далеко не каждому пользователю ПК.

Накопитель на *PD*-дисках может применяться в качестве средства резервного копирования для настольного компьютера, как сменный накопитель в системах для нескольких пользователей или переносное средство обмена информацией (особенно для передачи больших объемов данных, например, графики). Это устройство незаменимо и в тех случаях, когда необходимо обеспечить секретность информации,— после работы картридж легко убрать в сейф или забрать с собой. Следует отметить, что *PD-518EK* чрезвычайно прост в установке и эксплуатации, не требует инсталляции и изучения сложного дополнительного ПО и позволяет пользователю работать как с обычным сменным диском в операционных системах *MS DOS/Windows 3.1x, MS Windows 95* и *MS Windows NT*.

Цена *PD-518EK* в комплекте с одним картриджем составляет $118. Сам картридж обойдется в $20. Основные характеристики накопителя приведены в таблице.



Тел.: (017) 230-39-09, 230-85-41, 230-86-11, 222-46-16.

	CD	PD
Емкость	650 Мб CD-ROM Mode 1 650 Мб CD-ROM XA Mode 2 Form 1 738 Мб CD-ROM XA Mode 2 Form 2 74 мин CD-DA	668 Мб
Форматы дисков	CD-ROM Mode 1, CD-DA CD-ROM XA Mode 2 (Form 1, Form 2) Multisession PhotoCD, CD-I, VideoCD, CD Exstra	
Скорость вращения	4240 об/мин на внутренних дорожках 1200 об/мин на внешних дорожках	2027 об/мин
Скорость передачи данных	3,4 Мб/с (макс); 1,2 Мб/с (непрерывная)	5,1 Мб/с; 1,14 Мб/с
Среднее время поиска	115 мс	89 мс
Интерфейс	ATAPI (EIDE)	
Аудиовыход	Линейный выход 0,7 ±0,3 В	
Буфер данных	512 Кб	

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00–19.00, в субботу - 9.00–18.00; выходной - воскресенье	многофункциональная офисная мебель	Италия (Teorema Office)	меламин, ламинат	7 вариантов	от 101	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада в Минске и под заказ; вся продукция сертифицирована
	мебель для руководителей		меламин, экологически чистый лак	7 вариантов	от 584		
	компьютерные стойки		меламин	2 варианта	от 167		
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинир.	от 50	226-3734 226-3559 226-2300	индивидуальная комплектация завода-изготовителя
Бюро Дизайна Никита ул. Левкова, 8/2	торговое оборудование, офисная мебель, кухни	Беларусь	импортная ламинированная ДСП, МДФ, стекло, профиль	широкий выбор по каталогу	широкий диапазон цен	Минск: 224-2060, Гомель: 533-547, Витебск: 254-532, Могилев: 310-670, Гродно: 720-047, Брест: 233-260	материалы производства Германии, Польши; высокое качество изготовления по европейским технологиям; проект, доставка, монтаж
ЕВРОМЕБЕЛЬ офис - ул. К.Цеткин, 18	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, ясень, бук, металлик	22..390	211-0606 226-9885 216-9696 276-9996	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), магазин «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32), ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)
ИТН ДИЗАЙН ул. К.Либкнехта, 68-101	офисная мебель	Италия, Венгрия	сверхпрочный меламин	более 200 вариантов	от 135	222-4474 213-5288	поставка со склада и под заказ; дизайн-проект, доставка, сборка; дополнительно - офисные светильники Massive (Бельгия)
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от 3		
	офисные кресла, стулья	Италия	ткань, кожа	различный	от 52		
МЕБЕЛЬПРОМ	мебель для офисов, банков, магазинов	Беларусь	ламинированная ДСП	пепел, антрацит, махагон	56..270	210-0706 210-0700 266-3413	пер. Инструментальный, 6 (ст. метро «Парк Челюскинцев»)
МЭЙПЛ INTERSYSTEM MAPLE	компьютерная, офисная мебель Sitoca	Бельгия	сверхпрочный меламин	светло-серый	от 66	234-4342 234-4634	поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка по Минску, сборка и установка; дополнительно: настольные лампы и светильники, искусственные цветы, офисные картины
	офисная мебель (система модулей) «Ленраумамебель»	Финляндия-Россия		бук, белый, черный	от 21		
	элитные системы офисной мебели Martela	Финляндия	полиуретан, нат. шпон, массив	более 20 вариантов	?		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от 3		
	офисные кресла, стулья	Италия	износостойкая ткань, нат. кожа	13 вариантов	40..341		
Офис Маркет	офисная мебель, кресла, стулья	Германия, Италия	меламин, ламинат, ткань, кожа	различный	договорная	229-2939	ул. Интернациональная, 16 (р-н к/т «Победа»)
PRO-TRADE СП «ПРО-ТРЭЙД» ул. Гусовского, 4-501; ул. Притыцкого, 23 (к/т «Аврора»)	мебель для персонала и посетителей	Беларусь, Польша	современные покрытия будут защищать вашу мебель от царапин и пролитого кофе даже в самых критических ситуациях	пепел (светло-серый), антрацит (темно-серый), орех (желто-коричневый), махагон (вишневый), радика, бук	оптимально доступные, разумное соотношение цена/качество	216-8216 253-3077 254-3248 254-4096 259-6770 216-8416	торговля со склада (90%), широкий ассортимент, консультации специалистов, доставка, сборка, гарантийное и послегарантийное обслуживание
	компьютерные рабочие места						
	столы, тумбы						
	мебель для руководителей и менеджеров						
	кресла, стулья		кожа, ткань	богатство расцветок			
ТУССОН ул. Пулихова, 53-1204 (12-й этаж)	кабинеты руководителей	прямые поставки от производителей Valentini, Olivetti (Италия), O'sullivan (США)	ламинат, меламин, нат. дерево	различные оттенки пород дерева, светло-серый, отделка - антрацит	от 143	236-5931 236-4288 236-5293 пейджер 249-0000 (аб. 372)	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, монтаж, разработка проекта размещения мебели
	рабочие места для персонала				от 117		
	мебель для компьютеров				от 119		
	офисные кресла, стулья	Италия, Польша	-	различный	от 40		
ЮРАТЭ систем Торгово-консультационный центр	офисная мебель, кабинеты	Италия	ламинат	орех, серый	от 18	232-1048 232-2486	салоны офисной мебели: ул. Смолячкова, 9, ул. Филимонова, 5; все консультации; бесплатно: доставка, сборка
	мебель для персонала						
	кресла для руководителей		износостойкая ткань, нат. кожа	различный	от 40		
	офисные кресла и стулья для посетителей						

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ДОМА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35..700	226-2300 226-3734	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
ДЖЕНОА	шкафы, ниши, перегородки, мебель	Беларусь	ДСП (более 20 вариантов цветов)	?	226-9673 223-8273	производство из материалов и по технологии фирмы Komandor
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП (черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, ясень, бук, металлик)	15..790	211-0606 216-9696 276-9996	офис - ул. К.Цеткин, 18, м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32), м-н «Евромебель» (пер. Козлова, 4)
Natuzzi	мягкая мебель (150 моделей)	Италия	нат. кожа, 125 вариантов цветов		227-0620 232-1048	салон Natuzzi - ул. Комсомольская, 17

ИСКУССТВО

Пора делать ремонт.

Если, просыпаясь, вы находите свою спальню день ото дня все более унылой, если замечания «половины» по поводу того, что «пора...», звучат угрожающе часто, если примелькавшиеся и затертые вокруг выключателей обои раздражают настолько, что вы готовы просто двигать мебель, лишь бы хоть как-то изменить изрядно поднадоевший интерьер, значит, действительно пора... Пора делать ремонт.

Выбор за вами

Любой ремонт начинается с решения главного вопроса: чьими руками будут выполняться все работы. Вариантов ответа всего 2:

— чужими (ответ подходит для тех, кто сильно занят или просто ленив, однако при этом имеет достаточно средств не только для закупки необходимых материалов, но и для оплаты труда рабочих);

— своими (хороший выход из положения, если у вас нет лишних денег, но есть «установка» на то, что квартиру нужно освежить).

Так мы приходим к простому критерию, от которого зависят уровень и сроки выполнения ремонта, — это ваши финансовые возможности. Некоторые заказчики в состоянии выложить свыше $1000 за «оформление» 1 кв.м квартиры. Правда, в большинстве случаев подобная цифра свидетельствует о капитальном ремонте в зданиях старой постройки, где часто требуются полная замена перекрытий или усиление несущих конструкций, перекладка существующих инженерных коммуникаций и т.п. Не стоит забывать и о том, что состоятельного, а значит, требовательного заказчика часто интересуют дорогостоящие удобства, например, бассейн. (Кстати, бассейн в городской квартире обойдется намного дороже, чем в загородном доме.) Впрочем, тема нашего сегодняшнего разговора — отнюдь не ремонт для людей с толстым кошельком.

Итак, как решить вопрос о том, кому доверить исполнить заказ? Если это будет достаточно крупная и известная строительная компания, то минимальный «джентльменский набор» ремонтных услуг обойдется вам в 200—350 $/кв.м. Можно, конечно, сэкономить, наняв небольшую фирму или вообще бригаду «шабашников». В этом случае тарифов как таковых нет: действуют действительно договорные цены, и установить их «вилку» невозможно.

Выбирая исполнителей, вы должны четко представлять себе, на что идете и чем рискуете. Мы попробуем описать специфику взаимоотношений частного заказчика с различными подрядчиками.

Разделяй и властвуй!

Вы собираетесь обратиться в крупную строительную компанию. Чем предпочтительно такое решение? Во-первых, проект и производство работ из одних рук. (То обстоятельство, что проектировщики и исполнители работают в одной команде, положительно влияет на сроки и качество выполнения ремонта.)

Во-вторых, солидная подрядная организация обеспечивает весь комплекс услуг, включая согласования в требуемых инстанциях и индивидуальную работу дизайнера с клиентом. (Последнее не стоит путать с ситуацией, когда заказчик, отвергая необходимость проектного звена, общается с исполнителем напрямую.)

В-третьих, гарантированы качество и сроки выполнения работ. Что касается качества, то дело здесь не столько в наличии лицензии, сколько в процессе формирования коллектива. Чем известнее становится фирма, тем большую ответственность она на себя берет. В такой обстановке «халтурщики» просто не выживают. Так же обстоит дело и со сроками. Чем крупнее компания, тем выше вероятность того, что она обладает всеми необходимыми ресурсами для охвата объекта и не будет привлекать посторонних для выполнения специфических работ.

В-четвертых, вежливость и предусмотрительность подрядчика. Мелочь, но, согласитесь, приятно, когда вместо «Алло! Что вам нужно?» вежливо отвечают: «Строительная компания *N*. Добрый день!» или когда обаятельный директор дарит вам хорошую картину, которая украсит стены отремонтированных апартаментов.

Словом, для клиента работать с крупной компанией удобнее, чем с мелкой. Но как решить другой вопрос: на ком остановить свой выбор? Оказывается, очень просто: в столице существует ряд крупных строительных компаний, причем работают они приблизительно на одном уровне.

После заключения договора вам остается лишь высказывать свои пожелания проектировщикам и контролировать смету. Кстати, ни один уважающий себя подрядчик не станет «накручивать» лишние проценты. (Как правило, в контракте предусматривается следующий пункт: если заказчик считает, что строительная организация завысила стоимость того или иного материала, он может приобрести его сам.) Контролировать смету нужно для того, чтобы она не превысила устраивающее вас значение.

Проводя калькуляцию затрат, следует обязательно учитывать постоянное удорожание отечественных строительных материалов. Поэтому оптимальной схемой расчетов является та, при которой материалы оплачиваются сразу после заключения контракта, а все дальнейшие платежи осуществляются поэтапно (через определенные интервалы времени или по окончании каких-либо работ).

Смотрите в оба!

Нанимая небольшую фирму или бригаду «шабашников», можно добиться значительной экономии средств. (Особенно в последнем случае.) Но при этом стоит помнить о следующих нюансах.

Во-первых, такие фирмы способны демонстрировать достаточно высокое качество выполнения работ. Однако для отдельных операций они, как правило, привлекают специалистов со стороны. Это может негативно сказаться на сроках и качестве исполнения.

Во-вторых, если речь идет о большом объекте, подобные фирмы не всегда в состоянии самостоятельно завершить ремонт. В этом случае неизбежны проблемы со сроками.

В-третьих, описываемая среда невероятно мобильна. Уследить за ней невозможно — фирмы сливаются, рождаются, умирают... Через полгода, когда потечет или отвалится то, на что

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АГЕНТСТВО ИПА	торговое оборудование из Германии (новое и немного б/у); вешала, горки, тележки, холодильное оборудование и др.					235-3022 235-2303	-
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	по калькуляции	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
БЕЛАССОЛЬ	торговое оборудование для магазинов, баров, кафе; офисная мебель	Беларусь	меламин, ламинат, полимерное	широкая гамма цветов	договорная	228-6616 239-4850	постоянно действующая выставка - ул. Варвашени, 17 (левое крыло, 1-й эт.)

ДОМОВЛАДЕНИЯ

Но чьими руками?

давали гарантию, вы можете уже не разыскать подрядчика.

Тем не менее подобные неприятности — отнюдь не аксиома. Ведь одним из основных источников получения заказов для небольших фирм (как, впрочем, и для многих крупных) являются рекомендации предыдущих клиентов. Поэтому, вопреки бытующему мнению, элемент заинтересованности в качественном исполнении здесь присутствует. Знакомые могут «сосватать» вам неплохую бригаду. (В этом случае лучше постараться навестить этих знакомых до заключения договора, чтобы увидеть «качество» своими глазами.)

При выборе небольшой фирмы вам, возможно, придется затрачивать собственное время для приобретения стройматериалов. Кроме того, помните, что как бы качественно ни работали подобные исполнители, они всегда торопятся. Философия проста — быстрее получить деньги за сданный объект и найти новый. При такой гонке не всегда выдерживаются технологические циклы, что отражается на качестве. Поэтому, если в ваших апартаментах трудятся «шабашники», как можно больше времени уделяйте контролю.

Разумеется, людям небольшого и среднего достатка приходится экономить на исполнителях. Но если вам по карману услуги солидного подрядчика, не жалейте денег. Они окупятся экономией вашего времени и «долголетием» апартаментов.

Есть ли у вас план?

Кроме описанных выше вопросов и проблем, есть еще один весьма важный нюанс. При ремонте могут возникнуть большие неприятности, если вы не спланируете его ход. (В таком случае ремонт может превратиться в настоящий «долгострой».)

Не пугайтесь, никто не говорит о необходимости составления календарного плана и сетевого графика, следует лишь набросать кое-что для себя. Прикиньте прежде всего объем работ. Он зависит от того, сколько помещений нужно привести в порядок. Не менее важен и тип ремонта, который вы собираетесь делать: т.н. «косметический» или капитальный.

Следующий шаг в планировании — выбор (хотя бы приблизительный) материалов, подсчет их расхода, определение ценовых «вилок» и выяснение, чем они обусловлены.

Далее продумайте очередность выполнения ремонта, учитывая даже то, что на первый взгляд кажется мелочью. Например, если дражайшая «половина» проводит много времени на кухне, начинать следует именно оттуда. Тем самым вы будете избавлены от большой дозы полезных советов и ценных указаний при ремонте других помещений. А установить в ванной дорогостоящую «джакузи» вместо чугунной «старушки» до окончания так называемых «мокрых» процессов было бы просто безумием.

Затем прикиньте сроки ремонта каждого помещения. В любом случае, полагается ли вы только на свои силы либо будете использовать наемных работников, запланируйте свободное время. (В первом случае времени, конечно, потребуется намного больше, но и во втором его нужно будет немало.)

Таким образом, мы не на пороге самого главного — расстановки ресурсов. Здесь мы снова возвращаемся к тому, с чего начали — «руководящей и направляющей роли» денежных знаков. Если у вас имеется требуемая сумма, дело ваше — тратить ее по частям или «гулять на все». Только помните, что строительные материалы отечественного производства постоянно дорожают, а зарубежного — все время колеблются. Медленно, но верно дорожает и рабочая сила.

Подготовил **Сергей ТУРОМША**

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗ

Фирма	Жалюзи			Роллеты		Маркизы		Телефон
	Цена, у.е./кв.м		Установка	Цена, у.е./кв.м	Установка	Цена, у.е./кв.м	Установка	
	гориз.	вертик.						
МАКИНВЕСТ	от 11, скидки - до 20% (гориз., вертик., ролло)		10% от стоимости заказа	от 105	10...15% от стоимости заказа	от 200	10...15% от стоимости заказа	268-3200 266-3835

КОНСУЛЬТАЦИИ

Не просто мебель

Чем отличаются понятия «интерьер» и «обстановка»? Тем, что второе является неотъемлемой частью первого. Действительно, какой интерьер без мебели? Ее, конечно, может быть минимум. Но без хотя бы намека на данный элемент никакой интерьер не состоится. Какова роль мебели в интерьере? Как выбрать мебель и не просчитаться? Эти вопросы волнуют сегодня многих.

Сейчас, когда в Беларусь только приходит мода на интерьеры высокого класса, на рынке мебели постоянно расширяется ассортимент предлагаемой продукции. Налицо все признаки мебельного «бума»: есть спрос, расширяется предложение.

Для большинства отечественных потребителей мебель делится на «дорогую» и «недорогую». Но с помощью такой классификации нельзя объективно оценить предлагаемые на рынке изделия. Гораздо правильнее будет говорить о мебели высокого класса (стильной, необычной, конечно, недешевой, но главное — эксклюзивной) и об ее имитации (продукции, которая содержит в основе одну идею, дублируемую многочисленными копиями).

Мы все еще не привыкли воспринимать мебель как проявление индивидуальности, а между тем именно мебель — самый индивидуалистичный элемент интерьера. Здесь можно говорить и о школах, и о коллекциях, и, конечно, о моде.

Как выбирать мебель? Очень внимательно и ответственно. Прежде всего следует решить, какая мебель нужна вашему дому и для чего. Определите предметы, которые должны быть в вашем интерьере. Еще раз посмотрите на себя со стороны. Вы цените уют? Тогда не обойтись без мягкого дивана, который, конечно же, добавит выразительности вашей гостиной. Вы неисправимый романтик? Подумайте о мебели в вашей спальне: располагает ли она к романтическим размышлениям? А быть может, здесь достаточно одной кровати площадью 20 кв.м? (В современных мебельных каталогах высшего класса можно найти и не такое.) Вы принадлежите к тем, для кого слово «комфорт» — ругательное? Так создайте «дискомфортную» обстановку! Как нельзя лучше для этого подойдут изделия в стиле «постмодерн»: агрессивные очертания, минимальное внешнее сходство с традиционной мебелью, максимальная (но опять же только внешняя!) неприспособленность к человеческому быту.

Лучшие рекомендации по поводу выбора мебели можно получить, разумеется, у специалистов. Однако последнее слово должно все равно оставаться за вами. Поэтому помните, что главное — определить стиль и обосновать его для себя и для вашего дизайнера.

Интерьер без мебели можно сравнить с неживой природой, лишенной своего важнейшего дополнения — растений, животных и человека. Друг без друга эти компоненты просто немыслимы. В интерьере мебель играет роль посредника между человеком и его Домом. Пренебрегать этим важнейшим слагаемым — значит простонапросто обманывать самого себя.

Роман КОСТИЦЫН

ТОРГОВАЯ МАРКА

Финское качество по низким ценам

Как уменьшить затраты на ремонтные работы? На первый взгляд ответ на этот вопрос прост: купить дешевые материалы. Однако поставленная цель будет достигнута лишь тогда, когда выбранные материалы сочетают в себе приемлемые цены, качество и долговечность. В противном случае вскоре вам придется проводить ремонт заново. Чтобы избежать такой ситуации, лучше выбирать технологичные, удобные в работе материалы.

Всем перечисленным требованиям отвечают сухие смеси **«Ветонит»** финской фирмы *Optiroc*, которые поставляет на белорусский рынок **ООО «Юнибудкомплект»**.

В семейство **«Ветонит»** входят:

— шпаклевки и штукатурки для стен и потолков;
— растворы для кладки;
— материалы для работы с облицовочной плиткой;
— огнеупорные материалы;
— смеси для полов (отделочные ровнители);
— фасадные покрытия и др.

Приобретая данные материалы, вы значительно снижаете финансовые затраты на проведение ремонта. Ведь смеси **«Ветонит»** отвечают формуле «качество, широкие возможности и низкие цены».

Удобство и простота выполнения работы, возможность обработки любой поверхности, наличие смесей, предназначенных для использования в помещениях со специфическими условиями, — вот главные козыри продукции фирмы *Optiroc*.

Остановимся лишь на некоторых материалах семейства **«Ветонит»**.

Если в помещении высокая влажность, вам стоит выбрать водостойкую шпаклевку на цементной основе **«Ветонит ВХ»**. Она хорошо переносит низкие температуры. (Материал можно наносить даже при температуре −5 °С.) **«Ветонит ВХ»** пригоден для использования в течение 4 часов после смешивания с водой. Время высыхания составляет 1—3 дня в зависимости от толщины слоя.

Отметим, что данный материал можно использовать и в помещениях с нормальной влажностью. Однако для них лучше подойдет отделочная шпаклевка на полимерном связующем **«Ветонит ЛР»**. Преимущество этого материала заключается в том, что он пригоден для использования в течение 24 часов после смешивания с водой. Время высыхания составляет 1—2 дня. Рабочая температура основы, помещения и самой шпаклевки должна быть выше +10 °С.

Для выравнивания кирпичных и бетонных стен, ремонта старых загрунтованных поверхностей применяется **«Ветонит ТТ»** — водостойкая шпаклевка на цементной основе. Толщина ее слоя может составлять до 30 мм при частичном и 2—7 мм при полном выравнивании. Материал пригоден для использования в течение 4 часов после смешивания с водой. Рабочая температура — выше 5 °С.

Для отделки бетонных полов применяется **«Ветонит-3000»** — не содержащий казеина самовыравнивающий отделочный материал на цементной основе. Этот ровнитель используется в жилых помещениях и общественных зданиях. Прочность материала на сжатие составляет более 20 МПа.

После выравнивания полов сухими смесями фирмы *Optiroc* возможна последующая укладка керамической плитки, линолеума или износостойкого покрытия *Tarkett*.

Вся продукция семейства **«Ветонит»** сертифицирована международными и отечественными организациями.

Дополнительную информацию по любым вопросам, касающимся материалов фирмы *Optiroc*, вы можете получить в компании **«Юнибудкомплект»**. Приобретая у нее отделочные материалы, клиент получает возможность воспользоваться широчайшим спектром дополнительных услуг. Так, специалисты компании составят предварительные расчеты и обучат ваших специалистов работе с предлагаемыми материалами. Возможна поставка либо передача в бесплатную аренду высокоэффективного оборудования для выполнения ремонта.

Для оптовых покупателей и постоянных клиентов существует гибкая система скидок.



Тел.: 249-03-42, 249-40-93.

ОБЗОР

Белорусский рынок ПК: стремительное падение цен, надолго ли?

(Окончание. Начало на с. К9)

Досуг дороже работы

Во 2-м полугодии, на наш взгляд, наиболее популярной будет следующая конфигурация: процессор *Intel Pentium 200MMX*, оперативная память 32 Мб, жесткий диск емкостью 2,1 Гб, *PCI*-видеокарта с 1—2 Мб памяти и 14-дюймовый монитор. Ее средняя цена на сегодняшний день колеблется в районе 600 у.е.

Что же может ПК этой конфигурации? Его производительности вполне достаточно для *MS Windows 95*, на нем можно работать с ОС *MS Windows NT* и *UNIX*. Правда, при большом количестве установленного ПО емкости жесткого диска может не хватить. Монитор мал для отображения графики высокого разрешения и больших электронных таблиц. Но в целом такой ПК в офисных приложениях (*MS Word*, *Excel*, *Access*) работает очень даже неплохо.

Не следует забывать о том, что конфигурацию любого компьютера в конечном итоге определяет его предназначение.

Очень скоро вам может понадобиться *CD-ROM*-привод для инсталляции программ или доступа к БД. Иногда не помешает более быстрая *3D*-видеокарта в сочетании с 15—17-дюймовым монитором. В любом случае для домашнего применения ПК данной конфигурации желательно оснастить *CD-ROM*-приводом, звуковой платой, колонками или наушниками и факс-модемом.

Но очень скоро такой компьютер перестанет вас устраивать. И если в фирме его можно передать другому подразделению, то для дома лучше приобретать более продвинутую машину.

Цены ниже – покупателей больше

Довольно часто основным критерием при покупке ПК является его цена. Исходя из этого, весь спектр предлагаемых компьютеров местной сборки можно условно разделить на 3 ценовых категории:

— до 600 у.е. — модели начального уровня. Именно они чаще всего становятся первыми компьютерами;

— около 1000 у.е. — модели среднего уровня. Их покупают уже с прицелом на будущее, чтобы некоторое время не бояться морального устаревания техники;

— 1500 у.е. и выше — выбор тех, для кого компьютер служит рабочим инструментом. (Экономия на инструменте никогда не оправдывается.)

Правда, существует группа покупателей, которые могут позволить себе приобрести самые быстрые и дорогие модели только для игр, досуга или из соображений престижа. Но доля таких клиентов невелика.



Все модели включают монитор *sVGA 14"*, видеоконтроллер с памятью 1—2 Мб и шиной *PCI* или *AGP*, дисковод 3,5", клавиатуру и мышь.

Необходимо отметить, что в класс ПК за 1500 у.е. и выше вполне могут попасть машины на базе младших моделей процессоров, оснащенные профессиональными видеокартами, крупноформатными мониторами, жесткими *SCSI*-дисками, большим ОЗУ и т.п. Но это узкоспециализированная техника для профессионального применения.

Нынешний год ознаменован большим приростом производительности ПК во всех ценовых категориях. Благодаря появлению шин *AGP*, спецификации *super socket 7*, недорогих решений в области *3D*-графики, 100-мегагерцовым наборам микросхем, полному переходу на память *SDRAM*, жестким дискам *UDMA*, произошли серьезные изменения в общей архитектуре компьютеров. Причем впечатление этих новшеств идет полным ходом во всех рассматриваемых ценовых группах.

Суммы, которые те или иные покупатели готовы заплатить за компьютер, вряд ли изменились за последние 6 месяцев. А вот цены на ПК неуклонно снижаются. Логично было бы предположить, что самые продаваемые машины должны от месяца к месяцу иметь все более продвинутую конфигурацию. Однако это не совсем так. В 1-м квартале фаворитом рынка был компьютер на базе *Intel Pentium 166MMX* с оперативной памятью 16 Мб и жестким диском емкостью 1,7 Гб. Впоследствии цена на такую конфигурацию значительно снизилась, и сегодня в лидеры вышли модели на базе *Intel Pentuim 200MMX* с оперативной памятью 32 Мб, жестким диском емкостью 2,1 Гб. Стандартом стал объем ОЗУ 32 Мб. Произошел полный переход на оперативную память *SDRAM*. Стремятся к лидерству на рынке 15-дюймовые мониторы. Абсолютное большинство накопителей на жестких дисках используют интерфейс *UDMA*.

Очевидно, покупатели при выборе ПК исходят из принципа разумной достаточности. И в самом деле, зачем приобретать дорогое оборудование, если гораздо более дешевые конфигурации обеспечивают приемлемую скорость работы офисных приложений?

Все это говорит о том, что для белорусского потребителя ПК стал не объектом вложения определенной суммы денег, а инструментом для решения конкретных задач. Очень хотелось бы, чтобы этот фактор учитывали и отечественные поставщики компьютерной техники.

А впереди...

В ближайшем будущем нас ожидает массовое внедрение ПК на базе процессоров младших моделей *Intel Pentium II*, *AMD K6-2* и недорогих *3D*-видеоакселераторов, ориентированных на ожидаемую со дня на день ОС *MS Windows 98* и волну нового офисного ПО.

С точки зрения оперативности появления новых моделей временной разрыв с остальным миром почти исчез и составляет 2—3 недели, а иногда и меньше. Однако основная доля продаж по-прежнему приходится на модели *low-end*.

Таким образом, 1-е полугодие не принесло каких-либо бурных потрясений на белорусском компьютерном рынке. Однако недавнее появление *AMD K6-2*, ожидаемое резкое удешевление *3D*-видеокарт, а также взрывоопасное состояние мирового рынка ПК ввиду жестоких ценовых войн лидеров индустрии могут дестабилизировать ситуацию и на нашем рынке, что приведет к резким колебаниям цен на отдельные компоненты и компьютеры в целом. Так что с покупкой ПК можно подождать, но не слишком долго.

Андрей МУРАВИЦКИЙ

ТОРГОВАЯ МАРКА

Компания *ASBIS*: весь спектр информационных технологий

Сегодня успешный бизнес невозможен без использования современных систем обработки и хранения информации. Поэтому очень много в деятельности любого предприятия зависит от профессионализма и надежности фирмы, предлагающей решения в этой области.

Основанная в 1990 году в Минске, компания *ASBIS* стала специализироваться на ремонте жестких дисков, разработке и производстве блоков магнитных головок. Подписанное в 1992 году дистрибьюторское соглашение с *Seagate Technology* — мировым лидером по производству накопителей для ПК стало ключевым событием в развитии фирмы. Дистрибьюция всего спектра продукции *Seagate* (жесткие диски, ленточные накопители, программное обеспечение) и сегодня является центральным звеном стратегии компании *ASBIS*.

В Беларуси *ASBIS* хорошо знают как производителя качественной и надежной компьютерной техники. Сегодня компания выпускает:

— ПК с торговой маркой «Финист». Эта современная производительная техника находит широкое применение в коммерческих и государственных предприятиях для решения самых разнообразных задач — от ведения бухгалтерии и документооборота до сложнейших вычислительных и дизайнерских работ. В домашнем компьютере «Финист» используются последние технологические новинки в области мультимедиа, *Internet*'а и цифрового видео. Это отличный инструмент для работы и развлечения, который к тому же прекрасно вписывается в интерьер современной квартиры;

— мобильные компьютеры на базе комплектующих *MITAC* станут отличным помощником руководителя предприятия, бизнесмена, программиста и любого пользователя, которому по роду деятельности необходимо много передвигаться. Ноутбуки *MITAC* отличают высокая производительность и доступная цена, но главным их достоинством является исключительная надежность, не уступающая изделиям ведущих фирм-производителей. Благодаря тому, что ремонтная база находится в Минске, к минимуму сведены сроки выполнения гарантийных обязательств. Осуществляется также послегарантийный ремонт;

— серверы на базе серверных платформ *Intel* с торговой маркой *ASBIS* используются при создании сетей как в рамках небольшого офиса, так и на крупном предприятии;

— системы хранения данных большого объема *ASBIS-RAID*, наружные и встроенные *RAID*-массивы емкостью до 441 Гб.

Кроме этого, *ASBIS* предлагает сетевые решения на базе *Windows NT*, терминалов *Wyse*, ПО *Citrix* с возможностью коллективного доступа в *Internet* для малых офисов на базе серверов *ASBIS* и сетевого оборудования *InBusiness* компании *Intel*.

Благодаря хорошо налаженным связям с поставщиками компьютерных компонент, квалифицированным специалистам, компьютерная техника производства *ASBIS* характеризуется безупречным качеством, сбалансированной ценой и высоким уровнем послепродажного сервиса.

В целях наиболее полного удовлетворения запросов клиентов компания предлагает также накопители на жестких магнитных дисках корпорации *IBM* — «монстра» информационных и компьютерных технологий. Для продукции *IBM* всегда было характерно использование наукоемких современных технологий, позволяющих выйти на новый уровень производительности и надежности хранения данных.

Трудно представить нормальное функционирование систем хранения информации без надежного и быстрого резервирования и копирования данных. Эта задача отлично решается благодаря использованию накопителей на съемных носителях производства *Iomega* (*ZIP*, *JAZ*).

Фирмы, производящие компьютеры, предоставляющие услуги по системной интеграции, модернизации техники, всегда были в фокусе внимания компании *ASBIS*, предоставляющей клиентам полный набор комплектующих для сборки ПК, рабочих станций, сетевых серверов и массивов данных. Успешно развивается сотрудничество компании с *Intel*. Являясь официальным дистрибьютором, *ASBIS* предлагает покупателям процессоры, системные платы, сетевое оборудование и серверные платформы от мирового лидера в области производства микропроцессоров.

Хорошо зарекомендовали себя среди белорусских пользователей системные платы и видеоадаптеры *Chaintech* благодаря высокой надежности работы и отличному соотношению цена/производительность. Высочайшее качество мониторов *ViewSonic* хорошо известно как фирмам-сборщикам ПК, так и конечным потребителям. Причина этому — отличное качество изображения, соответствие мониторов *ViewSonic* самым жестким стандартам безопасности, высокая надежность работы. Для покупателей с ограниченным бюджетом предлагается линейка мониторов *DTK*, зарекомендовавших себя как надежная и качественная техника.

Компании, работающие на рынке системной интеграции, предоставляющие комплексные корпоративные решения, хорошо знают продукцию мирового лидера в области производства *RAID*-контроллеров и хост-адаптеров — компании *Mylex*.

Все большее количество пользователей начинают понимать все преимущества использования лицензионных программных продуктов. Компания *ASBIS* предлагает своим клиентам ПО от мирового лидера — корпорации *Microsoft*. Администраторам больших предприятий наверняка будет интересно познакомиться с набором программ по администрированию сетей производства компании *Seagate Software*.

Деловому человеку не всегда удается быть в курсе последних компьютерных новинок. Поэтому так важно иметь надежного партнера, профессионально работающего на рынке информационных технологий.

ASBIS
г.Минск,
пр. Рокоссовского, 136а;
тел.: 249-57-92 (3 линии), 214-77-67; факс 211-46-70;
для писем: г. Минск-101, а/я 346;
www.asbis.com

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 220-11-98, 220-10-52

ТОРГОВАЯ МАРКА

Dainova™ — ваш правильный выбор

История предприятия «Популярные компьютерные системы» началась в уже далеком 1991 году, когда была образована многопрофильная компания «Дайнова». В 1993 году она занялась производством собственных ПК с торговой маркой *Dainova*. Спустя год компьютерный бизнес выделился в самостоятельное предприятие. Под нынешним названием фирма работает с прошлого года.

Все это время компания является одним из лидеров отечественного компьютерного рынка. По результатам проводившегося в ноябре 1997 года опроса торговая марка компьютеров *Dainova* была признана самой известной среди белорусских производителей. (По данным исследования *Dataquest*, она занимает первую позицию в этом списке.)

Производство компьютеров является исторически первым и основным видом деятельности предприятия. В 1994 году оно подписало *OEM*-соглашение с корпорацией *Intel*. В результате на ПК *Dainova* появился логотип *Intel Inside*, а на нашем рынке — процессоры *Intel Pentium*, *Pentium Pro*, *Pentium MMX* и *Pentium II*.

С развитием бизнеса пришло понимание необходимости комплексного удовлетворения потребностей клиентов. В начале 1997 года неотъемлемой частью предлагаемых компанией услуг стали сетевые решения. Тогда же фирма начала продавать программные продукты. Объединение всех этих компонент в готовые проекты и их последующая реализация вывели «Популярные компьютерные системы» в разряд системных интеграторов.

Один из наиболее крупных проектов компании реализован в управлении главного конструктора МАЗа. Здесь было проложено более 8 км сетей, поставлено 70 мощных рабочих станций, организован цикл автоматизированного проектирования автомобилей.

Модельный ряд *Dainova* способен удовлетворить пожелания любого клиента. Фирма предлагает следующие базовые модели ПК:

Dainova PC — машина для системы образования или недорогой домашний и офисный ПК;

Croman — офисный ПК с улучшенными характеристиками;

Victoria — малогабаритный сетевой ПК;

Avalanche — наиболее мощный ПК на базе процессора *Pentium II* и материнской платы *Intel*.

В основе 3 моделей рабочих станций *Avalanche* лежат материнские платы *Intel Corp.* с поддержкой 1—2 процессоров *Intel Pentium II 400* МГц. Моделью *Dainova AS* представлены серверы.

Предприятие «Популярные компьютерные системы» в основном ориентируется на работу с корпоративным заказчиком, что подразумевает наличие необходимых лицензий и сертификатов. В активе компании их более десятка: от производства компьютеров до работ в области безопасности информации. Компьютеры *Dainova* имеют белорусский и российский сертификаты, гигиеническое удостоверение, допущены для промышленного и домашнего применения (классы A и B).

В ближайших планах компании — перенос производства на отечественные заводы, внедрение системы качества по стандартам *ISO*, расширение спектра предложений для дома и малого бизнеса. Предприятие прилагает все усилия для соответствия своему рекламному лозунгу — «Все краски радости».

Dainova

«Популярные компьютерные системы»:
г. Минск,
пр. Партизанский, 2/4;
тел. 230-23-56;
http:\\www.dainova.minsk.by;
e-mail:
market@dain.minsk.by.

СОДЕРЖАНИЕ

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM/166

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ICS	P/166MMX	512	16	2100	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	397	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	P/166MMX	512	16	2100	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2, 24xCD, SB16, Act.Sp.120W, изм.конф., серт.РБ	24	489	ICS	230-6401, 230-7281
CP System 5/166MMX	P/166MMX	512	16	2500	EIDE/PCI	?	?	?	2	PCI	Intel Inside, SOYO Intel 430TX, Seagate, MMX, изм.конф., серт.РБ	24	536	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
IBM PC 300GL	P/166MMX	256	16	2500	ISA/PCI	?	?	?	2	PCI	SDRAM, Win95, склад	36	820	IBA	210-1268 (доб.12,16)
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM/200															
IBA	P/200MMX	512	16	2000	ISA/PCI	14"	28	LR, MPRII	1	PCI	изменение конфигурации, склад	24	599	IBA	210-1268 (доб.12,16)
Jet	P/200MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	535	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-750	P/200MMX	256	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V2, UDMA, Samsung400B, серт.РБ	30	579	NTTS (TAIR)	229-2999
HP Vectra VE	P/200MMX	256	16	2100	EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	DT, PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO	36	940	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ICS	P/200MMX	512	16	2100	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	407	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	P/200MMX	512	16	2100	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2, 24xCD, SB16, Act.Sp.120W, изм.конф., серт.РБ	24	499	ICS	230-6401, 230-7281
ZIDA	P/200MMX	512	16	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	515	ZIDA	234-9866, 234-9470
CP System 5/200MMX	P/200MMX	512	16	2500	EIDE/PCI	?	?	?	2	PCI	Intel Inside, SOYO Intel 430TX, Seagate, MMX, изм.конф., серт.РБ	24	550	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ФИНИСТ	P/200MMX	512	16	2520	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel SIS, Seagate, DTK, изм.конф., серт.РБ	36	622	ASBIS	249-5792, 214-7767
ФИНИСТ	P/200MMX	512	16	2520	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel TX, Seagate, DTK, изм.конф., серт.РБ	36	644	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	P/200MMX	512	16	4300	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	443	ICS	230-6401, 230-7281
Jet	P/200MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	550	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
IIC	P/200MMX	512	32	2100	EIDE/UDMA	15"	28	LR, NI, MPR II	2	PCI	SDRAM, Philips 105B, mouse pad, FDD, MT, изм. конф.	36	750	ИНТИС	211-1783, 210-2859
VA	P/200MMX	512	32	2160	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Aristo 430TX+, CL5446, Win95, 2key mouse Mitsumi, MT, серт.РБ	24	612	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
Jet	P/200MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel Original, S3Virge, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	610	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ZIDA	P/200MMX	512	32	3200	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	545	ZIDA	234-9866, 234-9470
NTT-752	P/200MMX	512	32	4300	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel, i430TX, SDRAM, UDMA, S3V2, Samsung400B, серт.РБ	30	680	NTTS (TAIR)	229-2999
ФИНИСТ	P/200MMX	512	32	4320	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel SIS, Seagate, DTK, изм.конф., серт.РБ	36	684	ASBIS	249-5792, 214-7767
ФИНИСТ	P/200MMX	512	32	4320	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel TX, Seagate, DTK, изм.конф., серт.РБ	36	706	ASBIS	249-5792, 214-7767
Jet	P/200MMX	512	64	4300	EIDE/PCI	?	?	?	?	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, изм.конф.	24	460	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM/233, AMD K6/233, 6x86 PR/233															
ZIDA	P/233MMX	512	16	1600	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, IBM, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	460	ZIDA	234-9866, 234-9470
Jet	IBM 233MX	512	16	2100	EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	IBM M2 MMX, S3V2, mouse&Pad, изм.конф.	24	345	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	IBM 233MX	512	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	IBM M2 MMX, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	495	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K6/233MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	510	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-521	P/233 IBM MMX	256	16	2100	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	IBM CPU, S3V2, UDMA, Samsung400B, MT, серт.РБ	30	524	NTTS (TAIR)	229-2999
NTT-720	K6/233MMX	256	16	2100	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, S3V2, UDMA, Samsung400B, серт.РБ	30	562	NTTS (TAIR)	229-2999
ICS	P/233MMX	512	16	2100	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2 DX, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	422	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	P/233MMX	512	16	2100	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2, 24xCD, SB16, Act.Sp.120W, изм.конф., серт.РБ	24	514	ICS	230-6401, 230-7281
ZIDA	P/233MMX	512	16	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, AMD K6, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	485	ZIDA	234-9866, 234-9470
ФИНИСТ	P/233MMX	512	16	2520	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel TX, Seagate, DTK, изм.конф., серт.РБ	36	667	ASBIS	249-5792, 214-7767
HP Vectra VE	P/233MMX	256	16	3200	EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	DT, PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO	36	1150	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ICS	P/233MMX	512	16	4300	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2 DX, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	459	ICS	230-6401, 230-7281
Jet	P/233MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	570	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K6/233MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	?	?	?	?	PCI	AMD, S3V2, mouse&Pad, изм.конф.	24	355	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
VA	P/233MMX	512	32	2160	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Aristo 430TX+, CL5446, Win95, 2key mouse Mitsumi, MT, серт.РБ	24	630	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
ZIDA	P/233MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	560	ZIDA	234-9866, 234-9470
Jet	P/233MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel Original, S3Virge, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	630	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ZIDA	P/233MMX	512	32	3200	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	570	ZIDA	234-9866, 234-9470
CP System 5/233MMX	P/233MMX	512	32	3200	EIDE/PCI	?	?	?	2	PCI	Intel Inside, SOYO Intel 430TX, Seagate, MMX, изм.конф., серт.РБ	24	634	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZIDA	P/233MMX	512	32	4300	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	590	ZIDA	234-9866, 234-9470
NTT-523	P/233 IBM MMX	256	32	4300	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	IBM CPU, i430TX, SDRAM, UDMA, S3V2, Samsung400B, серт.РБ	30	607	NTTS (TAIR)	229-2999
NTT-722	K6/233MMX	512	32	4300	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	i430TX, AMD CPU, SDRAM, UDMA, Virge DX, Samsung400B, серт.РБ	30	663	NTTS (TAIR)	229-2999
ФИНИСТ	P/233MMX	512	32	4320	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel TX, Seagate, DTK, изм.конф., серт.РБ	36	729	ASBIS	249-5792, 214-7767
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/233															
IBM PC 300GL	PII/233	512	16	2500	ISA/PCI	?	?	?	2	PCI	SDRAM, Win95, поставка 1 нед.	36	1370	IBA	210-1268 (доб.12,16)
Jet	PII/233MMX	512	32	?	EIDE/PCI	?	?	?	?	AGP	440LX, SDRAM, mouse&Pad, изм.конф.	24	400	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/233MMX	512	32	?	EIDE/PCI	?	?	?	?	AGP	ATX, MB Iwill 440LX, SDRAM, UDMA, S3V2, mouse&Pad, изм.конф.	24	465	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/233MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	SDRAM, UDMA, S3V2, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	690	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/233MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	MB Iwill 440LX, SDRAM, UDMA, S3VirgeGX, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	820	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-2701	PII/233MMX	512	32	2100	ISA/PCI	15"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel, SDRAM, Virge DX, Samsung500S, UDMA, серт.РБ	30	818	NTTS (TAIR)	229-2999
VA	PII/233MMX	512	32	2160	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Aristo AM-607LX, AGP, ATX, CL5446, 24xCD, Win95, 2key mouse, серт.РБ	24	937	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
ZIDA	PII/233MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	MT, Intel Ыудукщт, CL5465 AGP, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	800	ZIDA	234-9866, 234-9470
IBA	PII/233	512	32	2500	ISA/PCI	14"	28	LR, MPRII	1	PCI	изменение конфигурации, склад	24	684	IBA	210-1268 (доб.12,16)
ICS	PII/233MMX	512	32	2500	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	602	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/233MMX	512	32	2500	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, 24xCD, SB16, Act.Sp.120W, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	687	ICS	230-6401, 230-7281
ФИНИСТ	PII/233MMX	512	32	2520	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	935	ASBIS	249-5792, 214-7767
CP System PII ATX	PII/233	512	32	3200	UDMA/PCI	?	?	?	2	PCI	MdT, AL440LX, AGP, Yamaha 3D audio, USB, Mgmt ASIC, MMX, ST, серт.РБ	24	880	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ICS	PII/233MMX	512	32	4300	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	631	ICS	230-6401, 230-7281
ФИНИСТ	PII/233MMX	512	64	4320	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	1016	ASBIS	249-5792, 214-7767
КОМПЬЮТЕРЫ AMD K6/266															
ICS	K6/266MMX	512	16	2100	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2 DX, EDO, Seagate, SDRAM, 100MHz, изм.конф., серт.РБ	24	449	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	K6/266MMX	512	16	4300	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2 DX, EDO, Seagate, SDRAM, 100MHz, изм.конф., серт.РБ	24	485	ICS	230-6401, 230-7281
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/266															
Jet	PII/266MMX	512	32	?	EIDE/PCI	?	?	?	?	AGP	SDRAM, UDMA, mouse&Pad, изм.конф.	24	460	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/266MMX	512	32	?	EIDE/PCI	?	?	?	?	AGP	ATX, MB Iwill 440LX, SDRAM, UDMA, mouse&Pad, изм.конф.	24	525	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP Vectra VE C	Celeron-266	512	32	2500	EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	DT, PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO	36	1050	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ICS	PII/266MMX	512	32	2500	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	640	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/266MMX	512	32	2500	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, 24xCD, SB16, Act.Sp.120W, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	734	ICS	230-6401, 230-7281
ФИНИСТ	PII/266MMX	512	32	2520	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	979	ASBIS	249-5792, 214-7767
HP Vectra VL	PII/266	512	32	3200	EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	DT, PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO, 10/100Mbit, NT4	36	1430	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
CP System PII ATX	PII/266	512	32	3200	UDMA/PCI	?	?	?	2	PCI	MdT, AL440LX, AGP, Yamaha3Daudio, USB, Mgmt ASIC, MMX, ST, серт.РБ, Matrox	24	952	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
CP System PII Dual	PII/266x2	512	32	3200	UDMA/PCI	?	?	?	4	PCI	MdT Intel ins. Intel DK440LX, Matr, USB, Yamaha3D, AGP, Mgmt ASIC, ST, серт.РБ	24	1687	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
VA	PII/266MMX	512	32	3240	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX AGP ATX, 24xCD, Yamaha 3D SB, ATI AGP, act. sp., серт.РБ	24	1173	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
Jet	PII/266MMX	512	32	4300	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	SDRAM, UDMA, S3V2, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	790	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	PII/266MMX	512	32	4300	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	669	ICS	230-6401, 230-7281
Jet	PII/266MMX	512	64	4300	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	MB Iwill 440LX, SDRAM, UDMA, S3VirgeGX, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	960	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ФИНИСТ	PII/266MMX	512	64	4320	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	1060	ASBIS	249-5792, 214-7767
КОМПЬЮТЕРЫ AMD K6/300															
ICS	K6/300MMX	512	16	2100	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2 DX, EDO, Seagate, SDRAM, 100MHz, изм.конф., серт.РБ	24	488	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	K6/300MMX	512	16	4300	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2 DX, EDO, Seagate, SDRAM, 100MHz, изм.конф., серт.РБ	24	525	ICS	230-6401, 230-7281
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/300															
ФИНИСТ	PII/300MMX	512	32	2520	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	1104	ASBIS	249-5792, 214-7767
VA	PII/300MMX	512	32	3240	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Aristo AM-607LX, AGP, ATX, CL5446, 24xCD, Win95, 2key mouse, серт.РБ	24	997	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
NTT-2704	PII/300MMX	512	32	4300	ISA/PCI	15"	28	NI, MPRII	4	PCI	ATX, Intel, SDRAM, Trident, Samsung500S, UDMA, серт.РБ	30	1125	NTTS (TAIR)	229-2999
ICS	PII/300MMX	512	64	2500	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	809	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/300MMX	512	64	2500	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, 24xCD, SB16, Act.Sp.120W, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	902	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/300MMX	512	64	4300	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	838	ICS	230-6401, 230-7281
ФИНИСТ	PII/300MMX	512	64	4320	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	1185	ASBIS	249-5792, 214-7767
Jet	PII/300MMX	512	64	6400	EIDE/PCI	15"	25	LR, NI, MPRII	8	AGP	ATX, MB Iwill 440LX, SDRAM, UDMA IBM HDD, AGP ASUS V2740 Sony, изм.конф.	24	1325	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-2705	PII/300MMX	512	64	6400	ISA/PCI	15"	28	NI, MPRII	4	PCI	ATX, Intel, SDRAM, Trident, Samsung500S, UDMA, серт.РБ	30	1255	NTTS (TAIR)	229-2999
ICS	PII/300MMX	512	64	6400	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	901	ICS	230-6401, 230-7281
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/333															
ФИНИСТ	PII/333MMX	512	32	2520	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	1229	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	PII/333MMX	512	64	4300	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	945	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/333MMX	512	64	4300	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, 24xCD, SB16, Act.Sp.120W, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	1037	ICS	230-6401, 230-7281
ФИНИСТ	PII/333MMX	512	64	4320	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	1310	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	PII/333MMX	512	64	6400	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	1009	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/333MMX	512	64	8400	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	1105	ICS	230-6401, 230-7281
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/350															
ФИНИСТ	PII/350MMX	512	64	2520	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	1462	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	PII/350MMX	512	64	4300	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440BX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	1061	ICS	230-6401, 230-7281
ФИНИСТ	PII/350MMX	512	64	4320	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	1505	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	PII/350MMX	512	64	6400	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440BX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	1295	ICS	230-6401, 230-7281

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 220-11-98, 220-10-52

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/400

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор		VRAM	Шин	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Jet	PII/400MMX	512	64	?	EIDE/PCI	?	?	?	AGP	ATX, MB Iwill 440BX, SDRAM, mouse&Pad, изм.конф.	24	1175	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ФИНИСТ	PII/400MMX	512	64	2520	EIDE/PCI	15"	28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	1712	ASBIS	249-5792, 214-7767
CP System PII ATX	PII/400	512	64	4300	UDMA/PCI	?	?	4	PCI	MdT, SE440BX,AGP, PII 233-400,USB,Mgmt ASIC,серт.РБ,PCI audio	24	1898	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ФИНИСТ	PII/400MMX	512	64	4320	EIDE/PCI	15"	28 LR, NI, MPRII	8	AGP	Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	1755	ASBIS	249-5792, 214-7767
Jet	PII/400MMX	512	64	6400	EIDE/PCI	17"	25 LR, NI, MPRII	8	PCI	ATX, MB Iwill 440BX, SDRAM,UDMA IBM HDD,AGP ASUS V2740 Sony,изм.конф.	24	2235	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

СЕРВЕРЫ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор		VRAM	Шин	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP NetServer LXe Pro	PPro/200	512	64	?		?	?	?	PCI	up 4 SMP CPU, 6 hotswap,CD, array controller, ECC up 2Gb	36	9675	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LX Pro	PPro/200	512	64	?		?	?	?	PCI	up 4 SMP CPU,12 hotswap,CD,array contr.,ECC up 2Gb,hot swap redundant power	36	12450	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LXr Pro	PPro/200	64	?			?	?	?	PCI	монтируемый в стойку, до 8 CPU, RAID-контроллер	36	15570	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer E45	PII/266	512	32	?		?	?	?	PCI	Новый! ECC EDO RAM, CD, Ethernet 10/100, Auto Pilot, ASR	36	1980	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LC II	PII/266	512	32	?	WSCSI-2/PCI	?	?	?	PCI	EDO, Wide SCSI-2,24xCD, RAID 0-50, Dual Pentium II	36	2770	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer E50	PII/333	512	32	?		?	?	?	PCI	Новый! ECC EDO RAM, CD, Ethernet 10/100, Auto Pilot, ASR	36	2655	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LH II	PII/333	512	64	?	WSCSI-2/PCI	?	?	?	PCI	EDO, Wide SCSI-2,24xCD, RAID 0-50, Dual Pentium II	36	4830	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
IBM PC Server 315	PPro/200	512	32	?	U/FWSCSI	?	?	?	2	UFW, 8xCD SCSI, поставка 1 неделя	36	от 1995	IBA 210-12-68 (добавочные 12, 16) AN IBM ALLIANCE	
IBM PC Server Netfinity 3500	PII/233	512	96	?	U/FWSCSI	?	?	?	4	UFW, Dual ready, 24xCD, 10/100 Ethernet, поставка 1 неделя	36	от 3060		
IBM PC Server Netfinity 3500	PII/266	512	64	4330	U/FWSCSI	?	?	?	4	UFW, Dual ready, 24xCD, 10/100 Ethernet, поставка 1 неделя	36	от 3600		
IBM PC Server 330	PII/266	512	64	?	RAID, H/S	?	?	?	2	UFW, Dual ready, 8xCD SCSI, RAID, H/S, 10/100 Ethernet, поставка 1 нед.	36	от 4500		

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Toshiba Libretto 50CT	P/75	16	810	TFT	6.1"	PCMCIA II, 640x480, SB16, IrDA, 210x115x84мм, суперпортативный, 800 г, США, серт.РБ	12	1250	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 420CDT	P/100	8	1300	TFT	11.3"	A/M 800x600x16млн,10xCD, SB16, Sp., Mic., IrDA, MPEG, встр.БП, США, серт.РБ, склад	12	1600	МИКРОДОМ	232-7666
Compaq Armada 1130T	P/120	16	1070	TFT	10,4"	PCMCIA III, EDO, A/M, 800x600x64K, trackball, Win95, склад	12	1600	МИКРОДОМ	232-7666
DTK	P/120	16	1680	TFT	12.1"	б/у, 256Kb cache, 6xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, TV-out, серт.РБ, склад	+	1200	ASBIS	249-5792, 214-7767
Toshiba 440CDT	P/133MMX	16	1400	TFT	12.1"	A/M 800x600x16млн,10xCD, SB16, int. FIR, M/33.6 voice, IrDA, MPEG, USB, США, серт.РБ, склад	24	2250	МИКРОДОМ	232-7666
IBM TinkPad 310E	P/133MMX	16	1600	DSTN	12.1"		12	1640	IBA	210-1268 (доб.12,16)
MITAC 5026	P/133MMX	16	1680	TFT	12.1"	256Kb cache, 20xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, TV-out, серт.РБ, склад	12	1590	ASBIS	249-5792, 214-7767
OmniBook 5700CT	P/150	16	2000	TFT	12.1"	2Mb VRAM, XGA	36	2635	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
OmniBook 2000CS	P/166MMX	16	2000	DSTN	12.1"	2Mb VRAM, XGA	36	1700	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Toshiba 305 CDX	P/166MMX	16	2100	DSTN	12.1"	A/M 800x600x16млн,16xCD, SB16, IrDA, MPEG, USB, США, серт.РБ, склад	12	1790	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 740 CDT	P/166MMX	16	2100	TFT	13.3"	VideoCamera, XGA1024x768x16млн, 10xCD, SB16, int. FIR, M/28.8 voice, MPEG, IrDA, серт.РБ, склад	24	3400	МИКРОДОМ	232-7666
IBM TinkPad 380ED	P/166MMX	16	5000	TFT	12.1"		12	3050	IBA	210-1268 (доб.12,16)
Toshiba 460 CDX	P/166MMX	32	2100	FSTN	12.1"	A/M 800x600x16млн,10xCD, SB16, int. FIR, M/33.6 voice, IrDA, MPEG, USB, США, серт.РБ, склад	12	2300	МИКРОДОМ	232-7666
CTX CyberNote 700E	P/200MMX	16	2000	TFT	12.1"	256Kb cache, 20xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, TV-out, серт.РБ, поставка 2-4 нед.	12	1430	ASBIS 249-57-92 214-77-67	
MITAC 5026	P/200MMX	16	1680	TFT	12.1"	256Kb cache, 20xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, TV-out, серт.РБ, склад	12	1690		
MITAC 5026	P/200MMX	16	2100	TFT	12.1"	256Kb cache, 20xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, TV-out, серт.РБ, склад	12	1740		
MITAC 5031	P/200MMX	32	2100	TFT	13.3"	512Kb cache, 20xCD, SB, TouchPad, Li-ion, IrDA, XGA 1024x768 4Mb, TV-out, серт.РБ, склад	12	2490		
MITAC 5027	P/200MMX	32	2100	TFT	14.2"	512Kb cache, 20xCD, SB, TouchPad, Li-ion, IrDA, XGA 1024x768 4Mb, TV-out, серт.РБ, склад	12	2790		
MITAC 5026	P/200MMX	32	3200	TFT	12.1"	256Kb cache, 20xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, TV-out, серт.РБ, склад	12	2040		
MITAC 5026	P/233MMX	32	1680	TFT	12.1"	256Kb cache, 20xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, TV-out, серт.РБ, склад	12	1810		
MITAC 5026	P/233MMX	32	2100	TFT	12.1"	256Kb cache, 20xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, TV-out, серт.РБ, склад	12	1940		
MITAC 5031	P/233MMX	32	2100	TFT	13.3"	512Kb cache, 20xCD, SB, TouchPad, Li-ion, IrDA, XGA 1024x768 4Mb, TV-out, серт.РБ, склад	12	2590		
MITAC 5027	P/233MMX	32	2100	TFT	14.2"	512Kb cache, 20xCD, SB, TouchPad, Li-ion, IrDA, XGA 1024x768 4Mb, TV-out, серт.РБ, склад	12	2890		
MITAC 5027	P/233MMX	32	3200	TFT	14.2"	512Kb cache, 20xCD, SB, TouchPad, Li-ion, IrDA, XGA 1024x768 4Mb, TV-out, серт.РБ, склад	12	2990		
MITAC 5026	P/233MMX	32	3200	TFT	12.1"	256Kb cache, 20xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, TV-out, серт.РБ, склад	12	2140		
CTX CyberNote 700E	P/233MMX	32	2100	TFT	12.1"	256Kb cache, 20xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, TV-out, серт.РБ, поставка 2-4 нед.	12	2290		
CTX CyberNote 700E	P/233MMX	64	4200	TFT	12.1"	256Kb cache, 20xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, TV-out, серт.РБ, поставка 2-4 нед.	12	2490		
Toshiba 490 XCDT	PII/233MMX	32	4100	TFT	14.1"	A/M XGA 1024x768x16млн, 20xCD, SB16, IrDA, int. FIR, M/33.6 voice, IrDA, MPEG, USB, США, серт.РБ, склад	24	5100	МИКРОДОМ	232-7666
OmniBook 7100	PII/266	32	7100	SXGA	14.1"	2Mb VRAM, XGA	36	6645	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
OmniBook 4100	PII/266	32	7100	SXGA	14.1"	2Mb VRAM, XGA	36	4385	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Compaq Armada 4160T	P/166MMX	16	2000	CTFT	12,1"	256Kb,1Mb VRAM,20xCD option, PCMCIA, 3D sound, модульный дизайн, всемирная гар., Win95, склад	36	3136	BEL ABM 234-36-66, 234-22-52 Дистрибьютор COMPAQ	
Compaq Armada 7790DT	P/233MMX	32	5000	CTFT	13,3"	512Kb,2Mb VRAM, 20xCD EIDE, до 96Mb, IrDA, XGA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	4391		
Compaq Armada 4220T	P/266MMX	32	4000	CTFT	12,1"	512Kb,2Mb VRAM, 20xCD option, до 96Mb, IrDA, SVGA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	3889		
Compaq Armada 7380DT	P/266MMX	32	4000	CTFT	12,1"	512Kb,2Mb VRAM, 20xCD EIDE, до 128Mb, IrDA, SVGA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	4140		
Compaq Armada 7792DT	P/266MMX	32	5000	CTFT	13,3"	512Kb,2Mb VRAM, 20xCD EIDE, до 96Mb, IrDA, XGA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	4893		
Compaq Armada 7800T	PII/266	64	5000	CTFT	12,1"	512Kb,2Mb VRAM, 20xCD EIDE, до 96Mb, IrDA, XGA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	5771		

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson DFX-8000	A2, 9 pin, 216x240dpi, 1066 cps	12	2450	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS" 229-29-99	
Epson LX-300	A4, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	145		
Epson LX-1050+	A3, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	255		
Epson FX-2170	A3, 216x240dpi, 440 cps	12	530		
Epson FX-870	A4, 9pin, 216x240dpi, 380cps, рус., склад	12	388	ICS	230-6401, 230-7281
Epson FX-2170	A3, 24 pin, 216x240dpi, 440cps, склад	12	524	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LQ-100+	A4, 24pin, 360dpi, 200cps, рус., склад	12	146	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LQ-670	new, A4, 24pin, 360dpi, 300cps, рус., склад	12	325	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LQ-2170	A3, 24pin, 360x360dpi, 440cps, рус., склад	12	619	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LX-300	A4, 9pin, 216x240dpi, 264cps, рус., склад	12	137	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LX-300	A4, 9pin, 240cps, рус., склад	12	140	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson LX-1050+	A3, 9pin, 216x240dpi, 264cps, рус., склад	12	252	ICS	230-6401, 230-7281
Oki ML 3310	A4, 9pin, 435/387/73cps SSD, скидки	12	310	Бевалекс Bevalex 249-90-78, 249-90-11	
Oki ML 3311	A3, 9pin, 435/387/73cps SSD, скидки	12	347		
Oki ML 3410	A3, 9pin, 550cps, 8ppm, heavy duty	12	1371		
Oki ML 520 elite	A3, 9pin, 433cps SSD	12	443		
Oki ML 521 elite	A4, 9pin, 433cps SSD	12	496		

СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon BJC-4550	A3, 720x360, фотореализм, склад	12	385	НИКС	284-2895
Epson Stylus Color 1520	A2, 1400x720dpi	12	849	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS" 229-29-99	
Epson Stylus Color 300	A4, 720dpi	12	135		
Epson Stylus Color 400	A4, 720dpi	12	192		
Epson Stylus Color 600	A4,1400x720dpi	12	264		
Epson Stylus Color 800	A4, 1400x720dpi	12	322		
Epson Stylus 1000	A3, 360dpi	12	450		
Epson Stylus 300/400	A4, 720dpi, 4ppm, 10kb, цв., рус.,склад	12	129/189	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus 300	A4, 720dpi, 3ppm, Color, склад	12	160	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson Stylus 600/800	A4, 1440x720dpi, 6/8ppm, 32kb, рус., склад	12	257/319	ICS	230-6401, 230-7281
Epson St.Photo700	new, A4, 1440x720dpi, 4ppm, 64kb, рус., склад	12	314	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus 1500	A3, 720dpi, 3ppm, 256Kb, рус., net, склад	12	439	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus 1520/3000, A2, 1440x720dpi, 4/7ppm, 256/64Kb, net, рус., склад		12	839/1830	ICS	230-6401, 230-7281
HP DeskJet 340CBi	A4,600x300dpi,возм.цв.печ.,портатив.,склад,серт.РБ	12	285	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, возм.цв.печ., рус., склад, серт.РБ	12	135	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, 3ppm, рус., склад	12	130	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 400	A4, 600dpi, 3ppm, цв., рус., склад	12	128	ICS	230-6401, 230-7281
HP DeskJet 400L	A4, 600dpi, 3ppm, цветной	12	132	ZIDA	234-9470, 234-9866
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 2ppm,color, склад	12	190	НИКС	284-2895
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 2ppm,color, склад	12	195	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 670C/690C	A4, 600dpi, 300dpi color, фотокачество	12	от 205	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP DeskJet 670C/690C/690C+, A4/A3, 600dpi, 300dpi color		12	от 199	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 670C/690C+, A4, 600dpi, 4ppm, 32Kb, цв., рус., склад		12	184/229	ICS	230-6401, 230-7281
HP DeskJet 670C	рус.,color, склад, серт.РБ,дил.скидки	12	199	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 512Kb, 5ppm, цв., фотокачество	12	195	ZIDA	234-9470, 234-9866
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 5ppm, Color, PhotoKit, склад	12	225	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 5ppm, color, рус., 512Kb, PhotoKit, склад	12	240	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 512Kb, 5ppm, фотокартридж	12	232	ZIDA	234-9470, 234-9866
HP DeskJet 720	A4,600dpi,4ppm,PhotoREt,склад,дил.скидки	12	330	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 720C	A4, 600dpi, 8ppm, Color, PhotoRetII, склад	12	300	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 890C	A4, 600dpi, 9ppm, 1Mb, цв., рус., склад	12	335	ICS	230-6401, 230-7281
HP DeskJet 890Cxi	A4, 600dpi, 9ppm, Color, PhotoRetII, склад	12	330	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 890Cxi, 720dpi,9ppm,PhotoREtII,KodakRes.Enh,склад, скидки		12	399	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 1100/1120	A3,600dpi,6ppm, REt,C-REt,ColorSmart II/Prof.,склад	12	480/550	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 1120C	A3, 600dpi, 6,5ppm, Color, PhotoRetII, склад	12	495	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Olivetti JP 190C	A4, 600x300dpi, 3ppm, цветной, рус., а/подача	18	176	ТУССОН 236-42-88 236-59-31	
Olivetti JP 370	A4, 300dpi,3ppm, возм.цв.печати,а/под.70л.	18	199		
Olivetti JP 790	A4, 600dpi,6ppm, проф.,полноцв.,фотопечать, рус.	18	320		

ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад	12	385	ICS	230-6401, 230-7281
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb	12	410	NTTS (TAIR)	229-2999
Epson EPL-N1200	A4, 1200dpi, 12ppm, 2Mb	12	955	NTTS (TAIR)	229-2999
Epson EPL-N1200/N2000, A4/A3, 1200dpi, 12/20ppm, 2/4Mb, рус., склад		12	925/1830	ICS	230-6401, 230-7281
HP LaserJet 4000/4000N, A4,600x1200(2400)dpi,REt,MEt,PS/сетевой		12	1340/1942	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5000	A3, 600 (1200) dpi, REt, MEt, дилерские скидки	12	1860	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5SiNX	A3,600dpi,REt,лоток 1100л.,рус.,сеть,сортер,серт.РБ	12	3099	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	390	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус.,склад,серт.РБ,скидки	12	405	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	399	ZIDA	234-9470, 234-9866
HP LaserJet 6L/4000/5000, A4/A3, 600dpi, 6ppm, 1Mb		12	от 410	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 6L/6P	A4, 600dpi, 6/8ppm, 1/2Mb, рус., склад	12	385/745	ICS	230-6401, 230-7281
HP LaserJet 6L/6P/6MP	A4, 600dpi, 6/8ppm, 1-3Mb	12	от 409	АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 6P, A4,600dpi,8ppm,2Mb,REt,MEt,IrDA,рус.,серт.РБ,склад		12	780	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 8000	A3, 1200 dpi, REt, MEt, дилерские скидки	12	3350	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
OkiPage 4W+	A4, 600dpi, 4ppm, 128Kb, Win+DOS, скидки	12	265	Бевалекс Bevalex 249-90-78, 249-90-11	
OkiPage 6E	A4, 600dpi, 6ppm, 1(17)Mb, 35 fonts, серт.РБ	12	398		
OkiPage 6EX	A4, 1200dpi, 6ppm, 2(18)Mb, 45 fonts, серт.РБ	12	491		
OkiPage 10i	A4, 600dpi, 10ppm, 2Mb, PCL6, net, серт.РБ	12	758		
OkiPage 20DX/DN, A4,600x1200dpi,20ppm,8Mb,PCL6,FullDuplex,net,серт.РБ		12	1639		
Xerox N24	A3, 1200dpi, новый, сеть, PS, скидки	12	2999	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox N32	A3, 1200dpi, новый, сеть, PS, скидки	12	3505	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 4512, A4,600dpi,8ppm,6Mb,а/п 2x250л, рус. дупл.,сеть,серт.РБ		12	1350	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 4520	A3, 600dpi,20ppm,4Mb,3x250л.,рус.,сеть,серт.РБ,ск.	12	2850	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 5750 Empress, A3,2400dpi,полноцв. принтер/копир/сканер,полигр.кач.		12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox C55 Color	A4,600dpi.12ppm/3ppm,30Mb,а/п250л.,серт.РБ,ск.	12	4300	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

ПЛОТТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP DesignJet 2500CP	A0, 20Mb, color, PostScript 2, RIP, упр. по сети	12	13580	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 430	A1, 600dpi, 4Mb, mono, а/обрезка, склад	12	от 1784	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 430	A4-A1, 600dpi, 4Mb, mono, A1	12	1784	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 450	A4-A1, 600dpi, 4Mb, color, A1	12	2105	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 450C	A1, 600dpi, 4Mb, color, а/обрезка, склад	12	от 2105	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 455CA	A1, 600dpi, 4Mb, 4 color, рул.подача,сеть,дил.скидки	12	3295	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 700	A1, 600dpi, 4Mb, mono, а/обрезка, склад	12	4282	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 750C	A1, 600dpi, 4Mb, color, а/обрезка, склад	12	от 5765	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 750C+	A4-A1, 600dpi, 8Mb, color, A1	12	5765	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 755CM Color, A0, 600dpi, 71PS2,MIO, color, сеть,дил.скидки		12	9998	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 8900	54", лазерный полноцветный	+	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

СКАНЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson GT 5000	A4, 300x1200dpi, 24bit color, SCSI, планш.	12	275	NTTS (TAIR)	229-2999
Epson GT 9500	A4, 600x4800dpi, 36bit color, SCSI, Zoom 200%	12	649	NTTS (TAIR)	229-2999
Epson PhotoPC-600	цифр. ф/камера, 1024x768x24bit, 30f	12	643	ICS	230-6401, 230-7281
FilmScan 200	сканер слайдов и ф/пленок, 2400dpi, BiDi	12	436	ICS	230-6401, 230-7281
HP ScanJet 5100	A4, 600dpi, 24bit color, склад	12	280	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP ScanJet 5100C	600-1200dpi, color, Slim, OCR, дилерские скидки	22	285	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 5s	A4, 300dpi, color, 15сек/стр., OCR,склад,скидки	22	240	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 6100C	2400/600dpi, 30bit color flatbed, OCR,Corel PhotoPaint	22	740	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Paragon 600 IICD	600dpi, 24bit color	12	150	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Paragon 6000/1200SP	A4, 600/1200dpi, 24/30bit color, 8bit gray, планш.	12	149/199	ICS	230-6401, 230-7281
Paragon 6000P	A4, 600x300dpi, 24bit color	12	100	НИКС	284-2895

МОНИТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
AOC 5VLR/TVM	15", 0.28, Digital, 1024x768, 85Гц, OSD	12	178	НИКС	284-2895
CTX 1569E	15", 1024x768, MPRII, Digital, 85Гц, 0,28, OSD	12	220	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Mitac	15", DSTN/TFT LCD, 1024x768, Digital, audio	12	от 1090	ASBIS	249-5792, 214-7767
Samsung 400B	14", 800x600, NI LR, MPRII, 85Гц	36	137	ZIDA	234-9470, 234-9866
Samsung 400B	14", 0.28, 65МГц, Dig., 50-100Гц, склад	12	145	ICS	230-6401, 230-7281
Samsung 500S/B	14", 1024x768, NI LR, MPRII, 85Гц, digital, OSD	36	200/230	ZIDA	234-9470, 234-9866
Samsung 500S+/B/P	15", 0.28, 65МГц, Dig. 50-100Гц, dig., склад	12	от 220	ICS	230-6401, 230-7281
Samsung 400B	14", 0.28, 640x480x60Гц	36	149	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS" 229-29-99	
Samsung 500S	14", 0.28, 800x600x85Гц	36	215		
Samsung 500B	14", 0.28, 1024x768x85Гц	36	255		
Samsung 700S	14", 0.28, 1024x768x85Гц	36	380		
Samsung 400B, 14", 0.28, 1024x768x60Гц, 800x600x85Гц, 56МГц, 0.28, dig.		24	180	ТУССОН 236-42-88, 236-59-31	
Samsung 500B	15", 0.28, 1280x1024x60Гц, 1024x768x85Гц,TCO'95	36	325		
Samsung 500P, 15", 0.28, 1280x1024x60Гц, 1024x768x85Гц,dyn.focus,TCO'95		36	365		
Samsung 500S	15", 0.28, 1024x768x60Гц, 800x600x85Гц	36	288		
Samsung 700Glsi	17", 0.26, 1280x1024x75Гц, double dyn.focusing	36	699		
Samsung 700MP, 17", 0.26, 1600x1280x67Гц,double dyn.focusing,2x4W Sp.		36	770		
Samsung 700S	17", 0.28, 1280x1024x60Гц,double dyn.focusing	36	545		
Sony 100ES	15", Digital, MPRII, 1024x768, 85Гц	12	330	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 100ES/GS	15", 1024x768, NI LR, MPRII, OSD, 85Гц, Digital	12	от 335	ZIDA	234-9470, 234-9866
Sony 100GS/120AS	15", Digital, TCO-95, 1024x768, 85Гц, multimedia	12	410	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 200ES/GST/PST	17", Digital, TCO-95, 1280x1024, 85Гц, multimedia	12	660	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ViewSonic V655/E655	15", 0.28, 50-100Гц, 56МГц, Dig., MPR II, склад	12	250/255	ICS	230-6401, 230-7281
ViewSonic P655	15", 0.27, 1024x768x87МГц, Dig., MPR II, склад	12	288	ICS	230-6401, 230-7281

МАТЕРИНСКИЕ ПЛАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
VP3 5DLX AGP	P/75-233MMX, 512Kb cache, 83MHz, все CPU	6	65	ZIDA	234-9470, 234-9866
Zida, VIA Appolo	P/75-333, Cache 512Kb, VP3 AGP	6	46	НИКС	284-2895
ASUS TXP4	P/75-233, 430TX, 512Kb, опт. скидки	6	105	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ASUS P2L97, P2B	PII/233-400, 440LX, 440BX, UltraWideSCSI,опт.ск.	6	140	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Intel Atlanta	Original, PII/233-333 440LX, DIMM, ATX	12	147	ICS	230-6401, 230-7281
Iwill P2LD,P2LS,BD100	PII/233-500, 440LX, 440BX, UltraWideSCSI	6	130	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Lucky Star ARIES	P/75-233MMX,256/512Kb,VIA,SIMM,DIMM,AT	12	50	ICS	230-6401, 230-7281
Soyo SY-5BT5 430TX,upP233MMX,2x168 DIMM DRAM,4x72 SIMM,4PCI/3ISA/2USB		+	102	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Soyo SY-7KB 440LX, PII,ATX,4x168 DIMM,3PCI/3ISA/2USB,I/O,IrDA,PC97,FLEPOM		+	143	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
5 SVA VIA	P/75-233MMX, 512Kb cache, 83MHz, все CPU	6	47	ZIDA	234-9470, 234-9866
PII 6DLX/6MLX 440LX	P/233-300MMX, 512Kb cache, 83MHz	6	95	ZIDA	234-9470, 234-9866

ПРОЦЕССОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Cyrix/IBM 6x86MX	PR233, PR266	12	64	НИКС	284-2895
K6/233, K6/266	AMD, MMX, K6-3D	12	77	НИКС	284-2895
P/200-233MMX	Intel Original, склад	12	110/125	ICS	230-6401, 230-7281
P/200MMX	Intel	24	100	ZIDA	234-9470, 234-9866
P/200MMX	Intel, Box	12	100	НИКС	284-2895
P/233MMX	Intel, Box	12	118	НИКС	284-2895
PII/233/266/300/333/350/400MMX,Intel Original,512Kb,box,склад		12	от 194	ICS	230-6401, 230-7281

МОДУЛИ ПАМЯТИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
DIMM SDRAM	16Mb, SDRAM	12	17	НИКС	284-2895
DIMM SDRAM	32/64Mb	12	31	НИКС	284-2895
DIMM SDRAM	32Mb, 168pin, 64bit,10ns	12	32	ZIDA	234-9470, 234-9866
DIMM SDRAM	16/32Mb, SDRAM	12	от 22	СИНКЛ-КОМ	223-0478
DIMM SDRAM	16/32Mb, 10ns, 168pin, 64bit, склад	12	18/32	ICS	230-6401, 230-7281
SIMM	4/8/16Mb, 30/72pin	12	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-0478

ПРОГРАММАТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Программаторы, XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP		24	от 190	ИНТИС	211-1783, 210-2859

ГРАФИЧЕСКИЕ И МУЛЬТИМЕДИЙНЫЕ РАСШИРИТЕЛИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Diamond Monster	3DII 8Mb 3D FX Voodoo 2 Retail	12	292	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Monster	3D 3400XL 4Mb PCI Retail/OEM	12	175/156	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Monster Sound, 3D 2Mb + WT PCI Retail		12	180	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

ВИДЕОКАРТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ASUS V2740	Intel740 8Mb, AGP (TV in&out)	6	110	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ASUS V3000	3DexPlorer, Riva 128, TV in./out AGP (PCI)	6	90	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Diamond Stealth	3D 2240 Pro 2Mb PCI OEM	12	45	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Stealth	3D 4400 4Mb fixed AGP OEM	12	70	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Stealth	II S220 4Mb PCI OEM	12	99	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Fire	GL 1000 Pro 8Mb PCI/AGP OEM	12	201/236	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Fire	GL 1000 Pro 8Mb PCI/AGP Retail	12	209/239	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Fire	GL 3000 8Mb VRAM + 32Mb DRAM PCI	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Fire Port	20/40 SCSI-2 Ultra wide PCI Retail	12	106/162	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Viper	V330 4Mb PCI/AGP OEM	12	154	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Matrox	Matrox Mystique 2 (4) Mb	6	80	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
S3	Virge DX, 2(4)Mb, PCI	6	25	НИКС	284-2895
S3	Virge GX, 4Mb, AGP	6	45	НИКС	284-2895

УСТРОЙСТВА ЧТЕНИЯ И ЗАПИСИ ИНФОРМАЦИИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CD-ROM	24/32 x speed, Samsung, IDE, 2 кнопки	12	58/64	ICS	230-6401, 230-7281
CD-ROM	32 x speed, Mitsumi, Teac, ASUS	6	58	НИКС	284-2895
CD-ROM	24 x speed, BTS, Teac, Acer	6	55	НИКС	284-2895
CD-ROM	16/24/32 x speed	6	от 55	СИНКЛ-КОМ	223-0478
CD-Writer	Panasonic, 4/8-speed, SCSI	12	399	ICS	230-6401, 230-7281
ZIP Drive Iomega	ext., 100Mb, LPT, опт. скидки	12	135	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

НОСИТЕЛИ ИНФОРМАЦИИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
МО-диски Verbatim,Fujitsu,Basf,3M,3,5"(230/540/640Mb),5,25"(0,65/1,3/2,6Gb)		12	от 7	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
CD-R/RW-диски,Verbatim/запис.устр. CD-R/RW		+	2,5/480	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Дискеты 3,5" Basf, 3M, Verbatim,DOS form.,2HD,1,44Mb,тефлон,чист.		12	от 0,31	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Дискеты 3,5" 3M, Verbatim,DOS format, 2HD, 1,44Mb, 10 шт., доставка		+	от 5	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Дискеты 3,5" Verbatim, 1,44Mb, IBM format, 10 шт.		+	4	NTTS (TAIR)	229-2999

ЖЕСТКИЕ ДИСКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Fujitsu MPB3021AT	2,1Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	120	НИКС	284-2895
Quantum FB SE	3,2Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	132	НИКС	284-2895
Quantum FB ST	4,3Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	165	НИКС	284-2895
IBM	6,4Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	190	НИКС	284-2895
Seagate ST32122A	1,7/2,1/3,2/4,3Gb, Ultra DMA	24	от 115	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Seagate ST32122A	2,1Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	115	НИКС	284-2895
Seagate ST32520A	2,5Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	123	НИКС	284-2895
Seagate, Quantum	1,6/2,1/2,5/3,2/4,3G/6,4b, Ultra DMA-33, Fast ATA-3	12	от 110	ZIDA	234-9470, 234-9866

МУЛЬТИМЕДИА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3DFX	Cardex Dragoon 1000, Helios 3D 4Mb	6	95	НИКС	284-2895
CD-ROM-диски	ПО, игры, музыка, энциклопедии	+	от 4	СИНКЛ-КОМ	223-0478
CD-ROM-диски	игры, ПО, компьют.литература. Маг. "Импульс"	+	?	IBA	232-7243
SB Yamaha	3D Sound, FullDuplex, PnP	6	13	НИКС	284-2895
SB 16/AWE32	Creative Vibra/FM radio/AWE64	6	34	НИКС	284-2895
SB Crystal	CS-4232/9233, Win95, wavetable, PnP, ISA, 6W	24	30	ИНТИС	211-1783, 210-2859
TV Tuner	Aver TVCapture, Aver TVPhone, ДУ	12	110	НИКС	284-2895

СЕТЕВЫЕ АДАПТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3C509B-TPC	EtherLink III, ISA, UTP&BNC	99	65	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C509-TPO	EtherLink III, ISA, 10BaseT Only	99	50	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C905B-TX	Fast EtherLink XL 10/100 PCI	99	75	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Allied telesyn AT-2000U	UTP/BNC/AUI, 16bit, склад, дилерские скидки	36	19	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT-2500TX,	UTP, 32bit PCI, 10/100Mbps, FastEthernet, дил.скидки	36	49	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Intel EEPro10	ISA, PnP, TP/BNC+TP, Very fast, склад	99	от 39	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EEPro100+	100/10Mbs, PCI, full duplex, WS/Server	99	72	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel Server Adaptor, 100/10Mbs,PCI,full duplex,VLANs,Redundance,Low CPU Util		99	560	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
LTC FastNet/TX PCI,32-bit PnP,10/100-BaseTX,full duplex,autoneg.,TPO		60	52	ТУССОН	236-4288, 236-5931
LTC Lantech PnP	Ethernet, ISA, PCI, 10-BaseT, full duplex, TPO	60	от 22	ТУССОН	236-4288, 236-5931
NE 2000	PCI, 32bit, Combo	6	14	НИКС	284-2895
Surecom EP-312	Ethernet 16-bit NE2000, BNC&TP, ISA, PnP	12	14	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-325	Ethernet 32-bit, BNC&TP, PCI, PnP	12	18	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-427	PCMCIA Type-II Ethernet	12	75	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3C16405	SuperStack II PS Hub 40TP 12port, 4segm./unit	12	449	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16701	3COM OfficeConnect Hub/8UTP + 1BNC	12	135	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Allied telesyn MR 415/815, Ethernet Hub 4/8 UTP, склад, дилерские скидки		99	от 54	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT	коммутаторы, 10/100, 2/3/4 порта	99	от 460	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT-3718, 16x10Base-T (RJ45) + 100 Base-TX Switch, дил.скидки		36	1350	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn MR-902/908TR, EthernetHub 4/8x100Base-TX,внутр.пит.,склад		99	от 130	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn Turbostack, упр.коммутаторы 10/100 для предприятий,скидки		36	от 650	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Intel EE100TX8	Intel Express standalone Hub 100Mb, 8(14) ports, склад	12	570	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EE101TX	Intel Express switch 100Mb, 8/12 ports, склад	12	2670	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EE110TX,Express stackable Hub 10/100Mb, 12/24 port, SNMP, склад		36	1199	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel ESS10T	Express Switch 510T, 100Mb, 24/32, склад	36	3800	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EXPRESS 9000, маршрутизаторы LAN2WAN,LANWAN BRI,LANWAN PRI		12	1199	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel NETPORT	сервер печати Ethernet 100&10Mb, склад	12	310	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SH10T5/8	InBusiness Hub 10, 5/8UTP+BNC	99	80/110	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SH110TX8	InBusiness Fast Hub Plus, 8x100+1x10/100	99	860	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SR10TPSEU	InBusiness Internet Station, LAN+2xPCMCIA miodems	12	490	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SS110TX8	InBusiness Switch Plus, 8x10+2x10/100	99	860	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
LTC FastLink Hub 1200R,концентраторы,8/12/16 ports,100Base-TX Hub, 19"RM		60	от 349	ТУССОН 236-42-88, 236-59-31	
LTC Flex Hub	концентраторы, 16/32 ports, 10Base-T+1, 19", FL slot	60	от 125		
LTC MaxSwitch,мод.комм.2/4/8р.10/100Base-TX+24/16/8 ports 10Base-T		60	от 742		
LTC PremierSwitch 312s, 2 10/100Base-TX+12 10Base-T,SuperSmart,SMTP,RMON		60	999		
LTC SOHOSwitch 208	2 10/100Base-TX+8 10Base-T, SmartSwitch	60	599		
LTC WorkGroup Hub	концентраторы 5/9 ports 10Base-T	60	от 38		
Surecom EP-508T	Ethernet Mini Hub 8 UTP+1BNC	12	65	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-517T	Ethernet Mini Hub 16 UTP+1BNC	12	120	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-200-66	Turbo 16C650 Serial Card	12	30	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-400-650	Turbo 16C650 4Com Card	12	70	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-800	Turbo 8Com Card, кабель	12	125	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-800-650	Turbo 16C650 8Com Card, кабель	12	160	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Legrand	кабель-каналы и эл./установочное оборудование	+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	RG-58, 50 Om	+	0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	UTP/FTP/STP, 5 кат., 4 пары	+	от 0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель телефонный		+	от 0,05	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Розетки,терминаторы,коннекторы,кабель и др.сет.аксессуары TP/BNC		+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Розетка RJ45	внешняя одинарная/двойная 5 категория	+	от 5	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Шкафы 19", Patchpanel и др. монтажное оборудование		+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IIC 1414 int. C.Logic	14,4Kb/s, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1, Voice	24	от 70	ИНТИС	211-1783, 210-2859
UMC	int./ext., Voice, 14,4Kb/s,V42/V42bis	12	35	НИКС	284-2895
USR Courier	ext., X2, 56Kb/s,V34/V42bis, выд.линия, 220В,склад	12	232	ICS	230-6401, 230-7281
USR Courier V34 rus, ext. 33,6Kb/s,V34,16,8HST+,V32terbo,V42,V42bis,220В,синхр./асинхр.		24	240	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser	ext., 33,6Kb/s, кабель	12	120	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Sportser V34 fax	ext.,33,6Kb/s,V34+V42,V42bis,220В,кабель,серт.РБ	60	130	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser V34 PC, 33,6/14,4Kb/s,V34+,V42,V42bis,OEM,ПО,инстр.,серт.РБ		60	85	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser V34Voice	int.,33,6/14,4Kb/s,V34+V42,V42bis,ПО,науш.,серт.РБ	60	155	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser V34VoicePC, 33,6/14,4Kb/s,V34+V42,V42bis,OEM,ПО,серт.РБ		60	105	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser Vi	int., 33,6Kb/s, V42/V42bis, gIII fax	12	80	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Sportser VI, int./ext. X2/33,6Kb/s,X2/V34/V42bis,voice,220V,наушн.,склад		12	125/150	ICS	230-6401, 230-7281
USR Sportser VI	int./ext.,33,6Kb/s,V34/V42bis,voice,220V,наушн.,склад	12	79/144	ICS	230-6401, 230-7281
USR Sportser/3Com	int/ext, 33,6/56,6Kb/s, voice,flash,серт.РБ	60	от 112	ТУССОН 236-42-88 236-59-31	
ZyXel U1496+, ext.,19,2/16,8Kb/s ZyX,LED,опр.ном.,G3FaxClass2/2.0,voice		24	270		
ZyXel Omni 288S, ext.,28,8Kb/s,V34,19,2/16,8Kb/s ZyX,LED,Flash EPROM,опр.ном.,voice		24	260		
ZyXel U336E, ext.,33,6Kb/s,V34+,19,2/16,8Kb/s ZyX,G3FaxClass2/2.0,voice		24	280		
ZyXel Comet 336P	33,6Kb/s, PCMCIA, tape II f/m	24	190	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel Omni 288S	ext.,28,8Kb/s,3гол.реж.+ПО,рус.,Internet,склад	24	310	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel Omni 288S, 28,8Kb/s,V34,Zyx19,2,Zyx16,8,V42,V42bis,voice,AOH,кабель		24	260	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U1496E+,19,2Kb/s,V32bis,V42,V42bis,voice,кабель,серт.РБ		24	260	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U1496E+	ext.,19,2Kb/s, 3 Voice, ПО, Internet, рус., склад	24	280	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U336 E	ext.,33,6Kb/s,голос,2/4выд.лин.,склад,скидки	24	330	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U336 E, ext.,33,6Kb/s,V34+,Zyx19,2,Zyx16,8,V42,V42bis,выд.линия		24	280	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U336 S	ext.,33,6Kb/s,голос,2/4выд.лин.,склад,скидки	24	650	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
APC BK300/400/500MI	250/300/400/500/600VA	24	от 90	ZIDA	234-9470, 234-9866
APC UPS Back	300-600 VA	24	100	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
APC UPS Back	300/500/600/800/1400VA, США, склад	12	102	ICS	230-6401, 230-7281
APC UPS Back Pro	280-420 VA, PnP	12	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
GeneralPower	от 500 VA до 600kVA, 2- и 3-ф., США, дил.скидки	24	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Kohler	дизель- и газогенераторы до 2ГВт, скидки	+	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 1400	1400 VA, LAN, USA, склад, скидки	24	590	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 420	280/420 VA, LAN, USA, склад, скидки	24	165	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 650/1000, 650/1000 VA, LAN, USA, склад, скидки		24	297/446	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Powercom UPS Back	250 VA	12	90	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
TrippLite BC Internet	300-675VA, of-line, серт.РБ	24	92-213	Бевалекс Bevalex 249-90-78, 249-90-11	
TrippLite OmniSmart	280-1400VA, Line-interactive, ПО, серт.РБ	24	173-527		
TrippLite Smart	700-1400VA, Intelligent Network UPS, серт.РБ	24	299-598		

ОБОРУДОВАНИЕ И ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Защитные фильтры Basf, 3M, Verbatim, Izovac, 14"/17"/21", сертификат		12	от 18	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Пластмассовые приборные корпуса		12	?	КОМПОНЕНТЫ И СИСТ.	229-2103, 229-2110
Принадлежности для ПК, боксы для дискет, копи-холдеры		+	?	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
Чистящие салфетки Fellowes, Англия		+	?	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 220-11-98, 220-10-52

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
IBM OS/2 Warp v.4	Merlin, 32-разр. ОС, БД (сист. упр.)	+	?	IBM AN IBM ALLIANCE 210-12-68 (добавочные 12, 16), 234-47-46 CompIT Systems 221-23-11, 230-31-23	
OS/2 Warp Server v.4	сетевая ОС, вкл. LAN Server 5.0	+	?		
Universal DataBase	сист. упр. БД для OS/2, Win, AIX	+	?		
MS Windows NT	сетевая ОС	+	?		
Novell	Intranet Ware, 5/10/25... users	+	?		
Visualage C++,Generator,Develop.вед.ср.разр.прил."клиент-сервер" для разл.платф.		+	?		
Lotus Notes,платформа "Клиент-сервер" для автоматиз.офиса под OS/2,Win,UNIX		+	?		
Microsoft	различные программные продукты	+	?		
Продукты фирмы 1С	1С: Бухгалтерия, торговля и др для разл платформ	+	?		
ORACLE	Oracle 8 Enterprise Edition	+	от 14600		
ORACLE	Oracle 8	+	от 1850		
ORACLE	Personal Oracle	+	от 245		
Platinum Technology	Средства создания и обслуживания реляционных БД	+	?		

ОБУЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
ORACLE	авторизованные курсы, выдача сертификата	+	?	COMPIT SYSTEMS	221-2311, 230-3123

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
"ГАРАНТ"	БД по законод. РФ, актуализ. все губернии	+	?	РЕГИСТР	249-1339, 249-4128
"ЮСИАС" (НОВИНКА)	БД по законод. РБ (DOS/Win), еженед. актуал.	+	?	РЕГИСТР	249-1339, 249-4128
БД, справочники по РБ, СНГ, Европе, более 100 наим., 1998 г., доставка		+	?	СОЮЗИНФОРМ	264-4537
БизнесИнформ, эл. каталог предпр. и орг. РБ, Win., актуализ. еженед.		+	80	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	216-2373
БизнесИнформРос, эл. каталог предпр. и орг. России, Win., актуализ. еженед.		+	80	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	216-2373
Договоринформ, мастер сост.договоров, сб.коммент. и комментарии при сост.		+	?	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	213-2813 (4 линии)
Справочники и БД по предпр. РБ, СНГ, Польши, Европы, ТНВЭД, WA-2 регистр			?	ЧП КОМЛЕВ	211-4757
ЮрИнформРос	БД по зак-ву РФ, DOS/Win., 29000 норм. актов	+	299-350	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	213-2813 (4 линии)
ЮрЭксперт	БД по зак-ву РБ, ежедневное обновление	+	99	ЭКСПЕРТЦЕНТР	2768291,2110000(32944)

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
1С:Бухгалтерия проф 6.0,Win3.11/95,сетевая, дост.,установка		+	165-395	Бенетон 276-99-89, 229-26-01	
1С:Бухгалтерия. Обучение на рабочем месте заказчика		+	10/час		
1С:Зарплата и кадры, Win95, дост., установка, внедрение по договору		+	280-960		
1С:Торговля и склад, Win95, сетевая, дост., установка, внедрение по договору		+	280-960		
Анжелика: бухучет, склад, торговля, зарплата, платежные документы, сеть, Win		+	30-980	GOLDEN SOFTWARE	263-8971
Бэмби+	бухгалтерия, экономика малого бизнеса	12	90	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5980
БЭСТ	бухг.,экономика,склад,торг.,уст.,настройка,сопров.	12	от 200	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5980

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
Canon FC-200/210/220	A4, 4к/мин., а/подача, E16	12	от 335	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Canon FC-210/230	A4, 4к/мин., а/подача	12	от 340	БМ	235-3762, 210-0756
Canon FC-210/220/230/330, A4, 4к/мин., автоподача, E16, 220В		12	от 360	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Canon FC-200/220	новая модель,A4,4к/мин.,а/подача,инстр.на рус.	12	330/390	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Canon FC-200/210/230	A4, 4-6 к/мин	+	340-400	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC 230	A4, 4к/мин, 500к/мес.	12	?	Authorized Full Service Dealer (017) 266-02-15 (0152) 44-32-41	
Canon PC 780	A4, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%	12	?		
Canon NP 6112	A4, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%	12	?		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 10000к/мес., 50-200%	12	?		
Canon NP 6312	A3, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%, ADF	12	?		
Canon FC 230	A4, 4к/мин, E-16, а/подача	12	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Canon FC 210	A4, 4к/мин, время прогрева 0 сек.	12	?	ТОРИС КопиТехник 226-25-19, 226-24-12, 222-98-12	
Canon FC 220	A4, 4к/мин, время прогрева 0 сек., лоток 50л	12	?		
Canon PC 750	A4, 10к/мин, 70-141%, касс. 250 л. + лоток	12	?		
Canon PC 780	A4, 12к/мин, 70-141%, касс. 250 л. + лоток	12	?		
Canon NP 6112	A4, 12к/мин, 70-141%, касс. 250 л.+лоток	12	?		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 50-200%, касс. 250 л. + лоток	12	?		
Canon FC-220	A4, 4к/мин, E-16, 1000 к/мес, лоток на 50л.	12	от 399	ЮНИЛЭНД РАСПРОДАЖА СКИДКИ ДО 15% 245-22-06	
Canon NP-1215	A3, 15к/мин, 50-150%, касс. 250л.+лоток 50л.	12	980		
Canon NP-2020	A3, 20к/мин, 50-200%, 12000к/мес, 2х250л.+50л.	12	1700		
Canon NP-4040	A3, 40к/мин, 50-150%, 2 касс. 250л.+лоток 50л.	12	890		
Canon NP-4540, A3,40к/мин,50-150%,2-ст.,2цв.,2касс.250л.+лоток50л.		12	1190		
Canon NP-4835	A3,35к/мин,50-200%,2-стор.,ЖКИ,2х250л.+50л.,2цв.	12	1700		
Canon NP-6112	A4, 12к/мин, 70-141%, 3000к/мес, 250л.+50л.	12	1150		
Canon NP-6216	A3, 16к/мин, 50-200%, 10000к/мес, 250л.+50л.	12	1550		
Canon NP 4000	A3, 40к/мин, масштабирование, 2-й цвет	12	799	БИСПРИС	220-0926
Canon FC-200	A4, 4к/мин, доставка, инстр.на рус., сервис	12	345	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Lanier 7213	A4, 13к/мин, 5000 к/мес, инстр., доставка, сервис	12	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Lanier 7313, A4,13к/мин,5000 к/мес,65-141%,доставка,инстр.,сервис		12	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Lanier 7320	A3,20к/мин,50-200%,дупл.,сортер,а/подача,доставка	12	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Mita CC-35	A4 , 4к/мин, а/подача, 800к/мес., касс. на 50 л.	12	410	BVC	228-6854, 228-6882
Olivetti 8004	A4 , 4к/мин, а/подача до 50 листов, а/отключ.	12	454	ТУССОН СЕЗОННАЯ РАСПРОДАЖА 236-42-88, 236-59-31	
Olivetti 8012	A4, 12к/мин, 70-122%, а/под.до 50л., лоток на 250л.	12	1145		
Olivetti 8020	A3, 20к/мин, 50-200%, барабан на 60000 коп.	12	1890		
Olivetti 8021	A3, 21к/мин, 49-204%, бар.на 60000коп., дуплекс	12	1971		
Olivetti 8516, A3, 16к/мин, 50-200%,бар.на 60000 коп.,лоток на 250л.		12	1590		
Olivetti 8520, A3,20к/мин,50-200%,бар.на 60000коп.,2лотка на 250л.		12	1995		
Ricoh FT 2012/2212,A4/B4,12к/мин,а/под.,3000к/мес.,70-141%,касс.на 250л.		12	800/1100	BVC	228-6854, 228-6882
Ricoh FT 4015, A3 ,15к/мин,а/подача,10000к/мес.,50-200%,касс.на 500л.		12	1600	BVC	228-6854, 228-6882
Ricoh FT 3000	A4-B4 ,15к/мин	12	399	БИСПРИС	220-0926
Ricoh FT 4070	A3 ,20к/мин, масштабирование	12	550	БИСПРИС	220-0926
Xerox XC-520	A4, 5 к/мин, 600к/мес., склад	12	?	XEROX Authorised Dealer БИ-ПРОЕКТ 232-53-76 232-50-68	
Xerox XC-1033	A4, 19 к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, склад	12	?		
Xerox 5815	A3, 16к/мин, 7000к/мес., масшт., склад	12	?		
Sharp Z-20	A4, 3к/мин, 300к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp Z-25	A4, 3к/мин, 400к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp Z-810	B4, 8к/мин,1000к/мес.,масшт.,фото,цв.тонер,склад	12	?		
Sharp SF-2014/2114	B4, 14к/мин, 5000к/мес., масшт., а/под., цв., склад	12	?		
Sharp SF-2116, 2118	A3, 16к/мин, 10000к/мес., масшт., а/под., цв., склад	12	?		
Sharp SF-2118	A3, 18к/мин, 10000к/мес., масшт., а/под., сорт., склад	12	?		
Sharp Z/SF	все модели	18	от 360	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Sharp Z-21/26	A4, 3к/мин, 500 коп./мес., склад	12	?	TECH Минск: 210-02-02, 232-51-04	
Sharp Z-845	B4, 12к/мин, а/подача, масшт., склад	12	915		
Sharp SF-2314/2414	A4, 14к/мин, 4000к/мес., масшт., склад	12	?		
Sharp SF-2118	A3, 18к/мин, NEW, склад	12	?		
Sharp SF-2035	A3, 35к/мин, 20000к/мес., склад	12	3068		
Sharp SF-2040/2052	A3, 40/52к/мин, склад	12	?		
Sharp SD-2060/3062	A3, дупликатор	12	?		
Sharp Z-20/25	A4, 3 к/мин., 400 к/мес., цв.тонер	12	?	LEPSH Расходные материалы (017) 255-75-83, 255-68-94, (0222) 44-55-81	
Sharp Z-810/840	A4, 8/12 к/мин., 1000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2116/2020	A3, 16/20 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2025/2030	A3, 25/30 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2040/2050	A3, 40/50 к/мин., 10000 к/мес., цв.тонер	12	?		
Sharp Z-21/26	A4, 3 к/мин.	12	?	Технический центр СНАМИ 230-57-61, 230-67-54 227-22-55, 214-89-64 214-89-65, 210-52-25	
Sharp Z-810/830	B4, 8 к/мин.	12	?		
Sharp SF2216/2118	A3, 16 к/мин., масшт.	12	?		
Sharp SF2030/2040	A3, 30 к/мин., масшт.	12	?		
Sharp SF2060/2062	A3, 60 к/мин., масшт.	12	?		
Konica 1212	A3, 12 к/мин., масшт.	12	?		
Konica 3231/3331	A3, 31 к/мин., масшт.	12	?		
Sharp Z-20/25	A4, 3 к/мин, 300к/мес., лоток, склад, дост.	12	?	СКАНЭКС официальный дилер RANK XEROX 216-20-25	
Sharp Z-810	A4, 8 к/мин, 1000к/мес., масшт., склад, дост.	12	?		
Xerox XC1033	A4, 10 к/мин., 1500к/мес., масшт., склад, дост.	12	?		
Xerox XC520	A4, 5к/мин., 500к/мес., лоток 40л., склад, дост.	12	?		
Xerox 5815	A3, 15к/мин., 5000к/мес., масшт., склад, дост.	12	?		
Xerox 5201	A3, 4 к/мин	12	380	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS" 229-29-99	
Xerox 5310	A4, 8к/мин.	12	870		
Xerox 5815	A3, 15 к/мин, масшт.	12	1679		
Xerox XC822	A4, B4, 8к/мин, масшт.	12	975		
Xerox XC1033	A4, 10к/мин, масшт.	12	940		
Xerox XC520	A4, 5 к/мин., дил.скидки	12	540	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC822	A4, 8 к/мин., масшт., дил.скидки	12	940	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC1033	A4, 10 к/мин., масшт., дилерские скидки	12	[illegible]	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC1045	A4, 14к/мин., масшт., дил.скидки	12	[illegible]	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC5815	A3, 15 к/мин., масшт., новый, дил.скидки	12	1600	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 5201	A4, 4 к/мин., дил.скидки	12	[illegible]	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 3030/2950	A0, широкоформатные чертежные копиры	12	от 6100	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ricoh	A3,30к/мин,2 лотка,сортер,тумба,б/у	12	777	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
Canon CLC-350	A4/A3, 4-20к/мин, 50-400%	6	6400	Электросервис и К	266-0215
Xerox 5750 Europa, A3,полноцв.,цифр.фотокачество,возм.принтер,дил.ск.		12	от 14000	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

МНОГОФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ УСТРОЙСТВА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
HP OfficeJetPro 1150C A4, цветной принтер/копир/сканер, 600dpi		12	799	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox WorkCenter 150	A4, принтер/копир/факс/сканер, 600dpi	12	[illegible]	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox WorkCenter 450	A4, принтер/копир/факс/обыч.бумага, склад	12	[illegible]	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox WorkCenter 450C,A4, принтер/копир/факс/модем,цв.,об.бумага,склад		12	999	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
Riso TR 1510	A4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?	ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР RISO RISOLA 234-52-48, 234-84-75	
Riso GR 1700	A4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2450 MC2	A4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	A4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 2750	A3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 3750	A3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		

ТРИММЕРЫ, ГИЛЬОТИНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
Триммеры	роликовый нож, длина реза 36-130 см	+	от 115	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143
Гильотины	длина реза 350-710мм,стопа 3-50мм,д/прижим	+	от 150	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
Копировальная рама EU Master, B2, вакуум, 12 у/ф ламп		12	?	БИСПРИС	220-0926
Офсетные машины Dominant, Romaior, б/у		12	от 3500	БИСПРИС	220-0926
Термопереплетный аппарат Fastbind, A3, 5,5 см толщина перепл.		12	?	БИСПРИС	220-0926
Типография от А до Я, комплексная поставка		12	?	БИСПРИС	220-0926

ПЕРЕПЛЕТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
Esselte	машины для сшивания	12	от 225	БЕЛКАНТОН	228-16-86 228-21-62
Esselte	пружины	12	от 5		
Esselte	обложки	12	от 12,2		
Перфобиндеры	пласт. и металл. пружина, 10 моделей	24	от 133	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Термобиндеры	1-500л., термообложка, клей, 5 моделей	12	от 91	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Пластиковые, металлические пружины, обложки, термообложки		+	?	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814

ЛАМИНАТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
Кармашковые, рулонные, промышленные, различные модели		12	от 117	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143
Attalam	пакетные, 10 моделей	12	от 177	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Пленка	для ламинирования в упаковках 50/100 шт.	+	от 3,9	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Пленка для ламинирования в кармашках и рулонах		+	?	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143

УНИЧТОЖИТЕЛИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
HSM 80	полоса 3,9мм, 5листов,16л, Германия, 2 ур.секр.	12	130	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
HSM 90, полоса 3,9мм,7-8лист.,24л,а/стоп/пуск,Герм.,2ур.секр.		12	182	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
HSM 90C/100C, куски 3,5x25мм,а/стоп/пуск,Германия		12	от 291	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
HSM 100 S, полоса 1,9мм,6листов,20л,а/стоп/пуск,Герм.,3ур.секр.		12	302	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
"EBA", HSM	Германия, 20 моделей	12	от 110	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Shred-ET	полосы, куски, 23 модели	12	от 100	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814

ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
CTX EzPro 550	ЖК-пр.,видео/PC,800x600,динамик,ДУ,мобильный	12	от 2900	ASBIS	249-5792, 214-7767
3M	видео/компьютерные проекторы и ЖК-панели	12	от 470	ТУССОН 236-42-88, 236-59-31	
3M	все виды пленок для графопроекторов	12	от 7		
3M	графопроекторы, 2100-11000 лм.	12	от 415		
3M	проекторы, пр. панели, аксессуары	12	?		
3M	экраны проекционные	12	от 101		
TK-Team	доски для объявлений и эмалированные	12	от 28		
Ask Campus 300	ЖК-пан.,видео/PC,2,1млн цв.MGA,8,4",ДУ	+	3570	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression A6+	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.sXGA,450люм.,кол.,ДУ	+	11995	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression 750	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.sVGA,225люм.,ДУ	+	4200	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression 8300	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.XGA,650люм.,ДУ,кол.	+	7500	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression 860, ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.sVGA,500люм.,ДУ,перен.		+	4600	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impact WSX	ЖК-панель,видео/PC,16,7млн цв.XGA,10,4",ДУ,дин.	+	4570	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Sharp Z1E	ЖК-проектор,Япония,350люм.,500ТВ лин.,3LCD,ДУ	12	?	ТЕХ	210-0202, 232-5104
Sharp NV2E	ЖК-пр.,Япония,sVGA,700люм.,3LCD,ДУ,стерео	12	?	ТЕХ	210-0202, 232-5104
Sharp SV1E	ЖК-пр.,Япония,sVGA,600люм.,ДУ,доставка	12	?	ТЕХ	210-0202, 232-5104
Magnetoplan	белые магн.доски для през.и конф.,Германия	12	?	ТЕХ	210-0202, 232-5104

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
OkiFax 4100	LED,4ppm,14,4kbps,55н.пам.,многофункц.,серт.РБ	12	730	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiFax 5200	LED,8ppm,14,4kbps,79н.пам.,многофункц.,серт.РБ	12	998	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Panasonic 580-780	ЖКИ, ГТС, а/обрез, цифр. а/отв.,лист. пам.	12	от 290	БМ	235-3762, 210-0756
Panasonic KX-F580	ЖКИ, пам., цифр., а/отв., малогабаритный	12	315	МИКРОДОМ	232-7666
Panasonic KX-F580-880,ЖКИ,пам.,цифр.а/отв.,а/обрез,вилка,инстр.на рус.яз.		12	от 293	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Panasonic KX-F580/680/780, ГТС, ЖКИ, а/отв., а/обрез		12	от 290	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Panasonic KX-F680/780/S2, а/отв., а/обрез, ЖКИ, ГТС, инстр. на рус. яз.		12	295/315/350	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-F680/780, а/отв., а/дозвон, ЖКИ		12	300/335	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Olivetti OFX 1000/1200/3200,струйные,об.бум.,а/отв.,сканер,совм.с ПК,пам.1Мб		12	от 469	ТУССОН 236-42-88, 236-59-31	
Samsung SF-30	10 н.пам, домашний	12	219		
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 н.пам., уск. наб., интерф. для а/отв.	12	249		
Samsung SF-110T	ЖКИ, 60 н.пам., а/отв., домашний	12	275		
Samsung SF-600	70н.пам., а/загр., отлож.пер., ЖКИ	12	279		
Samsung SF-800	30н.пам., а/загр., цифр. а/отв. на 15 мин., ЖКИ	12	305		
Samsung SF-900	100н.пам., а/отв., ЖКИ	12	390		
Samsung SF-1600	а/загр., реж. отлож. пер., а/обр.,ЖКИ, 70н.пам.	12	309		
Samsung SF-2800	90н.пам.,ЖКИ,а/загр.,а/обр.,цифр.а/отв.на 30мин.	12	369		
Samsung SF-2900	110н.пам., ЖКИ, а/отв., память 2Мб	12	?		
Samsung SF-4200,струйн.,цв.,об.бум.,сканер/факс/тел./копир/PC-факс/принтер		12	369		
Samsung SF-30/800/1600/2800		12	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров ускор. набора	12	249	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS" 229-29-99	
Samsung SF-110T	ЖКИ, а/отв., 60 номеров ускор. набора	12	275		
Samsung SF-600	ЖКИ, 60 номеров ускор. набора, а/под.10л.	12	280		
Samsung SF-800	ЖКИ, а/отв.	12	305		
Samsung SF-2800	ЖКИ, а/отв., а/обр., а/под. 10л.	12	369		
Samsung SF-110T	память,ЖКИ,цифр. а/отв., а/обр., склад, серт.РБ	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-150	ЖКИ 16 разр., 50+5 н.пам., 64 полутона	12	224	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Samsung SF-30/100/2800, дом.,память,ЖКИ,цифр.а/отв.,а/обр.,склад,серт.РБ		12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-30/800/2800, ЖКИ, ГТС, а/обрез, серт.РБ		12	от 215	БМ	235-3762, 210-0756
Samsung SF-4200	6 в одном: цв. принтер, сканер, копир,тел., PC-факс	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-5500	память , ЖКИ, обычная бумага, а/подача, склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-900	память,ЖКИ,цифр. а/отв., серт.РБ, склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung, Panasonic, доставка		12	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	228-9905
Sharp FO-155/455	высокая контрастность, серт.РБ	18	от 255	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр., а/отв., а/обр., а/под.	12	?	СКАНЭКС	216-2025
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память, цифр. а/отв., а/обр., склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068

ТЕЛЕФОНЫ, РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
LG Electronic 9720	900МГц, дв.набор, цифр.а/отв., до 3 трубок	12	246/265	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
LG Electronic GT-9720A/9110A, 900МГц,все навороты, доставка		12	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	228-9905
Panasonic, LG, GE, Siemens, Sanyo, Samsung, ЖКИ, память, ГТС		12	от 15	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Panasonic 2310/15/65/95, ЖКИ, а/дозвон, а/отв., память, ГТС, системные		12	35-117	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic T408/908	30-900МГц, дв.набор, подсв., до 1 км	12	70/303	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-T	ЖКИ, ГТС, а/дозвон, 28 ном. память	12	от 35	БМ	235-3762, 210-0756
Panasonic KX-T2365/2315, а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.		+	50/43	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-T2310-2365, ЖКИ, ГТС, память, а/дозвон		12	от 34	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Panasonic KX-T2395-3155, а\ответчик, 2 линии		12	от 95	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Samsung	р/тел., 900 МГц	12	от 33	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Samsung SP-R916	р/тел., 900 МГц, ЖКИ, 20н. пам.	12	193	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Samsung SP-F201/203/203A		18	от 25	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung	900 МГц, дисплей, до 4 трубок	18	от 190	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Гар.	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
Замена и модернизация оборудования директорской связи		+	?	БЕНТАЛЬ	222-1893
Мини-АТС, директорская связь - модернизация, замена		+	?	ГАЛАСТИК	222-1492, 222-1794
De-Te-We	Германия, 14-900 портов, цифр., серт.РБ, сервис	12	?	ВЕФ-ИНЖИНИРИНГ	271-9822
LG Electronic	Корея, 8-186 портов, установка	12	?	ИТС	227-8059, 222-2761
LG Electronic	цифр./гибридные, 5-186 портов, склад, серт.РБ	18	?	ТРИНИТИ ТЕЛЕКОМ	262-3326
LG Electronic	цифр.,гибридные,от 6 до 162 портов,монтаж	18	?	ГАЛАСТИК	222-1492, 222-1794
Panasonic	3х8...12х32, поставка, установка, сервис	12	?	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Meridian	цифр.,от 64ном.,консультации,пост.,монтаж,серт.РБ	12	?	ДТР	231-9621
NorStar, Meridian	3х8, 6х16, 8х32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Panasonic 206/616	от 2х6 до 6х16, бесплатное программирование	12	240/650	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-T	Япония, 6-512 портов, установка	12	?	ИТС	227-8059, 222-2761
Panasonic, Samsung	любая конфигурация, серт.РБ	12	от 240	БМ	235-3762, 210-0756
Samsung	цифр.,гибридные,от 3 до 195 портов,монтаж	18	?	ГАЛАСТИК	222-1492, 222-1794
Samsung, LG	цифр.,гибридные, от 3 до 200 портов	18	?	БЕНТАЛЬ	222-1893
Samsung NX1232	от 8х15 до 12х32, поставка со склада, монтаж	12	от 834	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Samsung KP12xm	8 городских, 16 вн. линий	12	860	NTTS (TAIR)	229-2999
Samsung KP308xm	3 городских, 8 вн. линий	12	330	NTTS (TAIR)	229-2999
Samsung NX1232	от 8/16 до 320 портов, серт.РБ	18	от 835	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung NX308	3/8 портов, серт.РБ	18	от 317	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung NX820	от 4/12 до 28 портов, серт.РБ	18	от 420	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Siemens, Samsung	от 1/3 до 1000 портов и более, серт РБ, установка	+	?	СЭНТЭКС	275-6334

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
Casio, Citizen, 12, 14, 16р., бухгалтерские, двойное питание, скидки		12	б/нал.	CCM	t. 249-91-03 f. 249-30-06
Casio, Citizen	карманные, научные, инженерные, графические	12	б/нал.		
Citizen	8-16 р., 60 наименований, серт.РБ	12	от 2,5	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание, серт.РБ	12	от 15,3	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	от 15	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Citizen, Casio	10-16 разрядов, бухг., с печатью, двойное пит.	12	от 9,5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
3Com PalmPilot	Personal/Professional, рус.	12	от 370	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Casio, цифр. фотокамеры, 320х240, 640х480, ПК-совм. под Win/Mac		12	б/нал.	CCM	t. 249-91-03 f. 249-30-06
Casio, 8-256 кб, русифицир.,пароль,подсветка, ПК-совм. под Win		12	б/нал.		
Casio SF5580/5780	128/256кб, большой дисплей, серт.РБ	12	110/130	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430
Citizen, Casio, Sharp	15 моделей, 1-256кб, рус., серт.РБ	12	от 10	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430
Переводчики	5 моделей, от 80000 слов, серт.РБ	12	от 45	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430
Language Teacher	анг./рус. перев., зап.кн., 450 тыс. сл., 5 моделей	12	от 65	МИКРОДОМ	232-7666

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
Canon QS110	A4, рус./лат., корр.ош., 12 зн./с, лучевой маркер	12	149	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Daytek KT1000N,A4,рус./лат.,корр.ош.,12зн./с,229мм,аналог Samsung SQ1000		12	110	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Olivetti 510/540/101	A4, рус./лат., корр.ош., 12 зн./с, 230мм	12	от 126	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Olivetti ET 2450 MD/2	A3, рус./бел./лат., а/запр., ЖКИ, 32кб(16 стр.)	12	576	ТУССОН 236-42-88 236-59-31	
Olivetti ET 2450/2	A3, рус./бел./лат., а/запр., а/корр.ош.	12	412		
Olivetti ETP 510	A4, рус./бел./лат., а/запр., а/корр.ош., пам.80симв.	12	134		
Olivetti ETP 540,A4, р./б./л.,а/запр.,а/корр.ош.,пам.3,5стр.,диспл.22симв.		12	226		
Samsung		12	от 100	БМ	235-3762, 210-0756
Samsung SQ-1000	A4, рус./лат., кор.лента	12	95	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Olivetti ET-510	A4, рус./лат., кор.лента	12	115	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
Elite ECR-1200,госреестр,10отд.,пр.,отчеты,2дисп.,денящик,интерф.с весами		12	663	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Omron RS 2810,32отд.,4100цен,10валют,PC,скан.штрих-кодов,госреестр		12		АГРО	262-1527

СЧЕТЧИКИ БАНКНОТ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
Magner, 35/95,700/1200/1500б/мин,Япония,фасовка,детекция		12	от 630	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Magner-95	600-1500б/мин,Япония,3-скор.,фасовка,а/старт	18	от 840	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Magner-35DC	1000б/мин, Япония, а/старт	18	от 630	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Magner-95D	600-1500б/мин,3-ск.,фасовка,а/старт,детекция	12	от 890	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
МСК-3,4, Magner		+	от 175	ТУССОН	236-4288, 236-5931

ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
Metrologic,ручн.и стац.лаз.скан.штрихкодов,RS232,"разр.кл.",терм.сб.данных		12	от 490	ТУССОН	236-4288, 236-5931

УПАКОВКА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
Вакуумный упаковщик Multivac 100/200, клише, Германия		12	2700/3300	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629

ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА И ОТДЫХА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Домашние сауны		+	от 4000	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Мячи футбольные, волейбольные, баскетбольные		+	от 6	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п		+	от 150	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост., сб .б/п		+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Хоккейная экипировка		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п		+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ МАТРИЧНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
Картриджи для Epson LX/FX/LQ 100/300/800/870/1050/1170/2070/2170	от 2,7	СПРИНКС	228-4104, 262-3271
Картриджи для Epson/Oki/Star/Fujitsu и др.	от 140 т.р.	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для Epson LX, FX, LQ, DFX, Star	от 3	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи для Epson FX/LX/LQ 1170/1050/1000, двойная плотность	2,8	БЛАЙЗЕР ПРЯМЫЕ ПОСТАВКИ 262-23-77	
Картриджи для Epson FX/LX/LQ 300/400/800/850, двойная плотность	2,4		
Картриджи для Oki ML 320/321/390/391/120, двойная плотность	2,3		
Картриджи для Oki ML, Epson, Star, Hyundai и др., все модели, опт.скидки	от 1,5		
Картриджи для Epson, Oki, Star, Panasonic, Olivetti, Canon и др.	?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи для Epson, Oki, Star и др., ремонт	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи для Epson, Oki, Star, Fujitsu, Panasonic, доставка	от 2,3	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для Epson, Oki, Star, Panasonic, S.Corona, Olivetti, Canon и др.	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи,тонеры,бар.,ориг. расх. материалы для OkiPage, Microline	?	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Лента красящая, 6,35/8/12,7/25,4 мм, St, HD	от 23 т.р.	КВАЗАР	286-2574, 286-2575

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ СТРУЙНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
Картриджи для HP DJ 500C/510/520/540/550/560C, оригинал, доставка	от 27	СПРИНКС 228-41-04, 262-32-71	
Картриджи для HP DJ 600/660/670/690C/694, оригинал, доставка	от 27		
Картриджи для Epson Stylus 400/800/800+/1000, двойной, ориг., доставка	от 17		
Картриджи для EpsonStylus200/Colorlls/820/Colorlls/Color200,ориг. доставка	от 14		
Картриджи для любых моделей HP	?	LEPSH (017) 255-75-83, 255-68-94, (0222) 44-55-81	
Картриджи для любых моделей Epson Stylus	?		
Чернила, заправка	?		
Картриджи, чернила для Canon, Epson, HP, Lexmark	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для Canon BC 02/05/06/10/11/20/21, BX 2/3	от 24	Электросервис и К	266-0215
Картриджи для Canon BCI 10/11/21 черный/цветной, BJI 201	?	Электросервис и К	266-0215
Картриджи для Epson, Canon, HP	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картр Epson ST-820/Is/200/200c/300c/400c/600c/800c/Pro/ProXL+/1000/1520/Photo	от 12	ICS	230-6401, 230-7281
Картриджи оригинальные для HP	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-5670
Картриджи для HP DeskJet 400, 5xx, черный/цветной	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP DJ 3-6xx,850C,750,1xxx, b/w, color, original HP, склад	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи для HP DJ 6xx, черный/цветной	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP DJ, Epson, Canon, Fujitsu, доставка	от 11	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для Canon, original	?	ТОРИС КопиТехник 226-25-19 226-24-12 222-98-12	
Картриджи для HP, Epson, original	?		
Чернила для HP, Epson, Canon, Lexmark, пр-во Fullmark	?		
Картриджи HP51629A/26A/49A для HP DeskJet 6xx, черный/цв.	27	НИКС	284-2895
Картриджи для Samsung, Oki, Fujitsu	35	ОРГКОМПЛЕКТ	223-1596, 226-7660
Картриджи, чернила для HP DJ 3-6xx,850C/1200C/1600C,Canon,Epson,запр.	от 6	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи, чернила для Epson,Canon,Lexmark,HP,Olivetti,Xerox,заправка	от 3	АГРО	262-1527
Картриджи HP 51626A/51633A для HP, оригинальные	15	АГРО	262-1527
Картриджи, чернила для HP DJ 3-6xx,850C/1200C/1600C,Epson,Canon,запр.ст.	от 5,7	АРТРОНАС	268-7627
Чернила черные/цветные для всех типов картриджей	от 5	ОРГКОМПЛЕКТ	223-1596, 226-7660
Чернила, заправка для HP, Epson, Canon BJ	от 5	СИНКЛ-КОМ	223-0478

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ЛАЗЕРНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
Картриджи для HP LJ IIP/IIIP/IID/IIID/4L/4P/6L/6P/4/4+/4V/4000/3Si/4Si,ориг.,дост.	от 63	СПРИНКС 228-41-04, 262-32-71	
Картриджи для Epson EPL2000/3000/5000/5200/5500/5600/7100/8100/9000,ориг.,дост.	от 58		
Картриджи HPC3906A для HP LJ 5L/6L	от 58	НИКС	284-2895
Картриджи оригинальные для любых моделей HP	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-5670
Картриджи для HP LJ	от 58	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи для HP LJ 4L/4P, 4/4+	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP LJ 5L/5P, 6P	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP LJ, доставка	от 75	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Кабтриджи для HP LJII(D,P/+),III(D,P,Si),4(L/P,V,+,Si), original HP, склад	от 70	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи оригинальные для любых моделей Xerox	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-5670
Картриджи, тонеры для HP LJ II/III(P), 4L/P, 4/4+/4M/4V, 5L/P/MP, 6L/P/MP	от 13,5	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи,тонеры HP92274A/5A,92295A/8A,C3900A,C3903A,C3906A,запр.	от 15	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи, тонеры для HP LJ II/III(P,D), 4L/P, 4M, 5L/P, 6L/P	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для HP, Epson, original	?	ТОРИС КопиТехник 226-25-19 226-24-12 222-98-12	
Тонеры для HP LJ 4/4+/4M/4M+/4ML/4P/4MP/5L/5ML/5M/5MP, заправка	?		
Тонеры для Panasonic 4400/5400/6100, Oki 400W/400/800	?		
Картриджи для любых моделей HP LJ, оригинальные, США	69	БЛАЙЗЕР ПРЯМЫЕ ПОСТАВКИ 262-23-77	
Тонеры для HP LJ 5L/6L, США, гарантия качества	10		
Тонеры для HP LJ, Epson, Lexmark и др., все модели, оптовые скидки	от 7		
Тонеры для HP LJ, Panasonic, заправка	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-0478

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Наименование	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
Все для Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon	?	BVC	228-6854, 228-6882
Барабаны для Konica U-BIX всех моделей, установка, обслуживание	?	Технический центр СНАМИ 230-57-61, 230-67-54 227-22-55, 214-89-64 214-89-65, 210-52-25	
Барабаны для Sharp всех моделей, установка, обслуживание	?		
Валы тефлоновые для Sharp, Konica	?		
Валы резиновые для Sharp, Konica	?		
Запчасти со склада в Минске для Sharp, Ronica, Xerox	?		
Картриджи для Sharp X21/26/30/52/70/810/830, Xerox 5009/5310, черный, цв.	?		
Тонеры для Sharp X21/26/30/52/70/810/830, Xerox 5009/5310, заправка	?		
Тонеры и запчасти для любым моделям Xerox и Sharp	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Барабаны для Xerox RX 520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Запасные части для Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Запасные части для для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp	?	ТОРИС КопиТехник 226-25-19 226-24-12 222-98-12	
Картриджи E30/A30 для Canon FC/PC 210/310/770 original	106/112		
Картриджи, барабаны, для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp	?		
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp, заправка	?		
Картриджи A30/E30/E16 для Canon, заправка	от 80	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Картриджи для Xerox RX 520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Картриджи, девелоперы, тонеры для Canon, Mita, Xerox, Sharp, Panasonic	от 6	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонеры для Canon, Panasonic, Mita, Xerox, Sharp, заправка	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи, тонеры, девелоперы для Canon,Mita,Xerox,Sharp,заправка	от 9	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи, тонеры, девелоперы,барабаны для всех моделей Sharp	?	ТЕХ	210-0202, 232-5104
Картриджи, тонеры, для Sharp SF-7830/7850/7800	?	ТЕХ	210-0202, 232-5104
Картриджи Canon E16/E30, Япония	от 73	Официальный дилер Canon (017) 266-02-15 (0152) 44-32-41	
Запасные части для Canon	?		
Барабаны для Canon, Drum Unit	?		
Тонеры для любых моделей Canon, Япония/Германия	от 9		
Тонер для Ricoh FT 3020/30/50/4030/60/65/5010/5560, туба 300г	13,8	БИСПРИС	220-0926
Тонер для Canon NP 4050/4080/4540/4040, туба 750г	49	БИСПРИС	220-0926
Тонер для Canon FC/PC, туба 185г, опт.скидки	6,8	БИСПРИС	220-0926
Тонер для Canon NP 1215, туба 190г, опт.скидки	6,5	БИСПРИС	220-0926
Тонер для Sharp Z30/50/52/70, туба 150г, опт.скидки	8	БИСПРИС	220-0926
Тонеры для Xerox RX 520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Тонеры оригинальные для Xerox	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-5670
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp	от 12	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Тонеры, картриджи, барабаны, запчасти для Xerox	?	СКАНЭКС	216-2025

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПИШУЩИХ МАШИНОК

Наименование	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
Картриджи, литероносители для Samsung,Olivetti,Canon,Brother	от 2,5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Картриджи,корр.лента для Optima,Samsung,Olivetti,Xerox,Brother,Xerox и др.	от 110 т.р.	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Лента 6,35, 8 мм для Optima,Samsung,Olivetti,Xerox,Brother и др.,заправка	от 21 т.р.	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Лента для Ятрань 13, 16 мм с катушкой	от 12 т.р.	КВАЗАР	286-2574, 286-2575

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КАССОВЫХ АППАРАТОВ

Наименование	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
З/ч для "БелОКА 400/500", опт, мелкоопт, под заказ	?	КВАЗАР 220-88-25 222-25-58	
Лента красящая для любых касс.апп., скидки от 50 шт.	от 23 т.р.		
Картриджи для "Прима", Olibel CRF-1000, Star SP3xx, Elite ECR-1200	от 119 т.р.		
Картриджи для "БелОКА 500" /крас.ролик IR-40 для "Микро-101"	238/112 т.р.		
Картриджи для "Прима", Olibel CRF-100, доставка	от 2	МЕДХОР	220-2356, 210-4316

КАНЦТОВАРЫ, ОФИСНЫЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Наименование	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
Канцтовары 1500 наим.,калькул.,печати,штампы,бухбланки,доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Канцтовары, товары для офиса, бумага, оптом и в розницу	?	БЕЛКАНТОН	228-16-86 228-21-62
Только прямые поставки	?		
Система скидок, постоянное наличие на складе, доставка	?		

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 220-11-98, 220-10-52

ТЕРМОБУМАГА

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
210x30, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
210x30, Германия	1,3	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
210/216x15/30, доставка	от 1,3	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
210x30, 210x15, 216x30, доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
210x30, Германия	от 1,19	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Koehler, 210x30, доставка, серт.РБ	от 1,1	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430

БУМАГА

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
DataCopy, A4/A3, 80/75/100 г/кв.м, 500 л.	?	BELPAPER офисная бумага тел.: 223-68-41, 223-25-66, 223-06-23 факс 211-03-47	
Copy X, A4/A3, 80 г/кв.м, 500 л.	?		
UniPaper, A4/A3, 80/65 г/кв.м, 500/250 л.	?		
DataCopy Colors, A4/A3, 80 г/кв.м, 500 л.	?		
Koehler, термобумага, 210 x 30 мм x 12 м	?		
Гомель: (0232) 53-73-33, Гродно: (0152) 31-52-31, Витебск: (0212) 36-28-36, Брест (0162) 23-90-62			
Мелованная, 90-270 г/кв.м	?	BELPAPER полиграфическая бумага тел.:223-28-33, 223-62-89 факс211-03-39	
Немелованная, 100-270 г/кв.м	?		
Картон, 160-300 г/кв.м	?		
Рекламно-оформительская, в ассортименте	?		
Самоклеящаяся, самокопирующая, в ассортименте	?		
А3/А4, рулон 210/420мм, Швеция, Россия, Беларусь	?	СНАП	220-0970, 220-0900
А3/А4, писчая, для факсов, к/а, беспл. доставка	?	ЛОРМА	250-5961
DataCopy, Xerox, Labels, A4-A3, 65-260 г/кв.м, белая, цветная	?	АТТИК	231-8392
DataCopy, A4/A3	?	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
Epson Original, A4/A3, пленка, фото 720-1440dpi	от 9	ICS	230-6401, 230-7281
Xerox Business, A4/A3, 80 г/кв.м, 500л	3,35/6,7	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS" 210-23-34 221-23-33	
Xerox Colortech, A4/A3, 90 г/кв.м, 500л	7,5/15		
Xerox Colortech, A4/A3, 100 г/кв.м, 500л	8,5/17		
Xerox Colortech, A4/A3, 120 г/кв.м, 500л	10,9/21,8		
Xerox Colortech, A4/A3, 135 г/кв.м, 250л	9,7/19,4		
Xerox Colortech, A4/A3, 160 г/кв.м, 250л	7,6/15,2		
Xerox Premier, A4, 100 г/кв.м, 500л	5,6		
Xerox (офисная, цветная), A4/A3, 80-200г/кв.м, 500л.	от 3,45	ПЕЙПАРС	211-2965, 223-7580
DataCopy,XeroxBusines, A4/A3, 70/80/100г/кв.м, 500л.	от 3,79	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Бумага, пленка для лаз.и стр.принтеров Epson, Basf, Fullmark, HP, Verbatim	?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
ГАЛЕРЕЯ БУМАГИ. Узор на А4, купонах, визитках, самоклеющ.этикетках	?	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Для к/а, принтеров, факсов, писчая, самокопир., доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Коробки из гофрокартона, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента для принтеров, рулоны 210, 310, 420мм, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента чековая, ширина ролика любая, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Мелованная MultiArt Gloss/Silk, 90-300г/кв.м, за 1 т	1900	ПЕЙПАРС	211-2965, 223-7580
Мелованная Galerie Art Gloss, Silk, 115-250г/кв.м, Финляндия, за 1 т	1760	ПОЛИГРАФСИСТЕМ-М т/ф 221-47-08	
Мелованная Zanders Ikonofix Gloss, 100-300г/кв.м, Германия, за 1 т	1650		
Мелов.Magnostar(глянц.), Magnomatt(мат.), 90-200г/кв.м, Голл.-Австрия, за 1 т	1650		
Офисная, писчая, для к/аппаратов, (А3, А4), доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офсет № 1, 65г/кв.м, 80г/кв.м	?	ТНФ	263-8616, 263-8257

БУМАГА (продолжение)

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Офисная, А4/А3, 500 л., 80-100 г/кв.м., Финляндия, доставка	от 3,35	МЕДХОР 220-23-56 210-43-16 210-41-41	
Kaskad, A4, 500 л., 80 г/кв.м., 12 цв., Швеция, доставка	от 7,2		
Писчая, А4/А3, 2/4 кг, 60 г/кв.м, офсет №1, доставка	от 2,1		
ЛБК1-210/240/390/420мм x 12", 2000л., перфорация, стопа, доставка	от 11		
Лента 210/310/420 мм, рулон, 100 п.м, втулка, доставка	от 1,4		
Чековая лента 38, 40, 44, 57, 57x2, 69, 76, 76x2 мм, доставка	от 0,12		
Самокопирующая, А3/А4/А5; 2-5-слоевая, перф., стопа, доставка	от 32		
Бланки накладных ТТН-1, ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка	б/н		
Лента для этикет-пистолетов, белая, цветная, доставка	от 0,5		
Этикеточная металлизированная, 2 вида, за 1 т	от 4250	ПЕЙПАРС	211-2965, 223-7580
White PPC, A3, 500л., 80г/кв.м, Австрия, белее белого	от 3,2	ЧП БАЙКО	231-6498
White PPC, A4, 500л., 80г/кв.м, Австрия, скидка, доставка	от 6,4	ЧП БАЙКО	231-6498

РЕКЛАМНЫЕ УСЛУГИ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Все виды наружной рекламы, паспортизация	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Консультации по эффективному размещению заказов на полиграфию	?	СОЮЗИНФОРМ	264-4537
Проектир. рекл. кампаний, размещ. рекламы в СМИ и метро, недорого, эффективно	?	СОЮЗИНФОРМ	264-4537
Разработка рекламных кампаний, реклама на радио и ТВ	?	МАРГО	213-2824, 213-2789
Щиты, оригинальные конструкции (изготовление, аренда)	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482

ПОЛИГРАФИЯ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Rawerton. Таблички, шильды, дипломы, сертификаты	0,07/кв.см	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143
Визитки, бланки, знаки, листовки, календари, плакаты	?	Грандстиль 229-35-00	
Этикетки самоклеющиеся, брошюры, проспекты, упаковка	?		
Разработка и печать широкоформатных плакатов	?		
Визитки, бланки, листовки, календари, плакаты, фирм.стиль	?	ОЛИНТЕКС	220-3415
Визитки, фирменные бланки, брошюры	от 0,06	МАРГО	213-2824, 213-2789
Дизайн, печать. Буклеты, календари, упаковка, этикетки, в т.ч. самокл.	?	ПОЛИМАРК	234-7044, 269-0036
Календари, плакаты, афиши, в т.ч. полноцв, макс.ф.70x100см от 10 шт.	?	ПОЛИМАРК	234-7044, 269-0036
Ксерокопия цв.и ч/б, фото и рис. на майках, керамических кружках	?	Микровидеосистемы	261-2523, 261-6115
Полноцветные листовки, буклеты, календари, каталоги, плакаты	?	МАРГО	213-2824, 213-2789
Полноцветная печать, оформление АЗС	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Печать и вырубка этикеток, коробок, ярлыков, буклетов	?	ПЛАНТЕЯ	226-4548, 211-0355
Полноцветные вымпелы, наст.флажки, реставрация фото, фотомонтаж	?	Микровидеосистемы	261-2523, 261-6115
Полноцветная офсетная печать	?	ТОГОКОР	262-9487, 262-8430
Самоклеющиеся этикетки	?	ПЛАНТЕЯ	226-4548, 211-0355
Самоклеющиеся, компьютерные этикетки Alpi (Испания)	от 4,8	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
Этикетки, брошюры, буклеты, бланки	?	КАМТАТ	231-9405

РАЗНОЕ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Вентиляторы Xpelair (Англия), оконные, напольные	?	БЕНТАЛЬ	222-1893
Кодовые замки на подъезды и офисы	?	ЧП МУХИН	230-8712
Кондиционеры LG (Корея), оконные, настенные, моноблоки	?	БЕНТАЛЬ	222-1893
Сауна-люкс "У Петруся", бильярд, массаж, солярий, круглосут., центр	?	ЧИНАЗ	232-7022

ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson, Hewlett Packard, сервис-центр, лиц. №322	?	СПРИНКС	228-4104, 262-3271
Восстановл.и запр.картриджей Canon, Sharp, Xerox, HP, консультации	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Диагностика и ремонт копир. техники, принтеров, факсов	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Договор, заправка картр., зап. части, расходные материалы	?	Электросервис и К	266-0650
Замена термопленки в копир. апп. Canon всех моделей	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей для Canon, замена барабана	от 11	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей для HP LJ, Epson EPL	от 14	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей для Xerox, Sharp, Mita	от 16	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей AT, Canon, Xerox, Mita, Sharp, выезд	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Заправка картриджей HP LJ всех моделей, выезд, гарантия	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Замена барабанов, термопленок для Canon, заправка	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Заправка техники Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon, Sharp, Xerox, HP	?	BVC	228-6854, 228-6882
Заправка, техобслуживание любого оборудования Xerox, Sharp	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Заправка картриджей HP LJ 4+/4M+/4ML/4MP/5L/6L/6ML	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Заправка картриджей и ремонт копир. техники Sharp	?	ТЕХ	210-0202, 239-9865
Монтаж, установка ЛВС, модернизация ПК, минимальные цены	?	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Проектирование, монтаж, наладка и обслуживание ЛВС, лиц. МС РБ	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Заправка картриджей Canon, Sharp, Mita, Xerox, гарантия	?	ТОРИС КопиТехник 226-25-19 226-24-12 222-98-12	
Заправка картриджей HP LaserJet, гарантия	?		
Ремонт копир. техники Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Xerox, гарантия	?		
Ремонт и обслуживание копир. техники у заказчика, гарантия	?		
Ремонт, заправка копировальной техники и лазерных принтеров	?	ЧП ТРУБАЧ	231-7082
Ремонт факсов Panasonic и др., копир.апп., ПК и др. оргтехники	?	ДУМИ	284-1627
Ремонт техники AT, Canon, Xerox, Mita, Sharp, Utax, выезд	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Ремонт любых пиш.машинок и калькуляторов с печатью	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Ремонт к/а Lanier, Canon, Xerox, Sharp, Mita и др., заправка картриджей	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Ремонт копир. техники Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp, Mita	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Ремонт любой импортной электроники и техники	?	BVC	228-6854, 228-6882
Ремонт, ТО копир. техники, факсов, принтеров Canon, Selex, Olivetti	?	Электросервис и К	266-0650
Ремонт, ТО, запчасти к Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon	?	BVC	228-6854, 228-6882
ТО, консультации, выезд к зак., поставка запчастей и расх.мат.	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804

СТРОИТЕЛЬСТВО, РЕМОНТ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Керамическая плитка (Испания, Италия), за 1кв.м	12-14	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Клей для керамич.плитки Keracoll(Италия) наруж./вн.работ, цвет бел./сер.(1кг)	0,4	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Компакты (Италия)	125-412	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Краны (Италия)	21-102	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Обои (Германия)	4-9	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Плитка "Гресс" (Италия за 1кв.м)	13-16	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Стеклоблоки, стекло оконное, узорчатое, армированное, нарезка	?	ЕНИСЕЙ	294-3788, 294-1473
Трубы медные (Италия за 1п.м)	2,6-3,7	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Умывальники (Италия)	70-328	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
МАЗ, 10-20т, 120куб.м, тент, рефриж., обр.грузы, конт.перевозки, TIR, СНГ, Балтия, Европа		ДЖЕНТИ	284-0255, 232-5401

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА, у.е.	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
БЕЛАРУСЬ	НАРОЧЬ, ИСЛОЧЬ, ДУДИНКА (грязелечебница): ОТДЫХ, ЛЕЧЕНИЕ (согласно графику заездов)									ОСТ'КОМ-ПЛЮС	213-4378 284-3704 213-4789
БОЛГАРИЯ	Несебр, Созопол, С.Берег, Китен, Приморско, Царево, Ахтопол	О+Э	13	авто	июнь-сент.	2-3*, ч. сектор, апарт., ч. квартиры	пит. по выбору, экск. в Стамбул, гид, трансфер	Минск	от 200, скидки детям	ПЕНТАТУР	231-6955 232-5711 211-3358
			12	авиа				Минск-2	от 295, скидки детям		
	южная часть побережья (детский и семейный отдых)	Д/О	20/15	авиа, ж/д, авто	пост.	коттеджи, апарт.	проезд, прожив., экск. (по жел.), медстрах, курорт. сбор	Минск	от 290/ от 170	АКВАРЕЛЬ	228-2313 227-7629в
	С.Берег, Албена, Созопол, Кранево	О	12, 13	авто, авиа	июнь-сент.	отели, коттеджи, кемпинги	проезд, прожив., экск., гид, медстрах	Минск	от 170 - авто, от 295 - авиа	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
	ЧАСТНЫЕ ГОСТИНИЦЫ (2-4-местные номера, апартаменты), ВИЛЛЫ; 13, 15, 30 ДНЕЙ; АВИА, АВТОБУС - 33 ВАРИАНТА ОТДЫХА! Продажа авиа-, автобусных билетов (тел.: 284-7295, 284-7296, 284-7297, 234-1455)									ОСТ'КОМ-ПЛЮС	213-4378 284-3704 213-4789
	Несебр, С.Берег	О	12-14	авиа	пост.	2*, коттеджи, апарт.	экск. программа, медстрах	Минск-2, Минск	от 290	ТАНОВА	227-7788 223-7400
	Несебр, Китен, Приморско	О	11-19	авиа, ж/д, авто	пост.	отели, коттеджи, апарт.	по выбору, экск. программа (по заказу), медстрах	Минск	от 7,5/сут.	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
	С.Берег, З.пески, Приморско	О	12	авиа, авто, личн. а/м	июнь-сент.	2-3*/ ч. коттеджи	по выбору, медстрах, продажа авто-, авиабилетов	Минск	от 300/ от 185/ от 100	ЮЛЕНА	220-3839 268-7880
	Китен (детский лагерь)	Д	19	авто	пост.	корпуса с удоб.	4-раз. пит., медстрах, воспитатели	Минск	280	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
	Кранево (детский лагерь/ семейный отдых)	Д/О	14	авто	6.07, пост.	отель «Зора»/ коттеджи	панс., 3 экск., медстрах/ пит. самост., медстрах	Минск	250/ 185, 155	МАРИАДА-ТУР	284-4024 233-4999
БОЛГАРИЯ, ВЕНГРИЯ	З.пески, оз. Балатон (детский и семейный отдых)	Д, О	13	авто, ж/д	июнь-сент.	отели, домики, коттеджи	проезд, 4-раз. пит., экск., мед. процедуры, медстрах	Минск	265-345	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
ВЕНГРИЯ	оз. Балатон (Шиофок)	О	11	авто	с 1.07 пост.	коттеджи евро-класса, апарт.	самост., медстрах	Минск	260	МАРИАДА-ТУР	284-4024 233-4999
	оз. Балатон, Будапешт	О+Э	9, 12	авто	июнь-авг.	3*	п/панс., медстрах	Минск	по спр.	ОСТ'КОМ-ПЛЮС	213-4378 213-4789 274-9351в
	оз. Балатон (туркомплекс «У Золотого орла»)	О	15	авто	пост.	номера с удоб.	звт, экск.	Минск	от 235	ЮЛЕНА	220-3839 268-7880
ГЕРМАНИЯ	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА										
ЕГИПЕТ, ОАЭ, ТУНИС	ОТДЫХ В ЕГИПТЕ (от 360 у.е.), ОАЭ (от 410 у.е.), ТУНИСЕ (от 380 у.е.) (еженедельно, отели 3-5*, полупансион, экскурсии). АВИАБИЛЕТЫ EGYPT AIR. ЕВРОВИЗЫ. БЫСТРО И КАЧЕСТВЕННО!									ТЕХНОСТАР	268-4714 284-2669
ИСПАНИЯ	Ллорет-де-Мар, Тосса-де-Мар (Коста-Брава)	О	12	авто, авиа	июнь-окт.	2-3*	проезд, прожив., панс., п/панс.	Минск	от 430 - авто, от 585 - авиа	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
ИСПАНИЯ, ФРАНЦИЯ	ТУР ДЛЯ ШКОЛЬНИКОВ: ОТДЫХ НА МОРЕ + ДИСНЕЙЛЕНДЫ (21 день, с 10.07, 12.08 - 570 у.е.+ 1 млн руб.). ИСПАНИЯ + ФРАНЦУЗСКАЯ РИВЬЕРА (отель 3*, пансион, 15 дней, 475 у.е.). ФРАНЦУЗСКАЯ РИВЬЕРА (отель 3*, от 12 дней, с 15.07 - от 385 у.е.)									ТКД-7	227-1858
КИПР	все курорты	О+Э	от 8	авиа	июнь-сент.	2-5*	круизы в Израиль, Египет	Минск-2	по спр.	ПЕНТАТУР	231-6955 232-5711 211-3358
	Айя-Напа, Протарас	О	8, 11, 12	авиа	июнь-окт.	2-4*, апарт.	прожив., пит., трансфер, медстрах, а/б	Минск	от 475	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
	Лимасол, Ларнака, Пафос, Айя-Напа	О	7, 14	авиа	пост.	2-5*	п/панс., экск. (по жел.), медстрах	Минск	от 161 +авиа	АКВАРЕЛЬ	228-2313 227-7629в
ЛИТВА	Паланга	О+Л	14	авто	пост.	д/о «Ругялис»	звт, виза, медстрах	Минск	по спр.	ИНЭТИС-М	266-4484 268-3264
ЛИТВА, ЛАТВИЯ	ОТДЫХ, ЛЕЧЕНИЕ, ПУТЕВКИ ВЫХОДНОГО ДНЯ. БРОНИРОВАНИЕ ОТЕЛЕЙ. ПОМОЩЬ В ОФОРМЛЕНИИ ВИЗ									ОСТ'КОМ-ПЛЮС	213-4378 213-4789 274-9351в
ЛИТВА, ЛАТВИЯ, РОССИЯ	Друскининкай, Паланга, Юрмала, Сочи	О+Л	по жел.	сам.	июнь-сент.	коттеджи, санат., пансионаты, отели	прожив., пит., медстрах, виза	Минск	по спр.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
ОАЭ	Дубай, Шарджа	О+Э	4-15	авиа	пост.	3-5*	по выбору, п/панс.	Минск-2, Москва	по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
СЛОВАКИЯ	оз. Нитранское Рудно (10 км от г. Бойница; детский лагерь/семейный отдых)	Д, О	10	авто	27.07, 15.08	база отдыха	5-раз. пит., 3 экск., терм. бас., медстрах, педагог, врач	Минск	250/275	МАРИАДА-ТУР	284-4024 233-4999
ТУРЦИЯ	Мармарис, Анталья	О+Э	12	авиа	пост.	3-5*	по выбору, п/панс.	Минск	по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	Анталья, Сиде, Кемер, Белек, Аланья	О	9-13	авиа	пост.	3-5*	панс., п/панс.	Минск	от 500, скидка детям до 12 лет	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
	Кушадасы (Эгейское море)	О+Э	10-12	авиа	июнь-сент.	2-5*	встреча в а/п, п/панс., обширная экск. прогр., подвод. плав.	Минск-2	от 390, скидки детям	ПЕНТАТУР	231-6955 232-5711 211-3358
	Стамбул, Анталья, Измир, Даламан	О, Э, Ш	3-12	авиа	пост.	3-5*	по выбору	Минск	от 330 + 200.000 руб.	АЭРОБЕЛ-СЕРВИС	222-5151 222-5149
	ПРОДАЖА И БРОНИРОВАНИЕ АВИАБИЛЕТОВ ВО ВСЕ СТРАНЫ МИРА										222-5130 222-5149
УКРАИНА	ОТДЫХ В КРЫМУ, ОДЕССЕ, ОДЕССКОЙ ОБЛАСТИ. ДЕТСКИЙ ОТДЫХ В ОДЕССКОЙ ОБЛАСТИ									НЕМБРА	214-6028 283-2553 283-2552
	Аркадия (санат. лечение)/ Коблево (Николаевская обл.)	О, Л	17	авто	пост.	санат./ коттеджи с удоб.	панс., леч./панс.	Минск	от 200/ от 170	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
	Одесса (турбаза «Приморье»)	О	14	авто, ж/д	пост.	домики с удоб.	панс.	Минск	от 155	ЮЛЕНА	220-3839 268-7880
	Коблево (Одесская обл.)	О+Э	13	авто	июнь-сент.	пансионат	панс., все для развлечения детей, экск.	Минск	по спр.	ПЕНТАТУР	231-6955 232-5711 211-3358
ФРАНЦИЯ	Прага-Париж-Кельн	Э	10	авто	21.07	2-3*	звт, обширная экск. программа, медстрах	Минск	350 + виза	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
ХОРВАТИЯ	Пореч (Латерна), Адриатическое море + Венеция	О+Э	10-12	авиа, авто	июнь-сент.	3*	БЕЗВИЗОВАЯ ПОЕЗДКА В ВЕНЕЦИЮ	Минск	от 375	ПЕНТАТУР	231-6955 232-5711 211-3358
ЧЕХИЯ	ОТДЫХ НА БЕРЕГУ МАХОВА ОЗЕРА (12 дней, обширная экскурсионная программа). ЭКСКУРСИОННЫЕ ТУРЫ ПО ЧЕХИИ (постоянно, 6, 8 дней, автобус)									ОСТ'КОМ-ПЛЮС	213-4378 284-3704 274-9351в
	Прага, К.Вары	Э	6	авто	вс	2-3*	звт, 4 экск., медстрах	Минск	от 145	ФЛЮЭЛ	229-2703 276-8010
	ЛЕЧЕНИЕ И ОТДЫХ НА КУРОРТАХ ЧЕХИИ: КАРЛОВЫ ВАРЫ, МАРИАНСКИЕ ЛАЗНИ, ФРАНТИШКОВЫ ЛАЗНИ, ЯХИМОВ, ТЕПЛИЦЕ, ЯНСКИЕ ЛАЗНИ, ПОДЕБРАДЫ, ТРЖЕБОНЬ, ЕСЕНИК, ЛУГАЧОВИЦЕ										
	Сечь (международный молодежный центр)	О, Д	14	авто	пост.	корпуса с удоб.	панс., экск., культ. прогр. (дет., молодеж., семейный отд.)	Минск	280	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
Экскурсионные автобусные туры	1. АВСТРИЯ (Вена-Будапешт, 7 дней, 325 у.е.). 2.ЧЕХИЯ, ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ (Прага, 6 дней, 155 у.е.; Прага-Будапешт, 7 дней, 180 у.е.). 3. ШВЕЙЦАРИЯ (Цюрих, Базель, Люцерн, 9 дней, 395 у.е.). 4. ФРАНЦИЯ-ГОЛЛАНДИЯ (Париж-Люксембург-Брюссель-Амстердам, 11 дней, 345 у.е.). 5. Индивидуальные туры на Канарские острова, Лазурный берег Франции.									ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55

Лицензии фирм, разместивших рекламу в таблице «Весь мир на ладони»
(выданы Министерством спорта и туризма Республики Беларусь сроком на 2 года)

АКВАРЕЛЬ	№625/07.04.98г.
АЭРОБЕЛСЕРВИС	№107/13.09.96г.
ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	№521/22.05.97г.
ИНЭТИС-М	№376/10.01.97г.
МАРИАДА-ТУР	№180/04.10.96г.
НЕМБРА	№463/07.04.97г.
ОСТ'КОМ-ПЛЮС	№593/19.12.97г.
ПЕНТАТУР	№357/19.12.96г.
СВЭЛНА	№048/23.08.96г.
ТАНОВА	№497/25.03.97г.
ТЕХНОСТАР	№260/25.10.96г.
ТКД-7	№268/26.10.96г.
ФЛЮЭЛ	№359/19.12.96г.
ЭКОЛОГИЯ-ТУР	№281/01.11.96г.
ЮЛЕНА	№066/30.08.96г.

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ: А — тур за авто, Б — бизнес-тур, ГЛ — горнолыжный тур, Д — детский отдых, Л — лечение, О — отдых, Ш — шоп-тур, Э — экскурсионный тур, Я — обучение языкам

ЛОТЕРЕЙНАЯ ОТРАСЛЬ

В ОЖИДАНИИ СЧАСТЛИВОГО БИЛЕТА

Александр ХОМИЧ

19 июня Национальное собрание Беларуси рассмотрело декрет президента N6 от 12 мая 1998 г. «О некоторых мерах по упорядочению лотерейной деятельности» и приняло его к сведению. Таким образом, угроза сворачивания наиболее перспективной части лотерейного рынка приобретает все более явные очертания. Любопытно, что с докладом по этому вопросу перед депутатами выступал министр спорта и туризма. Какое отношение спортивное ведомство имеет к традиционно считавшейся финансовой отрасли — можно только догадываться. Наверное, если бы в Советском Союзе наиболее развитыми были лотереи, финансирующие пополнение запасов ценной древесины, то в Национальное собрание 19 июня был бы приглашен министр лесного хозяйства...

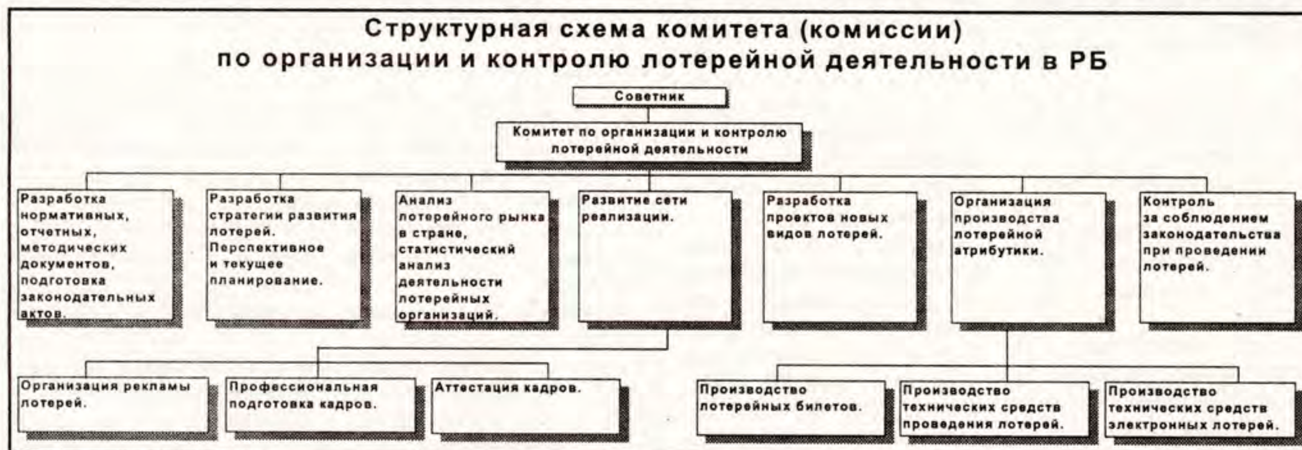
Начав реформирование лотерейного бизнеса, руководство страны по-прежнему не желает рассматривать его как полноценную отрасль и важный источник финансирования. И на риторический вопрос о том, нужны ли Беларуси дополнительные несколько сот миллиардов неэмиссионных рублей, руководство страны упрямо отвечает: не нужны. Сами по себе принципы, заложенные в декрете от 12 мая, не вызывают сомнения: «*Исключительное право на осуществление деятельности по учреждению и проведению лотерей принадлежит государству... Порядок осуществления лотерейной деятельности и перечень государственных предприятий, учреждений и организаций, имеющих право на занятие ею, определяются президентом РБ либо по его поручению СоветомМинистров РБ*». Никто не спорит, что государство должно регулировать данную деятельность. Возражения вызывают возможные варианты реализации декрета. Тем более, что даже при отсутствии программы развития отрасли Совмином уже принято решение об аннулировании с 16 сентября разрешений на проведение в Беларуси лотерей. Можно вспомнить, что действующие пока правила проведения лотерей, установленные тем же Совмином, просуществовали всего год.

Прежде, чем создавать отрасль, необходимо уяснить для себя ее место в экономике страны. Лотерейный бизнес, судя по целям его организации (внебюджетный источник финансирования различных социальных программ), не может находиться под юрисдикцией одного из отраслевых министерств, пусть даже заинтересованного в финансировании собственных программ. В нашем случае Министерство спорта и туризма, которому лотерейный бизнес передан, так сказать, в силу исторических традиций, будет направлять полученные средства только на развитие спорта. Необходимость этого отрицать, конечно, нельзя, однако спорт — это лишь одна из требующих финансирования государственных программ, причем не самая первоочередная. К тому же отдельно взятое министерство обречено свести лотерейный бизнес к простой реализации билетов, проигнорировав такие направления, как производство и разработка новых технологий. А из четырех распространенных в мире лотерей развитие могут получить только одна-две. Большая же часть уже «раскрученных» в Беларуси лотерей просто перестанет существовать.



В результате бизнес, ежегодный потенциальный объем которого в Беларуси оценивается в $13 млн, в лучшем случае сможет реализовать лишь десятую часть собственных возможностей. Мировая практика показывает, что государство, как правило, осуществляет контроль за лотерейной деятельностью и определяет направления использования доходов от проведения лотерей. Так, в Новой Зеландии за счет доходов от лотерей финансируется наука, культура, социальная сфера, коммунальное хозяйство. При населении в 3,6 млн человек в системе реализации лотерейных билетов создано 3,5 тыс. рабочих мест. На целевое финансирование в 1997 г. использовано 20% полученных от продажи билетов средств, что составило около $126 млн. По оценкам специалистов, в Беларуси лотерейно-целевой сбор должен составлять до 10% объема реализации, а в последующем увеличиваться по мере развития отрасли.

Следующим шагом по созданию отрасли должна стать выработка ее структуры. Только централизованная система способна объединить такие составляющие отрасли, как разработка, производство и реализация. В большинстве стран высшим звеном в структуре лотерейного бизнеса являются комитеты (или комитет), участие государства в которых определяется степенью регулирования им экономики в целом. В нашем случае подобный комитет может быть создан либо при Администрации президента (что более реально в свете реализации декрета N6), либо при Совете Министров. В России, например, 25 июня т.г. было принято решение о создании подобного комитета; у председателя правительства там есть советник по вопросам лотерейного бизнеса.



В настоящее время единственной организацией в Беларуси, объединяющей предприятия с многолетним опытом работы в области подготовки республиканских лотерей, разработки новых лотерей и лотерейных игр, изготовления лотерейных билетов, производства технического оборудования, является Ассоциация активных игр и лотерей. Ассоциация входит в ряд международных (в том числе и российских) лотерейных организаций, занимается подготовкой аналитических и обзорных материалов по состоянию рынка в Беларуси и перспективам его развития.

Ассоциация обратилась в правительство с предложением разработать проект комплексного развития лотерейной отрасли в стране с учетом максимальных поступлений внебюджетных средств на финансирование спорта и социальных программ. В том числе предлагается проект по развитию производственной базы и научно-проектных работ с целью развития сопутствующих производств (лотерейные билеты, лототроны, технические средства электронной лотереи и др.). Проект комплексного развития, по мнению специалистов ассоциации, позволит обеспечить валютную независимость отрасли, рост поступления в страну экспортной выручки. Ассоциация также готова провести работу по анализу предприятий-претендентов на проведение лотереи для включения их в государственный список.

Безусловно, необходим и государственный учет и регистрация лотерей. Но как его организовать, если единой и достаточной нормативной базы для лотерейной деятельности в Беларуси сегодня не существует? Нормативные документы различных государственных органов разобщены и требуют систематизации и корректировки. Это еще раз подтверждает необходимость создания высшего координирующего органа, имеющего достаточно высокий государственный статус.

Формирование разумной и прозрачной системы налогообложения позволит активизировать развитие отрасли. И напротив, недостаточность нормативно-правовой базы создает предпосылки для всевозможных финансовых нарушений со стороны предприятий - организаторов лотерей. Нарушения могут наблюдаться на самых различных стадиях — от аккумуляции и целевого использования средств выигрышного фонда до ввоза и реализации неучтенных билетов. Ассоциация активных игр и лотерей предлагает проект организации единой системы контроля и учета, базирующейся на двух основных направлениях.

Использование средств от лотереи можно регламентировать введением жесткого порядка открытия субсчетов с целевым порядком расходования средств. Специалисты ассоциации предлагают в соответствии с планом-графиком реализации лотерейных билетов ввести порядок перечисления лотерейно-целевого сбора ежемесячно авансом на финансирование целевых программ с последующим перезачетом в зависимости от фактической реализации. При этом невостребованные выигрыши по окончании срока реализации перечисляются в бюджет. Перечислению в бюджет подлежат и суммы, полученные в виде банковского процента за хранение средств выигрышного фонда. По окончании реализации лотереи организатор предоставляет финансовый отчет, а также акт уничтожения оплаченных выигрышных билетов.

Пресечь реализацию неучтенной продукции гораздо сложнее, а при закупках лотерейных билетов за рубежом, учитывая открытые границы с Россией,— фактически невозможно. Решить проблему можно, только разрешив изготовление билетов исключительно на предприятиях Беларуси, имеющих лицензию Гознака на печать бланков ценных бумаг. При этом факт окончания производства серии, сверка готовой продукции и уничтожение остатков будут оформляться актом комиссии, состоящей из представителей заказчика и производителя, а также государственных контролирующих органов. Защищенность билетов должна удостоверяться экспертизой НИИ криминологии, криминалистики и судебных экспертиз.

Объем реализации лотерей, млн $	1993	1994	1995	1996
Чехия	78	110	143	129
Нов. Зеландия	301	360	442	373
Польша		214	21	446

Анализ работы зарубежных лотерейных предприятий показывает, что там, где должным образом организована сеть распространения лотерейных билетов, достигается и хороший результат. Примером может служить опыт чешской фирмы Sazka. Объем реализации лотерейных билетов в этой компании вырос по сравнению с 1993 г. в два раза и составил в 1997 г. $129,1 млн. Это стало возможным благодаря созданию развернутой сети реализации. Так, при населении 10 млн человек компания создала более 5 тыс. точек распространения лотерейных билетов. Структура распределения лото по видам:

лото — 70%
прогноз — 2%
числовые — 23%
мгновенные — 5%.

Наибольший объем продаж достигается по лото. Для обработки проданных билетов используется система on-line. Всего в стране установлено более 2 тыс. современных терминалов, через которые проходит основная часть лотерей. Причем решение об установке терминалов было принято только после создания 2 тыс. мест распространения билетов.

В структуру управления предприятием входят следующие отделы:

— организация сети реализации;
— управление сетью (9 регионов);
— организация доставки билетов;
— организация новых игр;
— техническое обслуживание оборудования;
— маркетинг и реклама;
— правовое обеспечение;
— бухгалтерия.

В Беларуси разветвленную сеть реализации лотерейных билетов имеют «Белспортлото» и «НПМ-Интур».

Необходимо отметить еще одно немаловажное направление развития сети реализации. Профессиональная подготовка кадров и их аттестация имеют огромное значение в любом бизнесе. Можно считать, что в Беларуси лотерейное дело находится на стадии становления и страдает от нехватки профессиональных кадров. Поэтому подготовку специалистов для отрасли организовывать необходимо по аналогии с Ассоциацией белорусских банков, Белорусским страховым союзом, Союзом лизинговых предприятий. Данную функцию может взять на себя Ассоциация активных игр и лотерей.

Развитие всех перечисленных направлений является необходимым условием создания полноценной экспортоориентированной отрасли. Пока это возможно: лотерейный бизнес в странах СНГ и Балтии набирает обороты, а производителей лотерейных билетов в мире всего 18. Эту ситуацию можно выгодно использовать, что доказывает опыт белорусского НПО «НПМ», 95% продукции которого идет на экспорт. Объединение является одним из основных поставщиков лотерейных билетов на рынки России, Казахстана и Молдовы. Параллельно осуществляется разработка и проектирование новых игр и лотерей (таких, как телешоу «Морской бой»), программ систематизации игровых комбинаций, статистического учета и анализа. «НПМ» является разработчиком уникальных технологий производства и имеет достаточную технологическую базу, которая, безусловно, должна быть задействована при создании в Беларуси лотерейной отрасли.

«НПМ» имеет технологические линии по выпуску трех видов лотерей. Кроме этого, специалисты объединения видят возможности для организации в Беларуси производства электронных средств проведения лотерей. Причем это производство может работать не только на внутренний рынок, но и на рынки стран СНГ. Технические возможности данного проекта уже были обсуждены в ходе предварительных переговоров между руководством НПО «НПМ» и НПО «Интеграл». Кроме прочего, запуск такого производства мог бы решить проблему загрузки простаивающих мощностей «Интеграла».

Подводя итог, необходимо заметить, что на организацию в Беларуси лотерейной отрасли остается не так уж много времени. Напомним, что с 16 сентября планируется аннулировать лицензии действующих в этой сфере предприятий. Начинать же организацию через несколько лет, но уже с нулевой отметки, будет гораздо сложнее. В случае, если к данному сроку в государстве не появятся высший орган и необходимая отраслевая структура, развитие рынка пойдет по экстенсивному пути, чреватому финансовыми убытками. А лотерейная отрасль в Беларуси будет выражена лишь в виде реализации определенного вида лотерейных билетов иностранного производства.

КОНФЛИКТ

БОЛЬШОЙ ИСХОД

НЕФТЯНЫЕ КОМПАНИИ БОЛЬШЕ НЕ ВЕРЯТ ПОСУЛАМ БЕЛОРУССКИХ ВЛАСТЕЙ

Андрей МАХОВСКИЙ

Накануне уборочной кампании сельское хозяйство Беларуси оказалось перед угрозой острого дефицита бензина и иных нефтепродуктов. Хотя руководство концерна «Белнефтехим» и заявляет о том, что ситуация в ближайшее время будет стабилизирована, оснований для того, чтобы верить этому, немного. Дело в том, что с белорусского рынка уходит один из крупнейших поставщиков нефти. Одновременно другие компании значительно сокращают объемы поставок.

Причина прежняя: белорусы не платят. Долг нашей страны за поставленные нефтепродукты составляет в настоящее время около $150 млн. Апрельский визит в Беларусь руководителей четырех крупнейших российских нефтяных компаний в этом смысле не принес ничего нового. Было сказано много теплых слов о дружбе, единстве и перспективах сотрудничества, но на положении с погашением задолженности это



Кто кого перехитрит?

никак не отразилось. После визита нефтяников долг не только не уменьшился, но даже несколько вырос — примерно на $10 млн.

В отличие от газа, за который наша страна, как известно, тоже не платит, ситуация с нефтью еще сложнее. Применительно к нефтяным поставкам Беларусь изобрела несколько довольно сложных механизмов неоплаты. Один из них вытекает из условий, на которых поставляется российская нефть. Соглашение об объемах поставок было подписано в феврале этого года. В соответствии с ним белорусские НПЗ должны были получить и переработать 12 млн тонн нефти за год. Из них 9 млн тонн предполагалось переработать для внутриреспубликанских нужд. Белорусская сторона посчитала, что 9 млн тонн нашей стране будет более чем достаточно. Нефтепродукты, полученные из 3 млн тонн, нужно было направить обратно в Россию. Таков был предполагаемый минимум поставок. Кроме того, на случай, если наша страна будет аккуратно выполнять условия соглашения (то есть оплачивать поставляемую нефть и отдавать поставщикам причитающиеся им нефтепродукты), российская сторона обязалась поставить дополнительно 2 млн тонн для последующего экспорта.

В договорах с фирмами на поставки нефти особо оговаривается количественное соотношение нефтепродуктов, которые можно потребить в Беларуси, и тех, которые можно вывезти в Россию. В среднем каждая фирма должна была продать в РБ 80% бензина, 70% дизтоплива, 10% реактивного топлива и 90-100% мазута. Белорусская сторона, в свою очередь, обязалась не препятствовать вывозу остальных нефтепродуктов.

Но, как известно, в Беларуси с произведенным на своей территории расстаются неохотно. Выяснилось, что 9 млн тонн Беларуси мало. Нефть за то время, что циркулировала по перегоночным трубам, успевала стать почти нашей. У россиян, правда, по этому поводу совсем другое мнение. Компании «Юримекс», одному из крупнейших поставщиков, Беларусь задолжала $80 млн. При этом сама компания должна заплатить в бюджет примерно $56 млн. Руководство «Юримекса» предложило обмен: долги по налогам — на долги по поставкам. Белорусская сторона не согласилась. По ее мнению, сначала «Юримекс» должен рассчитаться с налогами, а потом уже можно решать вопрос с нефтью.

В начале года поставки нефти составляли примерно 95% поставок прошлого года. Положение несколько выправилось после визита в Минск руководителей нефтяных компаний. Но уже в мае поставки значительно сократились. За весь месяц в Беларусь поставлено только 540 тыс. тонн, или 80% прошлогодних объемов. Всего с начала года наша страна получила 4,5 млн тонн нефти (93%). К примеру, компания «Славнефть», которая работает с Мозырским НПЗ, сократила поставки со 120-140 тыс. тонн в месяц до 50-70 тыс. тонн.

Отказ возвращать россиянам принадлежащие им нефтепродукты — старый и испытанный способ. С помощью этого механизма Беларусь не платит уже много лет, а особенно активно не платила в середине прошлого года. Президент «Белнефтехима» Иван Бамбиза тогда даже запирался от настойчивых нефтяников в своем кабинете.

Новый способ не платить заключается в следующем. Поставщикам говорят, что деньги есть, но только отечественные. Ими фирмам - резидентам Беларуси и платят. Заботиться о конвертации белорусского рубля во что-то более весомое компании должны сами.

К резидентам Беларуси, работающим на нефтяном рынке, относятся компании «Славнефть», «ЛУКОЙЛ-Беларусь», компания «Синтез». Фактически это крупнейшие поставщики нефти на белорусские НПЗ. Со своими российскими партнерами эти компании работают, как правило, на условиях предоплаты. То есть прежде, чем получить нефть, за нее нужно заплатить валютой. Валюту же в Беларуси выручить невозможно. Концерн «Белнефтехим» в лице его руководителя Ивана Бамбизы деликатно объясняет всем, что платить бы рад, но нечем.

У «ЛУКОЙЛа-Беларусь» на конвертации «зависло» BLR 500 млрд. «Синтез», который поставляет по 50 тыс. тонн нефти в месяц, никак не может конвертировать BLR 300 млрд. Доллары взять негде — а значит, нефть в России купить тоже не за что.

Впрочем, фокусы с конвертацией до последнего времени можно было показывать только тем компаниям, которые являются резидентами Беларуси. Между тем, помимо гигантов нефтяного рынка, поставками нефти в Беларусь занимается около 15-20 мелких фирм. Они поставляют от 10 до 20 тыс. тонн в месяц. Большинство из них — нерезиденты Беларуси. Австрийским, а не белорусским предприятием является и крупнейший поставщик нефти в Беларусь — компания «Юримекс». В среднем она поставляла до 200 тыс. тонн нефти в месяц.

До недавнего времени все эти фирмы были более или менее застрахованы от непредсказуемых осложнений с конвертацией рублей. Положение изменилось после появления президентского декрета N 9. Напомним, что в соответствии с ним представительства иностранных компаний обязали зарегистрироваться на территории Беларуси в качестве самостоятельных предприятий.

Белорусские налоговые органы, разрабатывая этот нормативный акт, руководствовались вполне понятным желанием заработать лишнюю копейку. Имелись ли при этом в виду поставщики нефти, сказать сложно. Однако так или иначе все компании, занимающиеся поставками нефти, в результате этого декрета оказались в одинаковом положении. Теперь все они на совершенно равных условиях не смогут перевести полученные в Беларуси рубли в сколько-нибудь твердую валюту.

Ясно, что число желающих продавать в Беларусь нефть на таких условиях скоро существенно уменьшится. По крайней мере, компания «Юримекс», которой концерн «Белнефтехим» и без того должен $80 млн, уже сейчас склоняется к тому, чтобы вовсе уйти с белорусского рынка. Во всяком случае, продавать нефть концерну компания, судя по всему, больше не собирается.

В общей сложности разными методами и механизмами Беларусь в лице концерна «Белнефтехим» недоплатила поставщикам нефти $150 млн. Нефтью в России, как известно, занимаются серьезные организации. Это не полугосударственный концерн «Газпром», который способен разве что на перекрытие крана. Нефтяники же могут найти и более серьезные аргументы. Так что, наверное, не случайно Иван Бамбиза в последнее время обзавелся охраной, а на входе в здание «Белнефтехима» вместо обычного вахтера выставлен милицейский пост.

ЭНЕРГЕТИКА

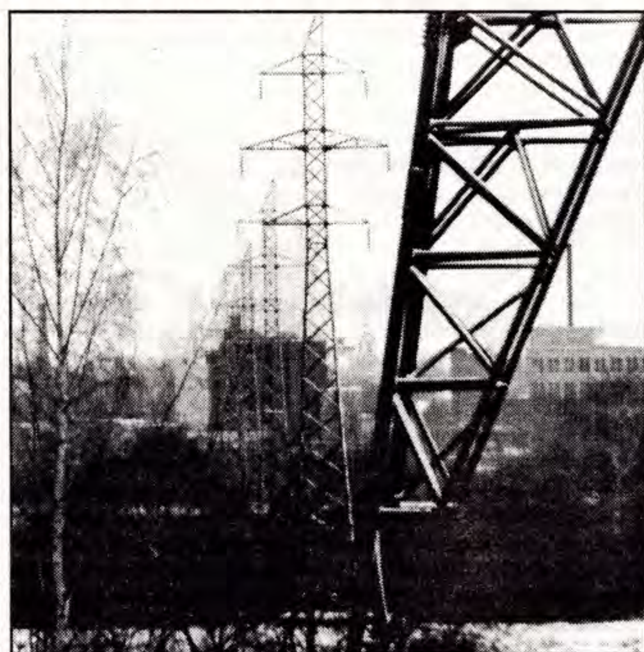
ЛИТОВСКАЯ АЛЬТЕРНАТИВА РОССИЙСКОМУ ГАЗУ

Отдел информации «БДГ»

На прошлой неделе премьер-министр Сергей Линг доложил президенту о наработках, которые имеются у правительства по решению проблем с газовыми долгами. После очередного 10%-ного уменьшения поставок Беларусь нашла альтернативный источник обеспечения энергией.

Напомним, что решение о сокращении поставок газа на 40% было принято «Газпромом» еще на позапрошлой неделе. Причина — непогашение Беларусью задолженности в $240 млн и неполная оплата текущих поставок газа.

За истекшие две недели поставки газа в Беларусь были уменьшены примерно на 15%.



Литва предложила «огонек дружбы»

Визиты в Москву вице-премьера Валерия Кокорева и руководства «Белтрансгаза» никаких результатов не принесли. Главным условием «Газпрома» по-прежнему остается погашение долгов и своевременная и аккуратная оплата текущих поставок.

Несмотря на это, в отличие от предыдущего энергетического кризиса белорусская сторона теперь не слишком суетится. Дело в том, что ей удалось найти альтернативный источник энергии, способный частично компенсировать сокращение поставок. Им стала Игналинская АЭС.

Для литовской атомной станции, которая в последнее время загружена лишь на 30%, энергетический кризис в Беларуси оказался весьма кстати. Литовцы с готовностью пришли к нам на помощь. Специально для Беларуси в Игналине было запущено два энергоблока по 300 МВт каждый. Теперь дополнительно Беларусь получает из Литвы по 8 млн кВт/ч электроэнергии ежедневно. Для производства такого же ее количества потребовалось бы примерно 2,2 млн тонн газа. Таким образом, Беларусь частично компенсировала сокращение поставок и продемонстрировала, что пресловутая энергетическая безопасность страны является не пустым звуком.

Правда, с получением электроэнергии с Игналинской АЭС тоже есть определенные проблемы. Литовская сторона еще меньше, чем «Газпром», склонна отдавать свою продукцию в обмен на разговоры о славянском братстве (тем более, что литовцев к процессу «славянского единения» даже при большом желании приобщить невозможно — не тех они кровей). За литовскую электроэнергию нужно платить твердой валютой. Конечно, с Литвой, как и с «Газпромом», тоже можно не расплачиваться, но в этом случае при следующем энергетическом кризисе литовцы на помощь уже не придут. Так или иначе — компенсация российского газа литовской электроэнергией — выход временный, долго продержаться на этом не удастся.

Сергей Линг доложил Александру Лукашенко о вариантах реструктуризации долга. Собственно, их лишь два. «Газпром» готов простить наш долг в $240 млн в обмен на 20%-ный пакет акций «Белтрансгаза». Сама компания при этом оценивается в $1 млрд. Для Беларуси более приемлемым является вариант с выпуском на сумму долга государственных ценных бумаг. Однако согласится ли сейчас на эти предложения «Газпром» — сказать сложно.

Впрочем, медлительность белорусских властей в решении проблем с газом, возможно, объясняется ожиданием результатов совета директоров «Газпрома», которое состоялось в минувшую пятницу. До конца недели не было известно даже, останется ли Рэм Вяхирев на посту руководителя РАО. Белорусские власти, очевидно, рассчитывали, что после заседания ситуация прояснится и даже изменится в лучшую для Беларуси сторону.

Однако, судя по всему, никаких изменений не произошло. Рэм Вяхирев остался на своем посту; «Газпром» проявляет все большую требовательность по отношению к нерадивым должникам и, в частности, начинает предъявлять претензии к Украине. Судя по всему, в этой ситуации никаких исключений не будет сделано и для Беларуси.

РЫНОК АЛКОГОЛЯ

САМОГОНЩИКАМ ДАЛИ ВОЛЬНУЮ

Андрей МАХОВСКИЙ

24 июня Палата представителей, наконец, приняла в первом чтении многострадальный закон «О государственном регулировании производства и оборота алкогольной продукции». Несмотря на многочисленные возражения парламентариев, закон был принят в варианте, предполагающем существенную либерализацию производства, продажи и потребления алкоголя. Самое примечательное: в Беларуси отныне будет разрешено домашнее производство алкогольных напитков для личного потребления.



Закон предусматривает введение новых ограничений на рынке алкогольной продукции. В первую очередь это — лицензирование производства алкоголя, обязательная сертификация и контроль за качеством продукции. Некоторые депутаты предлагали меры, предусматривающие фактически установление государственной монополии на производство алкоголя. В частности, с таким предложением выступал председатель комиссии по здравоохранению и физической культуре Станислав Говорушкин. Член комиссии по международным отношениям Сергей Костян пошел еще дальше. Он предлагал осуществить национализацию всех ныне существующих предприятий по производству алкогольной продукции — с тем, чтобы выпуск спиртных напитков для населения стал делом исключительно государственным.

Сторонники введения жесткого государственного регулирования ссылались на опыт СССР, в котором, как известно, производство алкоголя было одной из самых прибыльных государственных монополий и приносило немалые доходы государственному бюджету. До таких крайних мер, однако, дело не дошло. Председатель комиссии по экономике Семен Лившиц заметил, что в Беларуси нет закона о национализации и потому нет никаких оснований превращать частную собственность в государственную.

Тем не менее некоторые административные меры по ужесточению контроля за оборотом и потреблением алкогольной продукции предусматриваются. В частности, закон предполагает введение квот на экспорт-импорт алкогольной продукции и государственное регулирование ценообразования на алкоголь.

В то же время депутаты согласились с предложением Петра Жушмы об отмене запрета на домашнее производство алкогольных напитков для личного потребления. С этим предложением депутат выступал еще во время обсуждения законопроекта в первом чтении. Тогда его инициатива не была поддержана коллегами, однако правительство согласилось на эксперимент по разрешению производства домашних спиртных напитков в одном из районов Брестской области.

В случае, если законопроект будет подписан президентом, все граждане страны смогут совершенно безнаказанно заниматься производством домашних вин и ликеров. По словам Петра Жушмы, бороться с этим явлением бессмысленно и самым разумным решением депутатов было бы его узаконивание. В сравнении с временами, когда в Беларуси устраивались широкомасштабные кампании по борьбе с самогонщиками, действительно, налицо серьезный прогресс. Глядишь, пройдет немного времени — и знаменитые «Налибокская», «Беловежская» и «Сморгонская особая» станут национальным белорусским достоянием.

INTERNET

НОВОЕ ИЗМЕРЕНИЕ ДЛЯ БЕЛОРУССКОЙ ПРЕССЫ

Мария ЯРОВЕНКО

Общеизвестно, что Internet сегодня переживает взрыв популярности. Если три года назад в мире было 1000 web-узлов, то сегодня такое их количество возникает ежедневно. Активно вплетаются во «всемирную паутину» и СМИ, в том числе белорусские. Важным аспектом присутствия средств массовой информации в системе Internet и одновременно заманчивой перспективой для бизнеса является баннерная реклама. Этой теме был посвящен семинар, проведенный 24 июня в минском Internet-кафе компанией GIS Ltd. при технической поддержке Internet-провайдера компании «Нетворк-Системс». Компания GIS презентовала свой уже успешно реализуемый проект PRESS.NET.BY — каталог белорусской прессы в сети Internet.

В России по числу сайтов в Internet СМИ занимают 8-е место; по количеству обращений эти сайты значатся на 5-м месте. Постепенно осваивают «всемирную паутину» и белорусские средства массовой информации. Сегодня в Internet более или менее постоянно выходят 29 изданий Беларуси.

Первая белорусская газета, которая заявила о себе в web-сети, — «Minsk Economic News» (май 1996 г.). Вторым стал «Вечерний Минск» (июль 1996 г.). Первые полноценные электронные версии газет появились в сентябре 1996 г. — это были «Белорусская деловая газета», газета «Имя» и «Бюллетень Национального пресс-центра Республики Беларусь». С этого момента начальная реализация крупномасштабного проекта компании GIS по размещению электронных средств массовой информации в сети Internet.

В феврале-марте 1997 г. компания GIS сумела убедить в необходимости электронного выхода редакции газет «Белорусский рынок», «Частная собственность», «Автобизнес». Тогда же появились полнотекстные версии первой государственной газеты «Советская Белоруссия», а также «Национальной экономической газеты». В апреле в сети заявили о себе первая региональная газета «Витебский курьер» и Белорусская ассоциация журналистов.

В течение последнего года компания создала электронные версии 14-ти популярных СМИ Беларуси. К осени GIS обещает включить в каталог все присутствующие в сети русскоязычные издания. По оценкам специалистов компании, сегодня таковых насчитывается около 700.

Основная цель проекта PRESS.NET, как рассказали его создатели, — формирование эффективной системы поиска электронных версий СМИ и информационных источников среди сетевых ресурсов, а также полнотекстовый поиск по их содержанию. PRESS.NET открывает доступ к электронным версиям центральных и региональных белорусских средств массовой информации посредством каталога, систематизированного по характеру и специализации. Помимо этого, есть возможность читать материалы каждого конкретного издания отдельно (практически каждое СМИ имеет собственный уникальный сервер). Архив статей ведется с октября 1997 г.

По словам директора компании GIS Александра Мартинкевича, размещение на сервере PRESS.NET выгодно белорусским изданиям, которые из-за ограниченности средств пока не способны «раскрутить» себя самостоятельно, то есть популяризировать индивидуальный сайт в Internet.

Сервер PRESS.NET динамично развивается и периодически пополняется новыми услугами.

СПРАВКА «БДГ».

Первое в Беларуси Internet-кафе было открыто Международной ассоциацией выпускников Белорусской политехнической академии при технической поддержке Internet-провайдера компании «Нетворк Системс» и компании GIS. Internet-кафе представляет собой форму общественного доступа в WWW. Его посетители могут получить здесь нужную информацию или пообщаться через Internet в непринужденной обстановке, узнать о последних достижениях компьютерных технологий. История Internet-кафе в мире исчисляется всего несколькими годами. В Беларуси она начала отсчет с 24 июня 1998 г.

СПРАВКА «БДГ».

В текущем рейтинге изданий, составляемом на основе статистики обращений к тому или иному СМИ при пользовании каталогом PRESS.NET, по состоянию на 25 июня 1998 г. лидировали:

- *«Белорусская деловая газета» (16672 обращений);*
- *«Имя» (7659);*
- *«Свобода-Навіны» (6405);*
- *«Советская Белоруссия» (5923);*
- *«Белорусская газета» (4813);*
- *«Белорусский рынок» (3472);*
- *«Национальная экономическая газета» (2764).*

Одной из основных тем семинара была проблема рекламы. На Западе именно реклама составляет львиную долю всех доходов от Internet. Остальные источники финансирования сравнительно невелики. По данным маркетинговых исследований, в 1996 г. доходы от рекламы в Internet составили $343 млн, в 1997 г. — $850 млн, а в нынешнем году они, по некоторым оценкам, должны возрасти до $1 млрд.

Российский рынок Internet-рекламы только начинает формироваться и оценивается примерно в $100 тыс. ежемесячно. Однако, по прогнозам на ближайший год, он может возрасти как минимум на порядок. Сегодняшнее состояние этого рынка глава компании GIS оценил как «затишье перед бурей».

В Беларуси также планируется развивать рынок баннерной рекламы, поскольку она является самым эффективным способом увеличения посещаемости web-сайта и мощным инструментом создания или улучшения имиджа компании, продукции, услуг и т.д. Для того чтобы реклама была эффективной, сегодня недостаточно создать в Internet собственный сайт, поскольку нет никакой гарантии, что он, будучи незнакомым для пользователей, привлечет их внимание. Гораздо выгоднее разместить информацию на уже завоевавшем популярность сайте какого-либо СМИ.

Баннер (banner — «фантик») — это графический файл, помещаемый на web-страницу и содержащий ссылку на другую рекламируемую страницу. Пользователь, изучая сайт того или иного СМИ и заметив заинтересовавший его баннер, может открыть страницу рекламодателя и ознакомиться с ее содержанием. Таким образом, баннерная реклама дает новые возможности рекламодателям, которые теперь могут использовать с помощью Internet популярность тех или иных средств массовой информации в собственных целях.

В отличие от традиционных способов рекламы оплата за размещение баннера зависит от количества его показов пользователям Internet. Специальные программы позволяют точно подсчитать, сколько раз баннер был продемонстрирован пользователям и сколько раз состоялся переход от него к рекламируемой странице, что дает возможность точнее оценить эффективность рекламы.

ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫЙ РЫНОК

ЖИЗНЬ — НЕ САХАР

«САХАРНАЯ» ПРОБЛЕМА ДЛЯ БЕЛАРУСИ ПО-ПРЕЖНЕМУ АКТУАЛЬНА

Отдел информации «БДГ»

Руководство Беларуси упорно отказывается признавать наличие в стране продовольственного кризиса и вопреки собственной же логике во многих регионах вводит продовольственные талоны, а также принимает ряд экстраординарных мер, чтобы на прилавках магазинов появились, например, вареная колбаса и сахар. Последний продукт превратился прямо-таки в ахиллесову пяту государственной продовольственной политики, на протяжении нескольких последних лет держа правительство в постоянном напряжении.

Сегодня в торговой сети (в основном в столице и в областных центрах) килограмм сахара-песка реализуется по BLR 26 тыс. за килограмм, в то время как на рынке — по BLR 32 тыс. Однако вполне может статься, что вскоре этот продукт и вовсе исчезнет из государственных магазинов: сейчас на складах 4-х сахарных заводов в наличии лишь 10 тыс. тонн сахара-сырца. Ввозимого Минторгом украинского белого сахара также не хватает, так что уже рассматривается возможность его импорта из ряда восточноевропейских государств.

По данным концерна «Белгоспищепром», в течение 1998 года для переработки на белорусских сахарных заводах было поставлено 209,3 тыс. тонн сахара-сырца (в основном бразильского). Беларуси не хватает собственного сырья и, несмотря на ежегодное увеличение посевов сахарной свеклы, хватать не будет. Имеются два варианта решения проблемы: либо закупка белого сахара за границей (в частности, в Украине), либо поставка сахара-сырца коммерческими структурами для его промышленной переработки на давальческих условиях. Тем более, что во времена бывшего СССР на нашей территории были построены четыре довольно крупных перерабатывающих завода — в Слуцке, Городее, Скиделе и Жабинке. Последние три фактически являются градообразующими предприятиями, так что их загрузка имеет и социальное значение.

Естественно, оба варианта требуют солидных валютных средств. А при известной ограниченности бюджетных резервов обеспечение сахаром превращается в неразрешимую проблему. Безусловно, существуют и другие варианты — например, поставка по бартеру белого сахара или сахара-сырца, закупка сырья непосредственно белорусским сахарными заводами, но в общем объеме поставок на внутренний рынок они играют меньшую роль.

Наиболее предпочтительной представляется все же поставка сырья фирмами на давальческих условиях. Непременным условием этого варианта является коммерческий интерес. То есть обеспечение свободного вывоза большей части белого сахара, полученного при переработке в Беларуси, с целью реализации ее на российском рынке. Ввиду регулирования в Беларуси цен на сахар, который, как известно, относится к группе «стратегических» товаров, доходы от его реализации на местном и российском рынках несопоставимы. Учитывая продолжающуюся «сахарную войну» между Россией и Украиной, на этом бизнесе можно сделать солидный капитал. Так что совсем неспроста за место на сахарном рынке пытается бороться такая структура, как торговый дом «Белая Русь».

В среднем давальцы оставляют в стране около 17% получаемого при переработке сырья белого сахара, расплачиваясь им с заводами. Так, по итогам первых месяцев 1998 года согласно данным концерна «Белгоспищепром» из 191 тыс. тонн белого сахара давальцы оставили в Беларуси 36 тыс. тонн. Вместе с 36 тыс. тонн, полученными сахарными заводами из собственного сырца, этот сахар поступил для реализации на предприятия Минторга (33 тыс. тонн) и «Белкоопсоюза» (13 тыс. тонн), а также на промышленную переработку (25 тыс. тонн). Попытки правительства ввиду проблем с обеспечением населения белым сахаром директивно до 30% увеличить долю оставляемого здесь продукта потерпели крах. Две российские фирмы, участвовавшие в прошлом году в тендере Министерства сельского хозяйства, вообще отказались от участия в поставках сахара-сырца в течение зимы-лета 1998 года. Остальные заняли выжидательную позицию. В марте давальцы просто приторномозили поставки и выторговали президентское распоряжение по отмене налогов на ввоз сахара-сырца в Беларусь.

Не все фирмы, которые сегодня участвуют в поставках сырца на сахарные заводы, обязаны реализовывать его на внутреннем рынке. В этом бизнесе (впрочем, как и в любом другом) в Беларуси есть свои фавориты: в государственном регулировании продовольственного рынка республики активно применяются двойные стандарты. Примером может служить ситуация на рынке минеральной воды. Одни фирмы (в основном акционерные общества, созданные на базе государственных предприятий) вынуждены поставлять минеральную воду в белорусскую торговую сеть — естественно, по ценам, установленным Министерством экономики Беларуси; другие же — те, что находятся под патронажем отдельных лиц администрации или правительства, не обязаны этого делать и почти всю производимую продукцию экспортируют в Россию.

Не добившись «засахаривания» страны путем давления на поставщиков сырья, в правительстве решили сделать ставку на сами заводы. С апреля текущего года предприятия обязаны в качестве оплаты за услуги по переработке сырья брать только готовый продукт. Раньше можно было получать валютные средства, которые расходовались на самостоятельную закупку сырца в Бразилии или направлялись на нужды производства. Чтобы предоставить сахарным производствам возможность самостоятельно закупить сырец, переработать его и полностью реализовать в Беларуси, правительство выделило кредит в размере $8 млн, а также позволило проконвертировать из собственных средств около $4,1 млн. Процентная ставка для разных предприятий колеблется в пределах 14-18%. Возможно, в условиях Беларуси это, действительно, было бы хорошим подспорьем производителям, если бы не обязательная реализация продукции по строго фиксированным ценам и прогнозируемый уровень инфляции.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

LG ELECTRONICS ОБОСНОВЫВАЕТСЯ В БЕЛАРУСИ

Алексей УРБАН

26 июня в столичном фестивальном центре «Аквариум» состоялась презентация официального дистрибьютера компании LG в Беларуси — «Тринити Телеком» (далее — «ТТ»). В мероприятии приняли участие представители LG Electronics — Джен Тэ Ли (московский офис) и Терри Хилл (сеульский офис). Были приглашены представители Минсвязи, Гипросвязи, руководители фирм, работающих на рынке телекоммуникаций, представители прессы. Накануне этого события на вопросы «БДГ» ответил директор компании Айрат ХИСАМОВ.



— Каковы задачи вашей компании как официального дистрибьютера?

— Основные функции «ТТ» как дистрибьютера LG в Беларуси включают в себя рекламно-информационную поддержку дилеров и продукции LG; помощь дилерам в подготовке и реализации технически сложных проектов; подготовку специалистов; организацию поставок и поддержку достаточного складского запаса продукции; ремонт и замену вышедшей из строя техники. Кроме того, в функции «ТТ» входит сбор информации о рынке и потребностях пользователей и предоставление ее LG с целью совершенствования продукции, корректировки ценовой политики, сертификации продукции и так далее. В сложившихся условиях «ТТ» будет фактически выполнять роль представительства LG в области телефонии.

— Что, на ваш взгляд, изменится на белорусском рынке с появлением здесь вашей компании?

— На наш взгляд, рынок АТС и телефонов в Беларуси еще не сформирован и закрыт. Мы надеемся, что с нашим приходом он станет более открытым и конкурентным. Это позволит снизить цены, повысить требования к качеству как самой продукции, так и сервиса, квалификации фирм.

— Каковы ваши задачи на сегодняшнем этапе?

— Наши ближайшие задачи — закончить сертификацию всего ряда продукции LG, расширить сеть региональных дилеров. Мы уже начали и планируем продолжить программу обучения и сертификации специалистов, работающих с продукцией LG. Это даст пользователям гарантию, что они получат действительно квалифицированный сервис, правильно установленную и эффективно работающую технику. В ближайшие планы входит также создание сервис-центра.

— Какова, на ваш взгляд, расстановка сил на белорусском рынке мини-АТС и телефонии?

— Рынок в Беларуси очень закрыт, поэтому полной информации нет. Достаточно успешно работают дистрибьютеры Samsung и Panasonic.

— Планируется ли открытие представительства компании LG в Беларуси?

— В настоящее время нет. Рынок Беларуси не очень большой, и курирует его сейчас московское представительство LG. Некоторые функции представительства будет выполнять «ТТ».

— Каковы перспективы LG в Беларуси?

— LG выпускает качественную технику, которая уже успела зарекомендовать себя в Беларуси. Это касается не только АТС и телефонов, но и другой продукции — такой, как аудио- и видеотехника, мониторы к компьютерам, бытовая техника. Немаловажно, что по цене LG выигрывает у других известных производителей. Поэтому перспективы можно оценить как очень хорошие. Разумеется, многое зависит от экономической ситуации в стране.

— Как вы оцениваете собственные перспективы?

— В настоящее время наша цель — создание таких условий, при которых дилерам было бы удобно работать с продукцией LG, а пользователи получали бы максимальный эффект от ее использования. Мы рассчитываем, что это позволит АТС и телефонам от LG занять на рынке то место, которого они заслуживают. В дальнейшем при успешной работе возможно как углубление сотрудничества с LG за счет расширения спектра продукции, представляемой нами, так и работа с другими производителями телефонных станций в плане развития телефонного рынка в Беларуси.

— Какие сложности возникают при взаимодействии с LG?

— Сложности эти в общем носят тот же характер, что и при взаимодействии с любой большой и достаточно бюрократизированной структурой, поэтому я не буду на них подробно останавливаться. Скажу только, что маленькой фирме практически невозможно эффективно взаимодействовать с таким гигантом, как LG. В связи с этим одна из функций, выполняемых «ТТ», — отстаивание в LG интересов пользователей и дилеров, работающих в Беларуси.

В минувшую пятницу состоялся технический семинар по средствам связи LG Electronics, где всех приглашенных познакомили с самыми последними продуктами и достижениями LG в области телекоммуникаций.

РЫНОК РЕКЛАМЫ

ТРОЛЛЕЙБУС ЖЕЛАНИЙ

Отдел информации «БДГ»

Фирма SAMSUNG впервые в Беларуси провела необычную рекламную акцию: на протяжении месяца пять троллейбусов различных маршрутов Минска возили пассажиров... совершенно бесплатно.

Повезло гражданам, живущим вдоль маршрутов троллейбусов 33, 43, 39, 40, 53. На всех пяти машинах была размещена красочная реклама фирмы SAMSUNG. Эта фирма через представляющее ее интересы в Беларуси рекламное агентство «Форте» заключила соответствующий договор с управлением транспорта и связи Мингорисполкома. Во всех троллейбусах были наклеены таблички с надписью «Проезд бесплатный». Специальные листовки радовали сердце каждого пассажира текстом: «Вы едете — SAMSUNG платит», а компостеры были помечены крестиками, предостерегающими невнимательного пассажира от оплаты дарового проезда. Об этом же напоминали пассажирам и водители троллейбусов. Согласно договоренности с управлением транспорта и связи на протяжении всей акции в «бесплатные» троллейбусы не направлялись контролеры. Инцидентов с участием проверяющих на линиях зафиксировано не было.

Идея проведения такого рекламного эксперимента у представителей фирмы SAMSUNG возникла еще в ноябре прошлого года. Причем управление транспорта и связи Мингорисполкома столкнулось с проблемой определения суммы, в которую следовало оценить месяц работы минского троллейбуса. Однако в конце концов с подсчетами дело утрясли. Более того, была разработана специальная методика такого расчета, так что, если найдутся новые желающие сделать подарок минчанам — осуществить проект будет проще.

На пассажиров рекламная акция произвела заметное впечатление. До сих пор многие из них, садясь в троллейбусы, украшенные рекламой SAMSUNG, вспоминают, как хорошо было целый месяц ездить, не заботясь о талонах на проезд.



Так это выглядело

ЛИДЕРЫ РЫНКА

ГЛОТОК «ПЕПСИ» ПОД БЕЛОРУССКИМ ЗОНТИКОМ

Светлана САБИЛО

Заказчиками ПО «БелВИНС» (Минск), выпускающего быстросборные конструкции (в частности, зонты, шатры, навесы, мини-кафе, павильоны), стали все российские филиалы компании Pepsi.

«К нам приезжал российский представитель Pepsi и дал согласие на то, чтобы 33 филиала этой российской компании работали с нашей фирмой. Но нас предупредили: если подведем, то таких заказов больше не получим. Пока справляемся. Кроме того, нашу продукцию хотят установить в Риме, Кельне»,— сообщил на встрече с журналистами в общественном пресс-центре Дома прессы технический директор ПО «БелВИНС» Виктор Морозевич.

Наиболее крупные зарубежные заказчики «БелВИНС»— «Coca-Cola-Беларусь», «McDonald's-Беларусь», «McDonald's-Украина», многие крупные пивные заводы, в частности, «Степан Разин» (Россия), Тульский пивзавод, «Дока-Пицца», «Довгань».

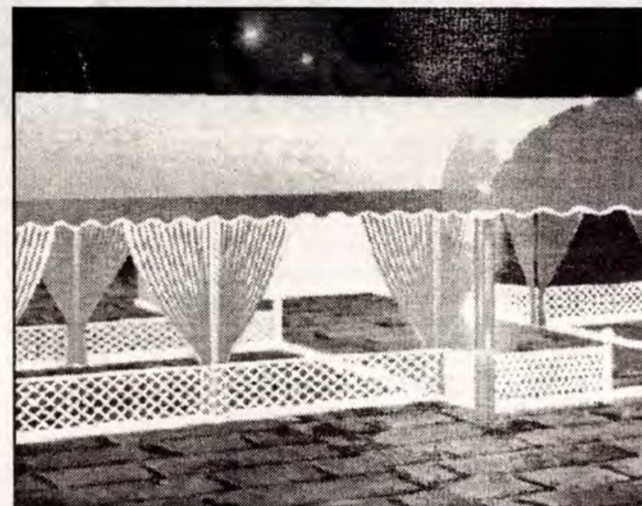
Аналогичной продукцией заинтересовалась фирма «Хольстен». *«Как-то даже тревожно, ведь мы отбили таких сильных клиентов. Даже зонтики, которые установлены на белорусских улицах с фирменными названиями Pepsi, Coca-Cola, McDonald's, — наши, а ведь раньше их заказывали в Австрии, Словении»*,— отметил технический директор предприятия. «БелВИНС» работает с фирмами из Бельгии, Италии, Испании, Швеции, Германии.

В этом году 78% продукции предприятия идет на экспорт. Кстати, все сборные конструкции, стоявшие на Красной площади во время празднования 850-летия Москвы (даже сцена, на которой выступал Лучано Паваротти), были сделаны «БелВИНС». В этом году белорусская фирма смогла получить еще один крупный российский заказ — ее продукция была использована на празднике города в Санкт-Петербурге.

В Беларуси без «БелВИНС» не обходятся такие торжества, как фестиваль-ярмарка «Дажынкі», республиканская осенняя ярмарка, фестиваль «Славянский базар». Участвовало «БелВИНС» и в праздновании 930-летия Минска.

По словам г-на Морозевича, несмотря на преобладание зарубежных заказов, белорусские заявки выполняются в первую очередь. Среди партнеров «БелВИНС» крупные столичные универмаги и универсамы, а также рестораны, кафе и т.д.

Но несмотря на успех, *«выживать сегодня крайне трудно»*. Ведь зарубежные заказчики не привыкли работать на условиях предоплаты. А для того, чтобы выполнить их заказы, необходимы крупные оборотные средства на покупку металла, материалов. По словам технического директора, предприятие «БелВИНС» только за счет собственных средств выполнять такие заказы не смогло бы. Секрет успеха в том, что белорусская фирма зарекомендовала себя как надежный партнер. *«Мы не смогли бы получить этот заказ, если бы в нас не верили»*, — уточнил представитель фирмы. Помогают белорусам и производители комплектующих, предоставляя отсрочку платежей. До сих пор предприятие обходилось без банковских кредитов, и только в июне был взят первый кредит — у «Приорбанка».


Беларусь заставляет потеснится традиционных производителей

Сейчас «БелВИНС» занимается, в частности, разработкой проекта цирка-шапито на 1650 мест. Белорусы планируют создать конструкцию, которая устанавливалась бы за один подъем краном. По словам г-на Морозевича, такого в нашей стране еще никто не делал. Вообще в Европе производством цирков-шапито занимаются всего три фирмы. Первенство принадлежит французам и итальянцам. В скором времени к ним присоединятся и белорусы. Кроме того, «БелВИНС» занимается разработками для шоу-бизнеса, строительства, изготавливает эксклюзивную продукцию.

В 1997-1998 гг. предприятие провело обновление основных фондов. С января 1998 г. на нем дополнительно создано 29 рабочих мест. Сегодня производство ведется на арендных площадях, но в этом году должны быть завершено строительство собственных помещений.

С начала года предприятие «БелВИНС» перечислило в госбюджет BLR 5,281 млрд. *«Этот год для нас важен тем, что мы освоили большое количество продукции. Покупатели удивляются, что это сделано в Беларуси. А многие наши зарубежные партнеры, в том числе итальянская фирма Giulio Barbieri, видят в нас сейчас не рынок сбыта, а равноправных партнеров»*,— отметил г-н Морозевич.

СПРАВКА «БДГ».

ПООО «БелВИНС» зарегистрировано в сентябре 1994 г. в Минске. Свою деятельность начинало с производства тентов для автомобилей. Сегодня выпускает 34 вида стационарных и 2 вида выдвижных маркиз, 5 моделей зонтов, 2 типа мини-кафе, 5 форм павильонов различных размеров, в т.ч. конструкции эксклюзивных разработок. Форма собственности — коллективная. Рентабельность стандартной продукции составляет не менее 20%.

СИТУАЦИЯ

ФЕМИДА НА СЛУЖБЕ СЕКТАНТОВ

СТУДЕНЧЕСКАЯ АССОЦИАЦИЯ, ОБВИНЯВШАЯСЯ В ПРИЧАСТНОСТИ К ТОТАЛИТАРНОЙ СЕКТЕ, ОПРАВДАНА ВЕРХОВНЫМ СУДОМ БЕЛАРУСИ

Виктор МАРТИНОВИЧ

Поистине скандально завершилось рассмотрение в Верховном суде Беларуси дела о ликвидации так называемой ассоциации К.А.Р.П., которая обвинялась в причастности к крупнейшей тоталитарной секте нашего времени — церкви Сан-Мен Муна. По ходатайству истца — главного специалиста Министерства юстиции Станислава Шляхто — производство по делу К.А.Р.П. приостановлено.

ХРИСТОС НАОБОРОТ

Вначале несколько слов о том, кто такой Сан-Мен Мун и почему подозрение в причастности студенческой ассоциации к «церкви», возглавляемой этим человеком, стало поводом для возбуждения иска о ликвидации К.А.Р.П. По оценкам большинства исследователей (А.Жуков, А.Щипков, Н.Симаков), эта организация является сегодня второй по величине тоталитарной сектой мира. Она обладает колоссальным финансовым капиталом, рядом производств в Корее и США (по некоторым данным, среди них есть даже оружейные заводы). В собственности мунистов несколько газет. Численность церкви Муна, по разным оценкам, составляет от 3 до 7 млн человек.

А начиналось все так. Однажды южнокорейскому юноше Муну пришла в голову весьма оригинальная идея — создать секту. Несколько публичных выступлений, издание двух книг («Объяснение принципа», Сеул, 1957 г. и «Толкование принципа», Сеул, 1960 г.) — и новоиспеченный «мессия» стал популярен. В отличие от большинства современных церковных авантюристов он не мелочился, объявляя себя посланцем божьим или новым пророком. Мун без обиняков заявил даже, что он, собственно говоря, и есть Бог. К моменту создания секты у этого «святого», если верить исследователю Уолтеру Марти, было 3 судимости. Их, как несложно догадаться, Сан-Мен Мун объяснял не иначе как гонениями за веру. На самом же деле первый раз он был осужден за сексуальные извращения, второй — за двоеженство, третий — за неуплату налогов.

Вообще, с законом у Муна всегда были натянутые отношения. Н.Симаков в книге «Современные секты и ереси в России» пишет о том, что за свою жизнь Мун лишался свободы ни много ни мало 16 раз.

Шли годы, численность секты Муна начала стремительно расти. В 1972 году «мессии» становится тесно в Корее и он направляется в Соединенные Штаты. В Америке «учение» Муна нашло широкую поддержку в массах. «Мессия» поселяется в Территауне, в роскошном особняке, стоимость которого оценивается в $850 тыс.

Казалось бы, человек, который умудрился подчинить себе такое количество людей, должен был обладать хотя бы собственной мировоззренческой концепцией. Однако «учение», на основе которого была построена секта Муна, донельзя банально: краткие выдержки из прописных библейских истин, разбавленные догматами древнекитайской философии (учение о двух противоположных началах — сунг-санг и хьюнг-санг). Единственный по-настоящему оригинальный тезис — это *«мессия должен быть богаче всех»*. Казалось бы, любому трезвомыслящему человеку одного этого постулата должно быть достаточно, чтобы составить представление о Муне и его организации. Столь явную тягу к наживе сам Мун объясняет следующим образом: *«Сатанинский мир управляется бизнесменами, значит, должен послать своего супербизнесмена. Мессия должен быть богаче всех»*. Несмотря на весьма посредственное знание Библии, Сан-Мен Мун прекрасно понимал, что его тезис о богатстве идет вразрез с известным *«легче верблюду пройти сквозь игольное ушко, чем богатому попасть в царствие небесное»*. А потому заявил, что, дескать, Христос был неправ и действовал неверно. По Муну, Спаситель должен был апеллировать не к бедным, а к богатым, добиться власти и денег и стать царем иудейским. После — покорение Римской империи, мировое господство и спасение земли. Согласитесь, оригинально, только вот фраза *«мировое господство добра»* звучит довольно странно.

Найдя таким образом философское обоснование своей страсти к деньгам, Мун начинает бурную деятельность. Во-первых, формирует так называемый «Фонд искупления», в который все члены секты должны отчислять средства за искупление своих грехов (такая своеобразная форма средневековой индульгенции). Во-вторых, создает ряд производств, на которых члены секты работают бесплатно. Это Мун называет fundraising, то есть «увеличение фондов». Все адепты новой веры должны три года заниматься fundraising. Далее они получают blessing — «благословение» и становятся полноправными членами организации.

Вообще, Мун любит повторять, что Христос ошибался. Еще одной ошибкой спасителя, по его мнению, было то, что он погиб на кресте. Вместо этого он должен был обзавестись семьей, детьми — «плоть от плоти Бога». Те дали бы новое поколение и, глядишь, создали бы целую «династию святых». То, чего не сделал Христос, решил сделать сам Мун. Время от времени он организует гигантские по масштабам свадьбы, предварительно отбирая по фотографиям женщин и мужчин, не только не знакомых друг с другом, но зачастую даже живущих в разных странах. Последняя такая «мунистская свадьба» — бракосочетание в Мэдисон-Сквер-Гарден, когда узами Гименея были соединены сразу 2075 пар. А «свадьба», совершенная несколько десятков лет назад на Токийском стадионе, вошла, кстати, в Книгу рекордов Гиннеса.

ЧТО ЗА РЫБА ЭТОТ К.А.Р.П.?

Студенческая ассоциация К.А.Р.П. была зарегистрирована в белорусском Минюсте в 1995 году. Деятельность ассоциации была охарактеризована как просветительская. Однако все ли так просто?

Руководство ассоциации в беседе с корреспондентом «БДГ» официально заявило, что не имеет абсолютно никакого отношения к секте Муна. В принципе в этом нет ничего удивительного, ибо только сумасшедший может сегодня открыто сказать, что состоит в тоталитарной секте. Представители ассоциации подтвердили, что на своих семинарах рассказывали о воззрениях Муна — но так же, как и о буддистах, кришнаитах и т.д.

Вместе с тем о тесной связи с сектой Муна говорит хотя бы название ассоциации — К.А.Р.П. В переводе с английского аббревиатура C.A.R.P. (и этого не скрывают сами члены ассоциации) обозначает «Коллегиальная ассоциация по изучению Принципа». «Принцип» — одно из базовых понятий мунистов. Именно так называется учение, якобы полученное Муном свыше. А вот еще одно свидетельство причастности К.А.Р.П. к секте Муна: *«Сегодня секта Муна действует в нашей стране под прикрытием таких организаций, как КАРП и «Международный семинар по лидерству»*, — пишет Н. Симаков в книге «Современные секты и ереси в России».



Новые религиозные секты привлекают в свои ряды в основном молодежь

Поскольку, по по словам руководства К.А.Р.П., ассоциация сегодня является полностью самостоятельным субъектом, возникает вопрос, на какие средства она существует. Члены К.А.Р.П. ответили на него лаконично: fundraising. Механизмы fundraising члены ассоциации описали довольно туманно, сказав что-то невнятное о поиске спонсоров в публичных местах. То есть, если называть вещи своими именами, ассоциация существует на деньги, которые ее члены добывают, занимаясь элементарным попрошайничеством. В книгах российских исследователей можно прочесть о том, что это занятие является своего рода испытанием на верность для будущего члена ассоциации.

На что же тратятся собираемые средства? Прежде всего на организацию *«учебно-просветительских семинаров»*. О том, что стоит за этой красивой формулировкой, корр. «БДГ» беседует с Дмитрием, который участвовал во многих мероприятиях К.А.Р.П., но так и не стал членом организации.

— Что подтолкнуло вас к участию в семинаре?

— Во-первых, тогда я не знал, что это секта. Просто интеллигентные на вид молодые люди пригласили принять участие в мероприятии на актуальную тему, и я решил познакомиться с их взглядами на интересующие меня вопросы. Я уверен, что большинство людей, которые потом стали членами секты, приходили на семинары по этой же причине. К.А.Р.П. делает ставку именно на таких — молодых, неоформившихся, ищущих ответы на вопросы о Боге, о любви, о смысле бытия. И я думаю, если бы сразу, на однодневном семинаре, нам заявили о Муне, большинство слушателей покинуло бы зал, громко хлопнув дверью. Но муниты не так просты. Методика привлечения людей в секту у них отработана идеально. Тот, кто ее составлял, — гениальный психолог. Вначале молодого человека приглашают на однодневный семинар. На нем члены К.А.Р.П. рассказывают о своем понимании истории, о цикличности событий в ней, о роли Христа, о мировых религиях. Слушать это все довольно интересно. Вполне закономерно, что когда по итогам однодневного семинара его слушателей приглашают на абсолютно бесплатный пятидневный семинар, почти все соглашаются. Повторюсь, никому и в голову не приходит, что лекторы — члены секты, а цель лекций — вовлечение в церковь Муна.

Обычно пятидневные семинары проходят в пионерских лагерях, которые специально для этого арендуются. Перед началом семинара его слушателям заявляется: никакого курения, никакого алкоголя, никаких сексуально-романтических отношений. Странно, конечно, но в конце концов организаторов можно понять. А потому никаких подозрений не возникает. Дальше начинает происходить что-то не совсем объяснимое. Если среди приехавших есть знакомые, их в обязательном порядке определяют в разные группы и следят за тем, чтобы они проживали в разных корпусах и не общались друг с другом. За всеми участниками семинаров устанавливается контроль: эдакий деликатный, улыбающийся молодой человек ходит за вами всюду. Все так просто и очень ненавязчиво. Первое время это не очень бросается в глаза, но потом начинаешь задаваться вопросом о сути происходящего.

В первый же день участникам семинара начинают читать лекции. Причем говорят вещи очень оригинальные — похлеще, чем на однодневном семинаре. Психику человека подготавливают для вступления в секту. Ломается мировоззрение, ликвидируются все прежние ценностные установки. Читка лекций ведется очень интенсивно, времени для отдыха не остается. Как и на обдумывания и оценки сказанного. В принципе все обдумать и обсудить с согрупниками можно только перед сном. Но и тут у сектантов все предусмотрено: ровно в десять в комнате появляется улыбающийся молодой человек и очень вежливо говорит о том, что после десяти часов все слушатели семинара должны выключить свет и дисциплинированно ложиться спать.

— А что делают с теми, кто нарушает дисциплину?

— Таких просто нет. Я еще раз говорю: они великолепные психологи, буквально за несколько часов члены секты умудряются создать такой психологический климат, что никому не хочется ни бунтовать, ни «нарушать дисциплину».

— О чем говорится на пятидневном семинаре?

— О том, например, что Иисус Христос должен был не погибнуть на кресте, а жениться и завести детей, чтобы те, плодясь и размножаясь, создали род прямых потомков Бога. Еще говорили о том, что история циклична. И делали, кстати, из этого вывод, что пора бы уже прийти какому-нибудь мессии. Поэтому когда в конечном итоге нам заявили о том, что этот мессия — Мун, никто особенно и не удивился. Группа была идеально подготовлена к такому заявлению.

— Когда они сказали о Муне?

— На последней лекции, в пятый день семинара. Причем, надо отдать должное, сказали об этом довольно спокойно, без фанатизма. Демократично даже. Заявление это прозвучало примерно так: «Мы считаем, что мессия пришел. Он кореец и зовут его Сан-Мен Мун. Но это наша личная точка зрения и мы не пытаемся ее вам навязать».

— Что произошло дальше?

— Из нашей группы решение вступить в секту принял всего один человек. У нас была хорошая группа.

— А что происходит с людьми после того, как они вступают в секту?

— Насколько мне известно, большинство из них сразу же пытаются изолировать от привычной среды — друзей, родителей, знакомых. Чаще всего адептов новой веры посылают в какой-нибудь другой город, снимают для них квартиру, где они живут общиной. Иногда направляют в другую страну. Чаще всего молодой человек исчезает из дома, ничего не говоря родителям. Если его находят — возвращают домой, потом он опять исчезает. В секте ему дают духовного наставника, женят на ком-нибудь (чаще всего — незнакомом) — словом, создают человеку новую семью, но уже внутри секты. Родители, как правило, ничего не могут с этим поделать.

— Вам приходилось слышать термин fundraising?

— Это бесплатная работа на секту. Ребята, состоящие в К.А.Р.П., занимаются тем, что попрошайничают, продают всякие безделушки, которые им присылают зарубежные коллеги. Делают это они, конечно же, совершенно бесплатно.

ЧТО ПРОИЗОШЛО В СУДЕ

Получив определенное представление об «ассоциации», вернемся к судебному процессу, состоявшемуся 25 июня. Всего по делу о ликвидации К.А.Р.П. было два заседания суда — одно 18, другое 25 июня. В ходе первого были допрошены представители сторон: от Минюста — Станислав Шляхто, от К.А.Р.П. — Ольга Лукашик. Затем адвокат Надежда Дударева, сославшись на то, что не успела ознакомиться с материалами дела, ходатайствовала о перерыве в рассмотрении дела до 25 июня.

В этот день были зачитаны материалы дела. В частности, исковое заявление, под которым стоит подпись министра юстиции Воронцова. Кстати, понимая важность процесса, начатого Верховным судом, свою подпись под исковым заявлением поставила даже председатель Белорусского Хельсинкского комитета Татьяна Протько. В исковом заявлении говорилось об угрозе национальной безопасности со стороны К.А.Р.П., о возможности проникновения мунистов в структуры Министерства образования, о давлении на личность в секте и проч.

Когда материалы дела были зачитаны, неожиданно для всех со своего места поднялся Станислав Шляхто — главный специалист Министерства юстиции и представитель истца на процессе. Тот самый Шляхто, который на заседании суда 18 июня не хотел даже сидеть на одной скамье с представителями К.А.Р.П. На основании того, что президент К.А.Р.П. Ольга Лукашик написала какое-то письмо, в котором пообещала не нарушать белорусских законов, Станислав Шляхто ходатайствовал о прекращении производства по делу. Заявление г-на Шляхто произвело в зале эффект разорвавшейся бомбы. Действия истца стали полной неожиданностью даже для свидетелей обвинения. Суд рассмотрел ходатайство и решил удовлетворить его (иного судья в сложившейся ситуации сделать просто не мог).

Благодаря ходатайству Станислава Шляхто члены К.А.Р.П. убили сразу двух зайцев. Во-первых, они выиграли процесс, хотя были обречены на проигрыш: представленных истцом документов вполне хватило бы для ликвидации ассоциации. Во-вторых, они застраховались от любых посягательств на свою секту и в будущем, поскольку по белорусскому законодательству при прекращении дела на основании ходатайства истца судебные дела по сходным основаниям впредь возбуждать нельзя. Таким образом, закрыть К.А.Р.П. в Беларуси на основании того, что ассоциация является организацией мунистов, больше случая не представится.

Почему же истец повел себя столь странным образом? Адвокат К.А.Р.П. Надежда Дударева полагает, что причиной этого было нежелание выставить Беларусь антидемократической страной (правда, международный имидж нашей страны вряд ли нуждается в подобной заботе). Еще одна версия: Министерство юстиции посчитало основания для закрытия К.А.Р.П. недостаточными. Но и она кажется не совсем правдоподобной, ведь исковое заявление подписывал лично министр юстиции, а уж он-то законодательство знает превосходно и способен отличить недостаточные основания от достаточных. Одно ясно: члены студенческой ассоциации К.А.Р.П. должны быть очень благодарны Станиславу Шляхто.

P.S. Н.Симаков в книге «Современные секты и ереси России» пишет, что свою деятельность в любой стране мунисты подкрепляют массовыми подкупами чиновников различного уровня...

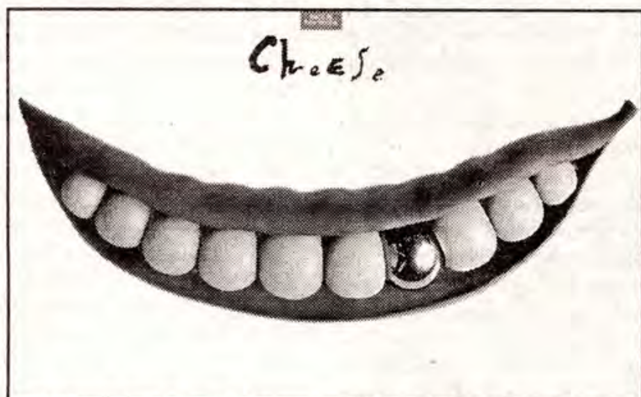
ПРЕЗЕНТАЦИИ

ВОЙЧЕНКО И ЦЕСЛЕР В «ОКТЯБРЕ»

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

25 июня в зале «Октябрь» состоялась презентация проекта Белорусского союза дизайнеров «Выставка одного дня». Акция была посвящена открытой всего на один вечер выставке работ самых заслуженных мастеров белорусского плаката Сергея Войченко и Владимира Цеслера.

На только что закончившемся престижном международном форуме плакатов в Польше работа белорусских художников была удостоена почетной награды «Специальная премия». По словам одного из авторов, г-на Цеслера, работа 1996 года «Cheese» действительно удалась. В свое время на конкурсе в Москве плакат получил первую премию, но на международный уровень до сих пор еще не выходил.



Цеслер Владимир, Войченко Сергей. «Made in New Russia». 1996, «Линия График».

«Cheese» посвящен новым русским. Не погружаясь глубоко в проблему, художники сделали, по собственному определению, стебный плакат. Образ горохового стручка восходит ко временамцаря Гороха. А вся соль шутки заключена в золотой горошине, что бликует в зеленой улыбке.

«Самая большая проблема в том, что культура меняется, так как новые русские стали основными ее заказчиками. Новые русские влияют уже почти на все, пытаясь подстроить под себя даже Европу», — пояснил смысл плаката Владимир Цеслер.

Лауреаты чуть меньше двадцати международных конкурсов и биеннале известны большинству как плакатисты. Примечательно, что, представляя Беларусь на мировых состязаниях мастеров плаката, наши художники вот уже около двадцати лет ездят на мероприятия за свой счет. Также выяснилось, что с недавнего времени Войченко и Цеслер претворяют в живописи самостоятельно разработанное сложное технологическое изобретение. Полотна пользуются особой популярностью у зарубежных ценителей искусства, в том числе и у галерейщиков США.

Сегодня тандем с 15-летним стажем носит название «Арт-студия». По словам художников, их творческий союз держится на исключительном взаимопонимании и постоянной необходимости творческого диалога.

Свои работы Владимир Цеслер и Сергей Войченко давно печатают в Москве. Самый свежий плакат «Джаз-тур» был также представлен на минской выставке. Он только-только напечатан и, по замечанию создателей, *«еще пахнет деревом»*. «Тур» никаких конкурсов не видал. Визуальная мелодия клаксона с волторной на фоне деревянного ящика с выжженым клеймом «Филип Моррис — в поддержку культуры и искусства» изготовлена специально по заказу табачной компании и звезд мирового джаза.

Сегодня напечатать плакат, включая цену его подготовки, стоит минимум $2,5 тыс. Но поскольку полиграфическая фирма предоставляет свою услуги и материалы, издавая уникальный авторский плакат, она имеет полное право поставить на произведении искусств свою марку. Фирмы охотно идут на это, потому что таким образом становятся участниками заметного события. *«Однажды в одну минскую фирму пришли, предложили напечатать плакат — там поначалу обрадовались, а потом решили спросить, кто же платить будет. — Да никто, это же вам реклама. Отказались. А в Москве «Линия График», которая занимается этикетками, делает себе рекламу, издавая наши плакаты»*, — рассказал Владимир Цеслер.

По свидетельству художников, Беларусь к мировому рынку отнести пока нельзя. А гонорары художника в Москве и США уже ничем не отличаются. Приобретая работы у белорусских или российских художников, коллекционеры, вывозя покупку за рубеж, оценивают ее у себя на родине в экспертной комиссии. Обычноэто гораздо более высокая сумма. В истории «Арт-студии» есть случай, когда купленную у Цеслера и Войченко работу в Германии оценили в 8 раз дороже.

***

На вечере в поддержку белорусских звезд плаката выступала и звезда музыкальная — минский симфонический оркестр «Коллегиум Музикум» под управлением Вячеслава Бартновского. Особую торжественность обстановке придали популярные классические мелодии. Это и увертюра из оперы Глинки «Руслан и Людмила», и антракт к 3-му действию оперы Вагнера «Лоэнгрин», и «Венгерский танец» Брамса, и куплеты Тореодора из оперы Бизе «Кармен», и ария Мистера Икс из оперетты Кальмана, и другие. Украшением культурной акции явилась программа «Звезды оперной сцены XX1 века», в которой участвовали молодые белорусские вокалисты — лауреаты и дипломанты международных конкурсов. Кульминацией музыкальной части праздника стало совместное выступление «Коллегиум Музикум» и Государственной академической хоровой капеллы РБ имени Г.Ширмы, в котором прозвучали фрагменты из бессмертной «Кармины Бураны».

Завершение вечера было не столь грандиозным. Отнюдь не патетическим аккордом праздника стал показ творческих коллекций авторской одежды модельеров Белорусского союза дизайнеров —лауреатов и призеров республиканских конкурсов «Белая амфора», «Мамонт» и «Мила». Оценить происходящее не предоставляется возможным по причине отсутствия в зале необходимого для дефиле освещения. Можно отметить лишь одно достоинство демонстрации — ее непродолжительность. Переусердствовав в изображении легкой небрежности, некоторые девушки своей манерой дефилировать способны были напугать. Многие из них в костюмах от белорусских дизайнеров моды с трудом передвигались. А иные даже едва не падали.

ТЕАТРАЛЬНЫЕ ВЕСТИ

«БОРИС ГОДУНОВ» В МИНСКЕ, 120 ЛЕТ СПУСТЯ

Отдел культуры «БДГ»

К закрытию пятого театрального сезона Национальный академический театр оперы Республики Беларусь подготовил премьеру. 5 и 6 июля белорусский ценитель оперного жанра сможет впервые услышать со сцены отечественного театра концертное исполнение оперы Модеста Мусоргского «Борис Годунов».

Историческая трагедия в двух действиях, где сюжет сконцентрирован вокруг конфликта между царской властью и народом, будет изображена силой вокала, пока без актерской игры и декораций. Саму премьеру классического произведения русской оперной школы XIX века готовят к зиме. Режиссировать ее приедет Николай Пинигин, работать над сценографией приглашен художник Зиновий Марголин. Руководит постановкой оперы Сергей Кортес. Вокальные партии активно действующей силы — народа, а также других персонажей исполнят солисты и хор Национального академического театра оперы.

Со дня первой постановки «Бориса Годунова» в Мариинском театре минуло более 120 лет. В нашем столетии заново отредактировал и оркестровал шедевр реалистического музыкального искусства еще Дмитрий Шостакович. Дирижер оперы в исполнении симфонического оркестра Национального академического Большого театра оперы и балета РБ Александр Анисимов, главный хормейстер — Нина Ламанович.

ЮБИЛЕИ

ВСПОМНЯТ ВСЕХ ПОИМЕННО

Отдел культуры «БДГ»

В декабре этого года исполнится 80 лет со дня основания Белорусского союза художников (БСХ). К этой дате решено подготовить альбом информационно-справочного характера. Уже подходит к концу подготовительный этап работы над изданием. Альбом должен выйти в минском издательстве «Кавалер Паблишерс» к открытию съезда художников, запланированному на начало ноября.

На издание этого альбома-справочника Совет Министров РБ выделил около BLR 3 млрд. По словам главного редактора будущего альбома, заслуженного деятеля искусств и члена редколлегии газеты «Культура» Бориса Крепака, *«самое сложное в работе — собрать сведения обо всех членах Союза художников»*. Со дня первого приема и до настоящего времени их насчитывается около 1230.

Поскольку независимым государством мы считаемся всего семь лет, большая часть альбома посвящена творчеству художников советского периода. Информация в справочнике будет содержать биографическую справку, имена первых учителей художника, перечень выставок, основных работ, а также репродукцию одной из них. Однако, по словам главного редактора, визуально будет отражено творчество лишь 3/4 от всего количества художников.

Рядом с информацией о художниках будут размещены сведения и о белорусских искусствоведах.

Первый съезд белорусских художников состоялся в 1938 году. Первый прием в члены союза был проведен перед самой войной, в 1940-м. Тогда в состав творческого объединения вошли около сорока человек, работы многих из которых впоследствии стали классикой советского белорусского искусства. Среди них — З.Азгур, А.Бембель, А.Волков и другие.

Как известно, в былые годы членство в Союзе художников давало ряд преимуществ и льгот. Живописцы имели возможность отдыхать в домах творчества в Гурзуфе, Дзинтари и других замечательных местах. С распадом Союза художников СССР пришел конец всем союзным объединениям и, как следствие, льготам. Однако в Беларуси союзы не просто сохранились. Здесь появились новые творческие объединения — союзы дизайнеров, народных мастеров. До сих пор БСХ предоставляет белорусским художникам творческие мастерские и по-прежнему берет на себя обязательство оплачивать своим членам 50% от арендной платы. Ветеранам войны и труда мастерские вообще предоставляются бесплатно.

АРТ-ВЫСТАВКИ

КАРТИНЫ АКТУАЛЬНЫХ ПОРОКОВ

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

24 июня в Национальном музее Беларуси открылась выставка 80-ти офортов великого испанского художника XVIII века Франсиско Гойи. Последним препятствием для ее организации стали требования белорусских таможенников внести залоговую сумму в размере $20 тыс.

Как для белорусского музея, так и для испанской делегации это известие стало полной неожиданностью. Испанская сторона и без того взяла на себя почти все расходы по организации выставки. Размер одной только страховки коллекции офортов составил $100 тыс. Единственным вкладом принимающей стороны стали несколько чартерных рейсов Барселона—Минск и обратно от белорусской туристической фирмы Sakub holiday Ltd.

Поскольку ни Министерство культуры РБ, ни тем более художественный музей необходимыми для залога средствами не располагали, представителиНационального музея искусств страны обратились с просьбой о помощи в Администрацию президента Беларуси. В результате сегодня мы можем видеть в Минске бессмертные карикатуры эпохи Просвещения.

Некоторые из прославленных офортов в свое время имели политический подтекст. Директор Национальных гравировальных мастерских Академии изящных искусств Сан Фернандо (Мадрид) г-н Парондо во вступительной статье к каталогу подчеркивает: когда Гойя создавал гравюры, он творил целенаправленно. Посредством множества эстампов, которые художник предполагал размножить, его идеи должны были дойти до умов множества людей. По мнению испанских специалистов, нельзя считать, что композиции, предложенные художником публике, высмеивают частные недостатки того или иного человека. Наравне с такими распространенными до сих пор явлениями, как дозволенная властью ложь и поощряемые ею же предрассудки, великий Гойя выбрал в качестве сюжетов для своих работ пороки, присущие всем цивилизованным обществам, — невежество, корысть и лицемерие.

23 июня испанская делегация встретилась с заместителем министра культуры РБ г-м Гедройцем. Речь шла о продолжении культурных обменов и ряде новых проектов в области искусства, музыки, хореографии. Ближайший из них — выставка на родине Гойи лучших образцов древнебелорусской иконы XVI—XVIII веков. Испанская сторона предлагает ряд выставок, среди которых экспозиция работ еще одного соотечественника с мировым именем — сюрреалиста Хуана Миро.

Директор культурного центра балеарского сберегательного банка Sa Nostra — владельца серии офортов Гойи, Альберто Рибас в беседе с корреспондентом «БДГ» отметил, что *«очень рад быть в Минске по поводу столь значительного культурного проекта»*. Возглавляя культурный центр и будучи просто человеком культуры, г-н Рибас имеет большой опыт реализации подобных проектов. В его обязанности входит не только организация художественных выставок, но и исследование всевозможных аспектов культуры. *«При том, что у меня в подчинении много сотрудников, которые могли бы заниматься организацией проектов, я всегда сам активно участвую в их реализации. Случается, что бюрократическая работа мешает этому, но когда видишь окончательный результат, это всегда приносит глубокое удовлетворение»*,— подчеркнул директор центра. По его словам, решение привезти именно коллекцию Гойи объясняется тем, что это великий художник мира и экспозиция его работ является вводной частью для тех контактов, которые планируется реализовать в самое ближайшее время.

Во время беседы в Министерстве культуры принято решение продолжать разработку новых проектов в рамках испано-белорусского сотрудничества. Это коснется не только изобразительного искусства, но и музыки, хореографии, а также литературы и философии.

ФУТБОЛ

А ДЕНЬГИ ГДЕ?..

Отдел спорта «БДГ»

Вопрос, с какой новости начинать — с хорошей или с плохой, — при рассказе о нынешней ситуации в белорусском футболе весьма актуален. Начнем с плохой: контрольные органы уже выставили Белорусской федерации футбола штрафные санкции в размере $183 тыс за обнаруженные финансовые нарушения. Хорошая новость — УЕФА официально подтвердила, что национальная федерация не может нести ответственность за происходящее в конкретном футбольном клубе. Речь, понятно, идет о клубе «Динамо». Возмутителем спокойствия в котором на нынешнем этапе оказался тренер «Динамо-93» Людас Румбутис, команда которого недавно устроила публичный демарш.

Есть и третья новость, правда, неизвестно пока хорошая она или плохая — контрольный пакет акций минского «Динамо» отныне решено доверить государству.

На вопросы «БДГ» отвечает тренер команды «Динамо-93» Людас РУМБУТИС.



Клуб выставлен на продажу

— Что, собственно, происходит в вашей федерации?

— На ваш вопрос хочу задать встречный: Ассоциация журналистов выплачивает зарплату журналистам, работающим в редакциях? Нет. Каким образом может федерация футбола выплачивать зарплату футболистам, штатным работникам футбольных клубов?..

— Они по-прежнему не получили зарплату?

— Они получили часть того, что должны были получить. Дело в том, что как любое предприятие, футбольный клуб может стать банкротом. Например, в результате того, что не получены причитающиеся суммы за каких-то проданных игроков. Так, «Динамо»(Минск) продал игрока в донецкий «Шахтер» и не получил пока за него денег. Качурин продан в английский клуб, но по условиям контракта деньги будут переведены только когда футболист отыграет несколько игр.

Ведь из чего складывается бюджет клуба? Продали двух-трех футболистов — команда живет безбедно 1-2 года.

— А государственные дотации?

— Никаких. В случае с «Динамо»(Минск) и «Динамо-93» этого нет: оба клуба — ЗАО. И с 1990 года никаких государственных дотаций нет, существуем только за счет собственной деятельности. А теперь возникли финансовые проблемы, игрокам не выплачивалась 2-3 месяца зарплата. Те средства, которые должны были идти на ее выплату, по договоренности переводились в счет талонов на питание в Стайках.

Есть у этой проблемы и другая сторона: у каждого игрока подписан личный контракт с клубом. Контракты начали подписывать в разное время, с некоторыми — только в апреле. Но согласно им, помимо заработной платы, клуб выплачивает игрокам дополнительное вознаграждение. Этого-то сделано не было.

— Если футболисты не получали деньги, то куда же они делись?

— А кто сказал, что они были, эти деньги? Их не было. Мы рассчитывали, что клубы расплатятся за купленных у нас игроков.

— Ваша подпись стоит под контрактами?

— Нет. Единственное, что я делал, — это заключал личный контракт между игроком и мною, тренером. На финансовых документах я не имею права подписи. В «Динамо-93» контракты подписывал Шалимов, а в «Динамо» (Минск) — Хвостович.

— На каких условиях?

— Об этих условиях знает федерация, я и игрок. Этими регламентирующими документами по правилам ФИФА могут владеть только три стороны.

— Почему команда «Динамо-93» не выступила в последних соревнованиях?

— Наша команда не поехала на календарную игру 13 июня с «Локомотивом-96». Днем раньше, 9 июня, мы играли с «Шахтером» из Солигорска и вышли на игру с опозданием в 15 минут. Целью этого демарша было привлечение внимания к нашей команде. Александр Лукашенко четко поручил заняться как клубом «Динамо» (Минск), так и клубом «Динамо-93». И если первым занялись, то «Динамо-93» оказалось никому не нужным. А ведь самое тяжелое — это не без денег жить, самое тяжелое — жить в неопределенности.

«БДГ» уже писала о том, что президент занялся минским «Динамо». Я думаю, что это правильно. Ведь потерять клуб можно за две недели, попробуйте потом восстановить.

— Значит, команда не вышла на соревнования только для того, чтобы привлечь к себе внимание?

— Да. Для того, чтобы объяснили нашему руководству, нам, нашим игрокам, что ожидает команду.

— Какие вы видите перспективы для белорусского футбола и для вашей команды в частности?

— Сейчас минским «Динамо» занимается Геннадий Божко. Кто занимается нашей командой — не знаю. Но кому-то это поручат хотя бы после того, как будет создана государственная структура «Футбольный центр Динамо». 51% акций, насколько я знаю, будет принадлежать Мингорисполкому. Остальные — частным компаниям. В ситуации с «Динамо-93» контрольный пакет акций будет принадлежать государству, поменяются учредители, уставный фонд будет меньшим. Поменяется и название. Предполагается, что мы станем фугбольной командой ЦСКА.

— Лично для себя вы видите перспективы работы в Беларуси?

— Не знаю. Посмотрим, что будет с командой.

— Но вы с командой не расстаетесь?

— Я по этому поводу ничего еще не говорил. Единственное, что могу сказать: в таких условиях работать невозможно.

Высказать свое мнение по поводу происходящего «БДГ» также предложила президенту федерации футбола РБ Евгению ШУНТОВУ.

— Кроме «Динамо», в Беларуси есть еще 64 клуба. Федерация не занимается только одной командой. «Динамо» — обычный клуб, такой же, как и остальные 64, обязан подчиняться правилам, которые существуют для всех. Наши регламент и устав созданы на основании Закона «Об общественных организациях», каковой и является федерация футбола, так что наша деятельность абсолютно законна.

«БДГ» как-то назвала нас «чиновниками от футбола». Это мы-то чиновники от футбола? А Хвостович — нет? Он пришел в футбол без году неделя, я же 40 лет в футболе, являюсь заслуженным тренером и дважды избирался президентом федерации. И те, кто работает в федерации, тоже все спортсмены со стажем. А кто такой Хвостович? Он бизнесмен. Он пришел на конференцию и захотел стать президентом федерации. В результате получил два голоса из 180.

Если же вы хотите задать вопрос по поводу финансовой войны, которая ведется с клубом, то отвечу: не было и не может быть финансовой войны между федерацией и клубом, потому что финансовое положение клуба совершенно самостоятельно, и они не подчинены нам. Поэтому мы не можем их контролировать. Клуб находится на самофинансировании. Единственное, что мы можем сделать: если команда нарушит какие-то правила регламента, то могут быть применены штрафные санкции. Это правило распространяется на все белорусские клубы. И для Хвостовича будет слишком много чести, если федерация начнет вести с ним войну.

— Как идет проверка вашей хозяйственной деятельности?

— Александр Лукашенко дал такую команду. Ради Бога, проверяйте. Нашли одно нарушение: то, что мы внесли 100 тысяч долларов на реконструкцию стадиона «Динамо». Нас за это наказали штрафом.

РЕЙТИНГИ

ФЕДОРОВ — НАШ САМЫЙ ДОРОГОЙ

Отдел спорта «БДГ»

Хоккеист Сергей Федоров, выступающий в самом русифицированном американском клубе «Детройт ред уингс», — самый высокооплачиваемый российский спортсмен. Уже в этом году он получит $28 млн.

Когда в прошлом году у Федорова закончился контракт с «Детройтом», хозяева клуба



Самый высокооплачиваемый российский спортсмен

предложили ему новый контракт на сумму $4,5 млн — столько, сколько он зарабатывал раньше. Федорова такие условия не устраивали, но уйти в другой клуб он не мог, потому что, по правилам НХЛ, клуб даже после истечения срока контракта сохраняет определенные права на игрока. Для того чтобы уйти, Федорову требовалось найти клуб, который смог бы заплатить большую сумму, чем «Детройт». В то время шансы Федорова были невелики. Дело в том, что год назад выгодный контракт получил Стив Айзерман, один из ведущих центрфорвардов и негласный конкурент россиянина. «Детройт» твердо решил сэкономить.

Майк Барнетт, финансовый агент Федорова, сразу же отклонил предложение «Детройта». Барнетт является менеджером нескольких известных хоккеистов, и хотя его доля (три процента) невелика, огромные суммы зарплат, премиальных и бонусов его подопечных позволяют Барнету быть самым высокооплачиваемым агентом. И самым профессиональным менеджером, когда необходимо поставить ловушку для представителей хоккейных клубов. Это звание Барнет подтвердил еще раз нынешней зимой, когда потребовалось найти клуб, который смог бы заплатить за Федорова больше, чем владельцы «Детройта». Сумма, которую согласилась заплатить «Каролина харрикейнс», — $28 млн — казалась нереальной. Кроме этого, по условиям контракта, $12 млн из $28 Федоров получит в том случае, если его команда выйдет в полуфинал плэй-офф. Для «Каролины» это было практически невозможно, в то время как для «Детройта», обладателя Кубка Стенли, не попасть в полуфинал означало всеобщее поражение. Чтобы разрешить этот спор, хозяева «Детройта» пожаловались в НХЛ. НХЛ признал договор недействительным, но арбитражный суд отменил это решение. Для того, чтобы оставить Федорова в «Детройте», хозяева обязаны предложить сумму большую или такую же. В конце концов, владелец клуба «Детройт ред уингз» не рискнул расстаться с лучшим игроком.

В середине февраля Сергей Федоров поставил свою подпись под новым контрактом и получил чек на $14 млн. А после того, как «Детройт» вышел в полуфинал Кубка Стенли, к этой сумме прибавилось еще $12 млн. Оставшиеся $2 млн Федоров получит в конце года.

В нынешнем плэй-офф Федоров возглавляет список снайперов: у него на счету 9 забитых голов.

КОРОТКО

***

По оценке журнала «Fortune», баскетболист Майкл Джордан принес американской экономике $10 млрд.

Реклама кроссовок, белья и одеколона с участием Джордана подняла рейтинг телеканалов, а его популярность увеличила продажу книг и видеокассет, одежды и сувениров с символикой НБА. Немалую роль сыграла и популярность «Чикаго Буллз» — сильнейшей команды ассоциации, где играет Джордан. По подсчетам экспертов, только реклама кроссовок с участием Майкла принесла фирме «Nike» $5,2 млрд.

Кстати, сам Джордан до сих пор удивляется, как его личность притягивает такие колоссальные деньги.

***

Сколько получат футболисты за победу на мировом чемпионате?

Испания готова заплатить по $280 тыс. в случае победы в финале, независимо от того, играл футболист в поле или сидел на скамье запасных.

Германия объявила, что готова выплатить по $270 тыс. каждому игроку, если команда в четвертый раз станет чемпионом мира.

Американцы пообещали по $250 тыс. только за выход в финал.

Руководство сборной Бразилии заявило, что ни о каких премиальных не может быть речи: само участие в чемпионате мира — большая честь для каждого игрока и стремление выиграть не должно быть связано с суммой премиальных. Возможно, однако, что «Nike», спонсор команды Бразилии, отблагодарит каждого игрока.

Игроки сборной Италии в случае победы получат по $190 тыс. каждый, а за выход в полуфинал — по $50 тыс.

Голландцы в случае успеха получат по $100 тыс.

Французы не решили до конца, насколько обогатить игроков. $50 тыс. футболисты получат за выход в четвертьфинал, а за участие в полуфинале, финале и чемпионский титул суммы оговариваются в каждом случае отдельно.

Нигерия за победу в каждом матче заплатит игрокам по $6 тыс., хотя игроки требуют $8 тыс.

Отдел спорта «БДГ»

БЛОКНОТ

ВЫСТАВОЧНОЕ ЛЕТО

Июль-август — время, когда деловая жизнь традиционно затихает. Применительно к мировому выставочному бизнесу это незыблемое правило не соблюдается. Просто выставки становятся другими и переносятся в нетрадиционные регионы.

Итак, крупнейшими международными выставками июля станут:

Нью-Йорк, США, IFFCS Summer, международная выставка сладостей.

Токио, Япония, CASE Japan, международная выставка: Компьютерное программное обеспечение.

Сидней, Австралия, FILEX, международная выставка и конференция: Фитнесс и здоровый образ жизни.

Штутгарт, Германия, BIJOUTEX, специализированная выставка: Бижутерия, модные аксессуары, одежда из салонов мод, парфюмерно-галантерейные товары и подарки.

Лиссабон, Португалия, FIA LISBOA, международная ремесленная выставка.

Стоунлег-Парк, Великобритания, ROYAL SHOW, международная сельскохозяйственная выставка.

Сингапур, Сингапур, TURBO POWER ASIA, международная выставка и конференция: Турбинная техника и выработка электроэнергии.

Нашвилл, США, NAMM Summer Session, международная выставка и конференция: Музыкальная и звуковая аппаратура.

Мюнхен, Германия, BIJOUTEX, специализированная выставка: Бижутерия, модные аксессуары, одежда из салонов мод, парфюмерно-галантерейные товары и подарки.

Чикаго, США, NSGA World Sports Expo, международная ярмарка спортивных товаров.

Август порадует следующими международными форумами:

Мельбурн, Австралия, HOSPITALITY AUSTRALIA, международная выставка: Гостиничное и ресторанное дело.

Лахти, Финляндия, FURNIA, международная ярмарка мебели.

Москва, Россия, MIMS, международная автомобильная выставка.

Мюнхен, Германия, ispo-Sommer, международная специализированная ярмарка: Спортивные товары и спортивная одежда.

Буэнос-Айрес, Аргентина, ARGENPLAS, международная выставка: Полимерные материалы.

Бостон, США, Global Leather, международная выставка кожевенной промышленности.

Клагенфурт, Австрия, Klagenfurter Messe, международная ярмарка: Основные средства производства и потребительские товары.

Берн, Швейцария, ORNARIS, специализированная ярмарка: Новейшие разработки и тенденции развития производства.

Эссен, Германия, IFLO, международная ярмарка: Флористика.

Атланта, США, IWF, международная ярмарка: Деревообрабатывающие станки и оборудование для мебельной промышленности.

Кельн, Германия, Kind + Jugend, международная кельнская ярмарка: Все для детей и молодежи.

Гетеборг, Швеция, TRA & TEKNIK, международная специализированная ярмарка деревоперерабатывающей промышленности.

Ганновер, Германия, CeBIT - HOME ELECTRONICS, международная специализированная ярмарка бытовой и потребительской электроники.

Копенгаген, Дания, SFF, скандинавская ярмарка мебели.

Гамбург, Германия, DDW — DU UND DEINE WELT, международная ярмарка: Все для семьи.

Вельс, Австрия, ILW, международная сельскохозяйственная ярмарка.

Офенбах, Германия, международная ярмарка кожаных изделий.

Франкфурт/М, Германия, Tendence, международная франкфуртская осенняя ярмарка: Уют и освещение в доме, оформление подарков.

Кельн, Германия, GAFA, международная специализированная ярмарка: Садоводство.

Кельн, Германия, SPOGA, международная специализированная ярмарка спортивных товаров, садовой мебели и приспособлений для кемпинга.

Лас Вегас, США, L.A.G.I.C. International, международная ярмарка: Мужская мода.

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

VOLVO «РЕМОНТИРУЕТ» СВОИ АВТОБУСНЫЕ ОПЕРАЦИИ

Отдел информации «БДГ»

Volvo намерена осуществить реструктуризацию своих европейских операций по производству автобусов, включая заметное расширение производственной базы во Вроцлаве (Польша) и закрытие заводов в Вене (Австрия) и Хайльбронне (Германия).

Автобусные производственные операции Volvo в Ирвайне (Шотландия) и в Ванде (Финляндия), по всей вероятности, постепенно будут переведены в Швецию — на основной автобусный завод Volvo в Борасе, хотя окончательное решение зависит все же от развития ситуации на рынке.

На днях также стало известно, что Volvo намерена инвестировать во Вроцлавский завод SKr 400млн ($ 50 млн) в целях увеличения его годовой мощности по производству автобусов с 300 до 1100 единиц. Этот проект увеличит персонал польского завода, который также выпускает и грузовики, с 300 до 1500 человек. Такая экспансия в Польше отражает потребность Volvo в более эффективной (с точки зрения расходов) производственной базе для обслуживания рынков южной, центральной и восточной Европы. Производство автобусов Volvo в Ирвайне, как ожидается, сократится к середине 2000 года, что будет сопровождаться сокращением почти 250 рабочих мест.

Volvo, которая является крупнейшим в Европе производителем больших высокомощных автобусов и занимает второе место в Европе (после Mercedes-Benz) по общему производству автобусов, заявила, что решение предпринять реструктуризацию обусловлено недавним соглашением между Iveco и Renault, которые объединяют свои автобусные операции в целях достижения экономии в одном из наиболее конкурентных секторов европейского автомобилестроения.

Volvo осуществила целый ряд приобретений в автобусном секторе в последнее десятилетие, и многие аналитики ожидают продолжения процесса рационализации данной отрасли. *«Решение сконцентрировать производство в Польше полностью соответствует стратегии Volvo по повышению индустриальной эффективности и усилению нашего присутствия в этой части Европы»*, — заявил Лейф Юханссон, глава компании Volvo. — *Завод во Вроцлаве станет теперь промышленным центром нашей деятельности в этом регионе».* Расширенное производство будет поставлено на поток в январе 1999 года и достигнет полной мощности к 2001 году. Volvo, чья текущая прибыль от автобусных операций (без учета непериодических статей) в прошлом году составила SKr 550 млн, намерена выделить на покрытие данной реструктуризации SKr 240 млн.

«ИНТЕРНЕТНОЕ» ПРЕДПРИЯТИЕ *MICROSOFT* И *COMPAQ*

Отдел информации «БДГ»

Microsoft и Compaq, которые являются крупнейшими в мире группами в сфере программного обеспечения и в сфере персональных компьютеров, намерены инвестировать $ 425 млн в новое «высокоскоростное» «интернетное» предприятие в США, используя кабельную сеть Road Runner компании Time Warner.

Эта инвестиция обеспечит каждой из двух вышеупомянутых групп 10%-ный «интерес». Компании Time Warner будет принадлежать 37% предприятия, а группе Media One — 34%. Сеть Road Runner, которая работает вот уже 18 месяцев, обслуживает 90 тыс. клиетов и обсепечивает быстрый кабельный доступ в Интернет.

Microsoft сообщила, что будет использовать в новом предприятии свой ряд интернетного и прикладного программного обеспечения. А Compaq, продемонстрировавшая недавно свой новый ряд PC с облегченным доступом в Интернет, намерена разработать подобные «кабельные» версии. Экхард Пфайффер, президент Compaq, заявил, что *«новое предприятие дает возможность использовать преимущество сведения воедино интернетной, компьютерной и кабельной технологий в целях предоставления значительно более усовершенствованных услуг потребителям».*

Новое предприятие стало второй крупной инвестицией Microsoft в кабельную отрасль после прошлогодней $1-миллиардной «инъекции» в компанию Comcast. *«Microsoft считает своим долгом оказывать помощь в обеспечении быстрого доступа к информации через кабельную инфраструктуру. Это предприятие несет в себе верное сочетание технологии и интернетного доступа с тем, чтобы сделать высокоскоростную интернетную связь реальностью для потребителей»*, — утверждает Билл Гейтс, глава группы.

СХВАТКА МЕЖДУ *GUCCI* И *PRADA*

Отдел информации «БДГ»

Мировая отрасль «высокой моды» оказалась вовлеченной в ожесточенную баталию после того, как итальянская «стильная» группа Prada объявила об увеличении своей доли в Gucci, своем главном сопернике, с 5 до 9,5%.

Это заявление раздуло спекуляции на предмет того, что Prada, которая сейчас является крупнейшим держателем акций Gucci, будет добиваться полного контроля над своим конкурентом или попытается с этой целью заключить альянс с другими инвесторами. Акции Gucci сразу после «откровений» Prada поднялись в Нью-Йорке до $52,31.

Доменико Де Соле, президент Gucci, как утверждают, взбешен инвестициями компании Prada. А Патрицио Бертели, его визави из Prada, уже сделал ряд противоречивых заявлений итальянской прессе о своих намерениях. При этом уже распространилась информация, что Prada будет предлагать от $60 до $70 за акцию Gucci. Prada, находящаяся в частной собственности, вряд ли имеет возможность в одиночку профинансировать такую дорогостоящую сделку, но сможет осуществить ее во взаимодействии с дружественными ей инвесторами.

В материале «Доверьтесь профессионалам», опубликованную в «БДГ» N42 от 8.06.98, фамилию главы администрации Ленинского района следует читать Мяц В.И.

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА №48(479) 29.06.98

Главный редактор — **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора — **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора — **Валентин ЖДАНКО**

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Рекламная служба: **Нина ШТРИК, Наталья ИМШЕНЕЦКАЯ, Виктория СТАШЕВСКАЯ**
Отдел спецпроектов: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18
ТЕЛЕФОН: (017) 236-50-51, 236-80-88
ФАКС: (017) 236-53-62

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
WWW:http://www.bdg.minsk.by
Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 223-85-88**
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**

Отпечатано с диапозитивов в типографии ЧП «Мэджик», г. Минск, ул. В. Хоружей, 13
Тираж 20 000
1-й завод 10 500
Цена договорная
Заказ 776
Подписано в печать 27.6.98 в 16.00
Подписной индекс 63879
Выходит 2 раза в неделю